WERTBACH
NACHFOLGEBERATUNG

INVESTMENT TEASER

Projekt NEST

Etablierte Fachhandelsmarke für Kindersicherheit im Auto



REPRESENTED BY WERTBACH

NOVEMBER 2026

WERTBACH

Bekannte Spezialistenmarke für Kindersitze mit treuen Kunden und großer Reichweite

> 15 Jahre
am Markt

2 + Online
eigene Stores und bundesweiter Online-Shop

> 70.000
Kundenkonten im Online-Shop

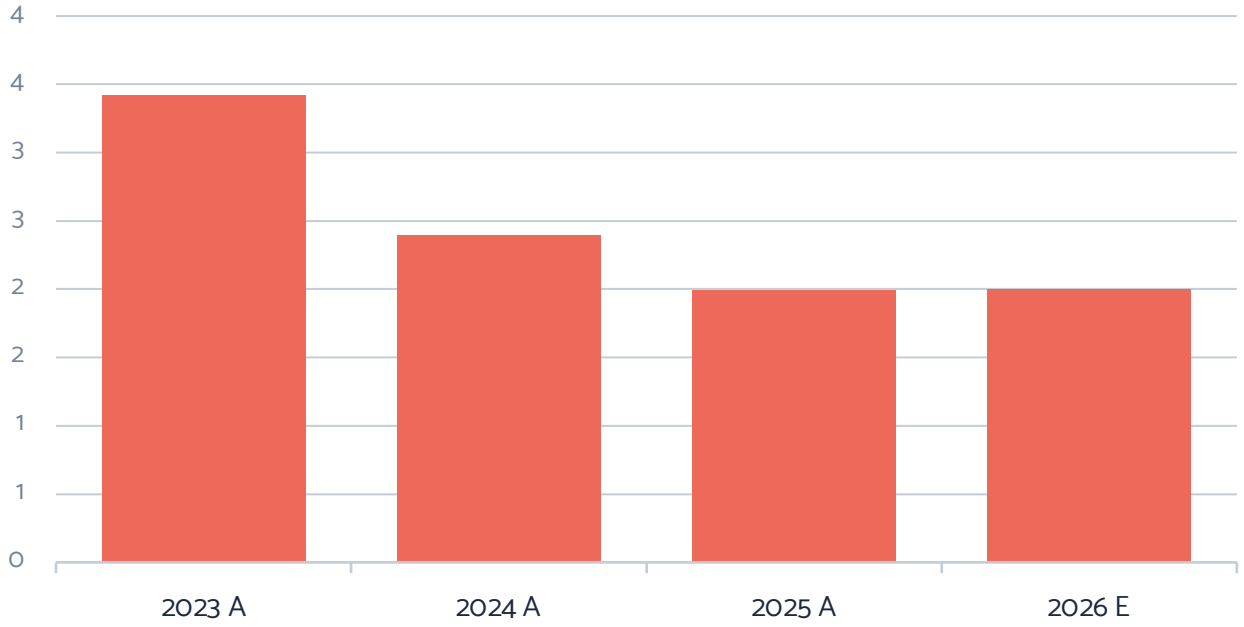
~ 2,0 Mio. €
Umsatz 2025

- **Bekannte Spezialistenmarke für Kindersicherheit im Auto.** Seit mehr als 15 Jahren am Markt etabliert.
- **Omnichannel-Modell.** Zwei etablierte Beratungs-Stores in Nord- und Westdeutschland sowie ein bundesweiter Online-Shop.
- **Schlanke, übertragbare Struktur.** 10 Mitarbeitende, davon 8 in den Stores; IT und Logistik extern, flexible Mietverträge.
- **Stabilisierte Ertragsbasis in schwierigem Marktumfeld.** Beide Stores liegen 2026 auf Vorjahresniveau.
- **USP: Beratung und Erlebniswelten im Store.** Familien werden von der Babyschale bis zum Ende der Kindersitzpflicht begleitet; Google-Bewertungen von 4,5 bis 4,8 von 5 Sternen.
- **Premiumsortiment.** Langjährige Zusammenarbeit mit ausgewählten Top-Herstellern.
- **Hohe Conversion, kaum Retouren.** Im Online-Shop kaufen Besucher durchschnittlich mehr als doppelt so häufig wie im deutschen Onlinehandel; Retourenquote unter 1 %.
- **Reichweite ohne bezahlte Anzeigen.** Rund 240.000 Google-Besuche pro Jahr über das eigene Wissensmagazin.
- **Ungenutztes Potenzial.** Mit gezieltem Marketing kann ein Käufer unmittelbar ansetzen; Händler mit eigenem Einkauf und eigener Logistik heben Synergien.

WERTBACH

Umsatz nach der Neuausrichtung stabil bei rund 2 Mio. €, EBITDA wieder positiv

Gesamtleistung in Mio. €



	2023 A	2024 A	2025 A	2026 E
EBITDA-Marge (adjustiert)	**1 %**	**-2 %**	**0 %**	**4 %**

A = Actual (basierend auf Jahresabschluss)
E = Estimate (basierend auf BWA)

Rückgang 2024/25 v. a. durch die Schließung eines Stores und im Online-Shop · 2026E inkl. einmaliger Effekte

TRANSAKTION

- **Unternehmerische Neuorientierung** des Inhabers nach mehr als 15 Jahren
- Verkauf von **100 % der Anteile** (Share Deal)
- **Begleitung durch den Inhaber** nach Bedarf des Käufers
- Stores **angemietet**, Mietverträge flexibel verlängerbar
- Geschäftsführung und Marketing werden **nachbesetzt** oder in Käuferstrukturen integriert



WERTBACH

KONTAKT

Klingt spannend?

JONATHAN DOBRAWA
GESCHÄFTSFÜHRER

TELEFON 0221 828 297 71
MAIL DOBRAWA@WERTBACH.DE

WERTBACH GmbH
Tunisstraße 19-23
50667 Köln

www.wertbach.de

HINWEIS ZUR VERTRAULICHKEIT UND HAFTUNGSAUSSCHLUSS

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen („Informationen") beruhen auf Unterlagen und Angaben, die von der Gesellschaft sowie deren Gesellschaftern und Management bereitgestellt wurden. Die WERTBACH GmbH hat diese Informationen sorgfältig aufbereitet. Eine Gewähr für die Richtigkeit, Vollständigkeit oder Aktualität der Inhalte kann jedoch nicht übernommen werden. Dieses Dokument ist ausschließlich für den internen Gebrauch durch ausgewählte Interessenten bestimmt und vertraulich zu behandeln. Ohne vorherige schriftliche Zustimmung der WERTBACH GmbH dürfen weder Inhalte dieses Dokuments noch Hinweise auf eine mögliche Beteiligungstransaktion mit Dritten geteilt werden, sofern keine gesetzliche Verpflichtung zur Offenlegung besteht.