E-Bike-Online-Shop mit eingetragener Marke (anonymes Kurz-Exposé)

Stand: 09.11.2026

Eingetragene E-Bike-Marke mit fertigem Online-Shop, Übergabe vor der Saison 2027

Kurzbeschreibung: E-Bike-Online-Shop mit eingetragener Marke, eigener Domain, 27 kaufbaren E-Bike-Modellen von 4 Herstellern, dokumentierten Prozessen. Asset-Deal, ohne Lager. Preisvorstellung nach NDA.

Beschreibung

Zum Verkauf steht ein schlanker E-Bike-Online-Shop mit eingetragener Marke, der ohne eigenes Lager arbeitet: Bestellung im Shop, Lieferung direkt vom Hersteller.

Eckdaten

- Gegründet 2023, Shop live seit März 2024, Einzelunternehmen
- Umsatz nach Erstattungen: 2024 rund 24.000 €, 2025 unter 1.000 € (bewusst ohne Werbebudget), 2026 bis September rund 15.000 €
- 54 Bestellungen, 17 verkaufte E-Bikes, durchschnittlicher Bike-Warenkorb rund 2.200 €
- 4 liefernde Herstellerbeziehungen auf Bestellbasis, 6 Marken, 27 kaufbare E-Bike-Modelle plus 5 Zubehör-Bundles und 24 Zubehörartikel; dazu gelistet, aber derzeit nicht kaufbar: 2 Modelle, die erst zur kommenden Saison wieder lieferbar sind, und 4 E-Lastenräder eines fünften Herstellers, der die Belieferung im Oktober 2026 eingestellt hat (Stand 30.10.2026)
- Besucher: rund 400 echte Sitzungen pro Monat (GA4), Werbebudget seit Juli 2026 null
- Ortsunabhängig, keine Mitarbeiter, kein Lager, keine Warenbestände

Im Paket

- Eingetragene Marke (DPMA) und die Shop-Domain
- Shopify-Shop mit Premium-Theme, Produktdaten, Bundles, Magazin, Tracking, Merchant-Center- und Ads-Konten
- Dokumentierte Prozesse: Kundenservice, Servicefälle, Widerruf, Produktsicherheit, Batterierecht, E-Mail-Automationen
- Kundenbasis und E-Mail-Liste (Übertragung nach DSGVO-Verfahren)
- Persönliche Einführung bei den Herstellern und 4 Wochen Übergabe-Begleitung

Für wen Händler oder Gründer, der vor der Saison 2027 einen fertigen Onlinekanal im E-Bike-Markt übernehmen will, statt ihn ein Jahr lang selbst aufzubauen. Der Hebel liegt in Marketingbudget und Sortiment, nicht in Technik oder Prozessen.

Transaktion Asset-Deal. Die Preisvorstellung nennt der Verkäufer nach der Vertraulichkeitsvereinbarung im Gespräch; danach Umsatzauszug und auf Wunsch ein befristeter Lesezugang zur Prüfung vor dem Kaufvertrag. Übergabe Januar 2027 möglich.

Verkaufsgrund Der Gründer konzentriert sich auf den Aufbau und die Übernahme anderer Unternehmen.

Kontakt und weitere Unterlagen (Langfassung, Datenraum) nach Vertraulichkeitsvereinbarung über das Portal oder per E-Mail.