Springfield Burger

Verkaufsdossier zur Übernahme des Cateringbetriebs

Seit 2015 aufgebaut · St. Wendel · Saarland und Rheinland-Pfalz

Zum Verkauf steht der etablierte Cateringbetrieb Springfield Burger mit einem jungen Foodtruck, Cateringzubehör und einem eingeführten Marktauftritt. Gesucht wird eine Nachfolge, die das bestehende Konzept weiterführt und auf gewachsenen Kundenbeziehungen und erprobten Abläufen aufbauen möchte.

Das Angebot im Überblick	Angaben des Inhabers
Gründung	2015
Geschäftsmodell	Mobiles Catering ohne Restaurantbetrieb
Nachfrage	Mehr als 300 Anfragen jährlich
Kundenbestand	Ca. 300–400 Kunden
Google Bewertung	4,9 von 5 Sternen
Foodtruck	Peugeot Boxer · 3,5 t · Erstzulassung 2025
Kilometerstand	Ca. 7.000 km
Kapazität	Für Caterings bis ca. 300 Personen
Kaufpreis und Übergabe	Auf Anfrage / nach Vereinbarung

Ein bestehendes Geschäft übernehmen

Die Übernahme verbindet Fahrzeug und Ausstattung mit Bekanntheit, digitalen Auftritten und praktischem Wissen aus dem Cateringalltag. Der Einstieg kann auf dieser vorhandenen Grundlage erfolgen; die Begleitung durch den bisherigen Inhaber ist auf Wunsch möglich.

Umsätze, Gewinne und weitere betriebswirtschaftliche Unterlagen werden nach einer Interessensbekundung im persönlichen Austausch zur Verfügung gestellt.

Fahrzeug und Verkaufsumfang

Foodtruck und Cateringzubehör

Bestandteil	Beschreibung und Zustand
Foodtruck	Peugeot Boxer, 3,5 t, Erstzulassung 2025, ca. 7.000 km, 3 Sitzplätze und vorhandene Folierung. Doppelfritteuse und Grillplatten mit Gasbetrieb. Für Caterings bis ca. 300 Personen. Zustand 1−.
GN Behälter	Dutzende Behälter in unterschiedlichen Größen. Zustand 2−.
Salat und Dipschüsseln	Dutzende Schüsseln. Zustand 1−.

Zustandsnoten entsprechen der Einschätzung des Inhabers nach dem Schulnotensystem. Der genaue Bestand wird bei Besichtigung und Übergabe gemeinsam festgehalten.

Name und digitaler Auftritt

Zum angebotenen Paket gehören der Geschäftsauftritt Springfield Burger, vorhandene Logos und Bildmaterial sowie die Website einschließlich der zugehörigen E-Mail-Adressen. Hinzu kommt der Instagram-Auftritt @springfieldburger. Der konkrete Umfang der übertragbaren Inhalte und Zugänge wird im Kaufvertrag festgelegt.

Website: www.springfieldburger.de
Weitere vom Inhaber genannte Domain: www.springfield-burger.de
Instagram: @springfieldburger

Kundenbeziehungen und betriebliche Werkzeuge

Der bestehende Kundenbestand umfasst nach Angaben des Inhabers ca. 300–400 Kunden; jährlich gehen mehr als 300 Anfragen ein. Ein vorhandener Lieferantenstamm kann auf Wunsch eingebunden werden. Für die Kalkulation einzelner Caterings steht ein bestehender Gewinn-und-Verlust-Rechner zur Verfügung.

Die Überleitung von Kundenbeziehungen und die Weitergabe personenbezogener Daten werden gesondert geregelt. Die genannten Anfragen und Kundenbestände stellen keine garantierten künftigen Aufträge dar.

Optionale Begleitung der Nachfolge

Auf Wunsch bietet der bisherige Inhaber ein Jahr lang beratende Unterstützung an: bei Preisgestaltung, Angebotserstellung sowie der Vorbereitung und Durchführung aufwendiger Events und Großveranstaltungen. Umfang, zeitlicher Einsatz und Vergütung werden individuell vereinbart.

Auch die mögliche Weiterbeschäftigung einzelner bisheriger Mitarbeiter kann besprochen werden. Die konkrete personelle Gestaltung ist Teil der Übernahmegespräche.

Konzept und Kontakt

Springfield Burger steht für mobiles Burgercatering und ein ergänzendes Angebot aus BBQ und Grillgerichten, Fingerfood und Desserts. Die Website zeigt außerdem Flammkuchen und Currywurst sowie vegetarische und vegane Varianten. Das bisherige Einsatzgebiet liegt im Saarland und in Rheinland-Pfalz.

Das Angebot richtet sich an Menschen mit Erfahrung in Gastronomie, Catering oder Veranstaltungsorganisation ebenso wie an bestehende Betriebe, die ihr Angebot um mobiles Catering erweitern möchten.





Einblick in einen bisherigen Cateringeinsatz · Foto von der Unternehmenswebsite

Persönlicher Austausch und Besichtigung

Bei Interesse stellen wir das Unternehmen und den Foodtruck persönlich vor. Nach einer ersten Interessensbekundung erläutern wir die wirtschaftlichen Kennzahlen und besprechen Kaufpreis, Übergabetermin sowie eine mögliche Einarbeitung.

Frank Wagner · Springfield Burger
St. Wendel
E-Mail: info@springfield-burger.de
Telefon: 06854 / 8027661

Grundlage: Angaben des Inhabers vom November 2026 sowie die öffentlich zugängliche Unternehmenswebsite www.springfieldburger.de, abgerufen am 08.11.2026. Googlebewertung, Nachfrage, Kundenbestand und Zustandsnoten nach Inhaberangaben. Entwurf; Kaufpreis, Übergabetermin und vollständige Inventarliste sind noch abzustimmen. Ein Firmen-Pkw ist in diesem Verkaufsumfang nicht enthalten.

Inserat für Nachfolgeplattformen

Titel

Etabliertes Burgercatering seit 2015 mit Foodtruck im Saarland zu übernehmen

Kurzbeschreibung

Springfield Burger sucht eine Nachfolge: Cateringbetrieb aus St. Wendel mit Peugeot-Boxer-Foodtruck, EZ 2025, ca. 7.000 km und Ausstattung für Caterings bis ca. 300 Personen. Mit eingeführtem Namen, Website, Instagram und Kundenbeziehungen. Kennzahlen nach Interessensbekundung; Begleitung der Übergabe auf Wunsch.

Ausführlicher Inseratstext

Zum Verkauf steht Springfield Burger, ein seit 2015 aufgebauter Cateringbetrieb aus St. Wendel mit Einsatzgebiet im Saarland und in Rheinland-Pfalz. Das Konzept verbindet mobiles Burgercatering mit BBQ, Grillgerichten und ergänzenden Cateringangeboten. Es handelt sich um einen reinen Cateringbetrieb ohne Restaurantbetrieb.

Herzstück ist ein folierter Peugeot Boxer mit 3,5 t zulässigem Gesamtgewicht, Erstzulassung 2025, ca. 7.000 km und drei Sitzplätzen. Der Foodtruck verfügt über eine Doppelfritteuse und gasbetriebene Grillplatten und ist für Caterings bis ca. 300 Personen ausgelegt. Zustand nach Einschätzung des Inhabers: 1−. Zum Paket gehören außerdem zahlreiche GN-Behälter in verschiedenen Größen sowie Salat- und Dipschüsseln.

Übernommen werden können der eingeführte Geschäftsauftritt, Logos und Bildmaterial, die Website mit zugehörigen E-Mail-Adressen sowie der Instagram-Auftritt @springfieldburger. Nach Angaben des Inhabers gehen jährlich mehr als 300 Anfragen ein; der Kundenbestand umfasst ca. 300–400 Kunden. Die Googlebewertung liegt nach Inhaberangabe bei 4,9 Sternen. Ein Lieferantenstamm und ein bestehender Kalkulationsrechner für einzelne Caterings ergänzen das Angebot. Einzelheiten zur Überleitung von Kundenbeziehungen und digitalen Auftritten werden gemeinsam vereinbart.

Auf Wunsch begleitet der bisherige Inhaber die Nachfolge ein Jahr lang beratend, etwa bei Kalkulation, Angebotserstellung und der Planung anspruchsvoller Veranstaltungen. Umfang und Konditionen nach Vereinbarung. Eine mögliche Weiterbeschäftigung einzelner Mitarbeiter kann ebenfalls besprochen werden.

Umsätze, Gewinne und weitere wirtschaftliche Kennzahlen werden nach Interessensbekundung im persönlichen Gespräch offengelegt. Kaufpreis und Übergabetermin nach Vereinbarung. Besichtigung nach Absprache.

Kontakt: Frank Wagner · info@springfield-burger.de · 06854 / 8027661