Kurzprofil: Naturholzschreinerei mit Innenarchitektur

Beteiligungsangebot für einen tätigen Teilhaber (m/w/d) · vertraulich

Eine Naturholzschreinerei im gehobenen Segment sucht einen Teilhaber, der Kapital einbringt und die kaufmännische Führung übernimmt. Die Nachfrage ist belegt: Ein einzelnes Social-Media-Video brachte rund 200.000 € Küchenaufträge, ohne Werbebudget.

Region	Oberbayern
Rechtsform	GmbH, Betrieb seit über 15 Jahren
Leitung	Schreinermeister und Diplom-Ingenieurin Innenarchitektur
Team	2 Gesellen, 1 Auszubildender, dazu die beiden Inhaber
Schwerpunkt	Massivholzküchen (40.000–60.000 € je Auftrag), metallfreie Massivholzbetten
Umsatz	ca. 413.000 € (2025), Steigerung um rund 30 % zum Vorjahr
Auftragsbestand	Küchen: rund 185.000 € netto, Auslastung bis September 2027; dazu laufend 10–12 Betten pro Monat im B2B-Vertrieb
Beteiligung	Minderheitsbeteiligung, bevorzugt über Kapitalerhöhung
Kapitalbedarf	150.000–200.000 €

Das Unternehmen

Schreinerhandwerk und Innenarchitektur unter einem Dach: Planung, Gestaltung und Fertigung kommen aus einer Hand. Verarbeitet wird ausschließlich Massivholz, auch im Korpus, mit natürlich geölten Oberflächen. Spanplatten wurden noch nie verbaut. Eigene Werkstatt (ca. 400 m²) mit Büro.

Vertrieb

Social Media ist der wirksamste Vertriebskanal. Authentische Videos aus der Werkstatt erreichen hohe Reichweiten, ein einzelnes Video über 1 Million Aufrufe mit vier daraus entstandenen Küchenaufträgen. Dazu kommen eine eigene Website und ein Onlineshop für Betten.
B2B-Vertrieb: Ein Handelspartner bestellt regelmäßig rund 10–12 Betten pro Monat. Das sorgt für planbaren, wiederkehrenden Umsatz und eine Grundauslastung der Werkstatt, unabhängig vom Küchengeschäft.

Ausgangslage

Nachfrage und Marke funktionieren, die Rentabilität noch nicht ausreichend. Nach Verlusten in 2024 und 2025 ist das Ergebnis 2026 nach neun Monaten positiv. Kalkulation, Controlling und Liquiditätsplanung laufen bisher neben Werkstatt und Marketing mit. Genau hier liegt die Aufgabe für einen kaufmännisch starken Teilhaber.

Gesuchtes Profil

- Kaufmännische Erfahrung, idealerweise im Handwerk, Mittelstand oder Möbelbereich
- Verantwortung für Finanzen, Kalkulation, Controlling und Liquidität
- Tätige oder teilweise tätige Mitarbeit, auch in Vertrieb und Kundengewinnung
- Freude an Handwerk, natürlichen Materialien und langfristigem Aufbau

Verwendung des Kapitals

Effizientere Fertigung durch CNC-Technik mit Anbindung an die bestehende CAD-Planung, gezielter Ausbau des Social-Media-Vertriebs, Liquiditätsreserve sowie, je nach Kapitalhöhe, Ablösung von Bankkrediten.

Weitere Informationen: Ein ausführliches Exposé mit Zahlen und Investitionsplan erhalten Interessenten nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung. Kontakt über nexxt-change bzw. den zuständigen Regionalpartner.