ETABLIERTER LEBENSMITTELGROSSHANDEL

Anonymes Unternehmensprofil · Oberbayern

Unternehmensnachfolge / Verkauf

Branche	Lebensmittelgroßhandel und Handelsvermittlung
Region	Oberbayern; Geschäftstätigkeit in Bayern und Österreich
Geschäftstätigkeit	Seit 2004
Team	3 Mitarbeitende zuzüglich Inhaber
Jahresumsatz	Ca. 2,0–2,5 Mio. EUR (vorläufige Verkäuferangabe; Nachweis im weiteren Prozess)
Verkaufsfläche / Lager	Ca. 800 m² Betriebs- und Lagerfläche

Unternehmensprofil

Zum Verkauf steht ein seit 2004 etablierter Großhandelsbetrieb im Lebensmittelbereich mit Schwerpunkt auf türkischen und mediterranen Sortimenten. Das Unternehmen beliefert gewerbliche Kunden und verfügt über langjährige Branchenerfahrung sowie gewachsene Geschäftsbeziehungen in Süddeutschland.

Sortiment und Markt

Das Sortiment umfasst unter anderem Oliven, Olivenöl, eingelegte Gemüse- und Feinkostprodukte, Honig, Tahin, Halva, Saucen sowie weitere Lebensmittel. Ergänzend besteht Erfahrung mit Eigenmarken und Private-Label-Produkten. Die Geschäftstätigkeit erstreckt sich auf Bayern und Österreich.

Betriebsimmobilie und Logistik

Zum Betrieb gehört eine ca. 800 m² große Lager- und Betriebsfläche. Die Räumlichkeiten verfügen über Büroräume, WC- und Küchenbereich sowie zwei Laderampen. Die Lage bietet eine gute Anbindung an die Autobahn und ist für Warenannahme, Lagerung und Auslieferung logistisch vorteilhaft. Der Standort befindet sich in einer strategisch günstigen Lage in Oberbayern. Die genaue Adresse wird aus Vertraulichkeitsgründen erst im weiteren Verkaufsprozess offengelegt.

Betriebliche Grundlagen

Der Betrieb verfügt über etablierte Großhandelsabläufe sowie Erfahrung in Lagerhaltung, Kommissionierung und Belieferung gewerblicher Abnehmer. Weitere Einzelheiten zu Kundenstruktur, Lieferanten, Sortimentstiefe, Lagerorganisation und wirtschaftlichen Kennzahlen werden qualifizierten Interessenten nach einer ersten Prüfung zur Verfügung gestellt.

ÜBERNAHMECHANCE

Für strategische Käufer und unternehmerische Nachfolger

Mögliche Erwerber

Das Unternehmen kann insbesondere für Lebensmittelgroßhändler, Importeure, Distributoren und regionale Lebensmittelanbieter interessant sein, die ihre Präsenz in Bayern und Österreich ausbauen, zusätzliche Lager- und Logistikkapazitäten nutzen oder ihr Sortiment und Vertriebsgebiet erweitern möchten.

Übergabe und Einarbeitung

Die Modalitäten einer Übergabe und einer möglichen Einarbeitung können abhängig vom Profil des Erwerbers und der vereinbarten Transaktionsstruktur individuell abgestimmt werden.

Verkaufsprozess und Vertraulichkeit

Die Ansprache erfolgt bewusst anonym. Unternehmensname, Marken, Kunden- und Lieferantennamen sowie die genaue Geschäftsadresse werden in dieser Erstinformation nicht offengelegt. Weiterführende Informationen, betriebswirtschaftliche Unterlagen und ein persönliches Gespräch erfolgen nach Prüfung des Interessenten und gegebenenfalls Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA).

Hinweis: Dieses Dokument ist eine anonymisierte Erstinformation und kein verbindliches Verkaufsangebot. Alle Angaben, insbesondere Umsatz, Fläche und Ausstattung, sind vor Veröffentlichung vom Verkäufer zu prüfen und im weiteren Prozess zu belegen. Kaufpreis und detaillierte Finanzkennzahlen werden mit qualifizierten Interessenten besprochen.