Etablierte Spedition mit 18 Mitarbeitern und 13 Fahrzeugen: inhabergeführt, Nachfolge gesucht

Eingespieltes Logistikunternehmen mit festem Kundenstamm, eigenem Fuhrpark, Büro, Lagerhalle und qualifiziertem Team. Der Inhaber übergibt aus Alters- bzw. gesundheitlichen-Gründen in geordnete Hände. Übernahme mit Einarbeitung möglich.

Was wird angeboten?

Zum Verkauf steht ein etabliertes, inhabergeführtes Spedition- und Logistikunternehmen. Das Unternehmen ist seit 1996 am Markt und arbeitet profitabel.

Der Transportbereich war bis einschließlich 2023 profitabel. In den Jahren 2024 und 2025 kam es aufgrund eines schwierigen Marktumfelds, gestiegener Kosten im Bereich Personal, Maut, Energie, Finanzierung und Fuhrpark sowie einzelner Sondereffekte zu negativen Ergebnissen. Diese Entwicklung wurde bereits analysiert und durch Preismaßnahmen, Kostenanpassungen und operative Optimierungen gegengesteuert.

Im laufenden Geschäftsjahr 2026 zeigt sich bereits wieder eine positive Entwicklung mit einem aktuell guten positiven Ergebnis. Ziel ist es, weiter zu konsolidieren und zu wachsen.

Eckdaten

18 Mitarbeiter (Disposition, Verwaltung, Fahrer)

13 Fahrzeuge (3,5 t Transporter bis 40t LKW)

Gründung: 1996

Jahresumsatz: ca. 2 Mio. €

EBITDA-Marge: 12 %

EBIT-Marge: 6,5%

Rechtsform: GmbH

Standort: Sachsen/Anhalt Region Magdeburg

Leistungsspektrum

Nationale und internationale Transporte EU

Stückgut, Teil- und Komplettladungen

Speditionsleistungen und Disposition

Lagerung, Kontraktlogistik, Spezialtransporte, ADR,

Was das Unternehmen auszeichnet

Fester Kundenstamm mit langjährigen Geschäftsbeziehungen

Moderner, gepflegter Fuhrpark

Erfahrene Fahrer und eingespielte Disposition

Gute Auslastung und solide Kundenstruktur

Regionale Verankerung mit gutem Ruf als zuverlässiger Partner

Alle erforderlichen Genehmigungen und Lizenzen vorhanden (Güterkraftverkehrserlaubnis, ggf. EU-Lizenz)

Was wird übernommen?

Fuhrpark mit Telematik / GPS Ortung (größtenteils Eigentum / 1 Leasing / 2 Finanzierung)

Mitarbeiter (Übergang nach § 613a BGB)

Kundenverträge und Geschäftsbeziehungen

Betriebsgelände mit Halle und Büro inkl. PV-Anlage mit Speicher, Wärmepumpe und 2 Wallboxen. (Finanzierung läuft noch)

Modernes TMS und Inventar

Wer kommt als Käufer in Frage?

Logistik- und Speditionsunternehmen, die wachsen möchten

Erfahrene Branchenkenner und Führungskräfte aus der Logistik

Investoren mit Branchenbezug

Geeignet für Nachfolger mit Verkehrsleiter-Qualifikation (fachliche Eignung) oder Zusammenarbeit mit einem externen Verkehrsleiter

Wie läuft die Übergabe ab?

Persönliche Übergabe durch den Inhaber

Einarbeitungsphase von 6–12 Monaten mit Begleitung bei Kunden und Mitarbeitern

Vertraulicher Ablauf: Kontakt, NDA, Einblick in Zahlen, Gespräche, Vertrag

Wann?

Übergabe ab 2027 oder nach Vereinbarung. Der Zeitplan ist flexibel und ohne Zeitdruck.

Wo?

Sachsen/Anhalt mit guter Anbindung an A14 und die Region um Magdeburg.

Kaufpreis

Nach Gebot

Kontakt

Anfragen bitte mit kurzer Vorstellung und Kaufinteresse. Diskretion ist selbstverständlich zugesichert.