

Wirtschaftlich starke Bäckerei in der Vorderpfalz, da wo andere Urlaub machen

1 Zielgruppe für das Unternehmen

Bäckermeister schätzen die Selbstständigkeit, denn diese bietet: eigene Entscheidungen treffen, das eigene Tempo zu bestimmen und die Kreativität zu entfalten. Sie genießen es, ihr eigener Chef zu sein und ihre Leidenschaften zu verfolgen, ohne sich nach Vorgaben eines Vorgesetzten zu richten. Selbstständige Bäckermeister sind an ein flexibles Arbeitsleben gewohnt. Die Aussicht auf finanziellen Erfolg ist gegeben, ebenso wie die Möglichkeit, den eigenen Erfolg direkt zu beeinflussen.

Sie sind Bäckermeister, suchen den Weg in die eigene Selbstständigkeit und sind an einem Betrieb mit stabiler Ertragslage mit Expansionsmöglichkeiten interessiert?

2 Kurzbeschreibung

Ein Bäckereiunternehmen, das gut am Markt etabliert ist und 6 Verkaufsstellen in der Vorderpfalz betreibt, sucht aus Altersgründen ein Nachfolger und Nachfolgerin.

Das angebotene Bäckereiunternehmen ist bekannt für ein hervorragendes Brotgeschäft. Innerhalb der Verkaufsstellen/Filialen wird ein Brotanteil von über 23 % erwirtschaftet. Durch das Ambiente der Verkaufsstellen und das geschulte Verkaufsteam konnte die Marktstellung gehalten und ausgebaut werden.

Das Herstellungsverfahren beruht auf der traditionellen Handwerkskunst und auf der Verwendung von selbst hergestelltem Natursauerteig. Der Betrieb verwendet keinerlei industriell hergestellte TK-Wahre und im Brot und Brötchenbereich keine Backmischungen. Ein großer Teil der Rohstoffe kommt aus dem regionalen Umfeld.

Die Produktion ist auf einem guten technischen Stand, mit nur geringem Investitionsstau.

3 Region und Soziales Umfeld

Der zukünftige Lebensmittelpunkt liegt in einer der schönsten Regionen Deutschlands. Eingebettet in einer einzigartigen Kulturlandschaft. Der nächste Autobahnanschluss ist in 10 Minuten zu erreichen. Die öffentlichen Verkehrsmittel sind gut erreichbar mit Regionalbahnhof, Linienbusverkehr und Carsharing.

Für die Freizeitgestaltung gibt es eine Vielzahl von Vereinen sowie ein breites Angebot von Rad und Wanderwege.

In unmittelbarer Umgebung sind alle Schulformen und Kindergärten vorhanden.

4 Unternehmenskonzept

Das Unternehmen ist stolz darauf eine Bäckerei zu betreiben, die gute, schmackhafte, bäckereihandwerkliche Produkte herstellt. Mit seinen Produkten und Dienstleistungen definiert das Unternehmen seinen Standard und hebt sich damit von den Mitbewerbern ab.

Die handwerkliche Fertigung mit hauseigenen Sauerteigen und Vorteigen hat eine lange Tradition. Qualität und Frische der Back- und Konditoreiwaren gehören zur Unternehmensphilosophie. Unterstützt werden die Arbeitsabläufe durch die aktuelle Branchensoftware BBN für Produktion und Verkauf.

Die Verkaufsstellen laden Kunden zum Besuch ein und bieten den Mitarbeitern einen angenehmen Arbeitsplatz. Unterstützt wird das Verkaufsteam durch moderne PC-Kassen mit der marktführenden Kassensoftware BBN.

Um die Wirtschaftlichkeit ständig im Auge zu behalten, arbeitet die Bäckerei mit einem externen, bäckereispezifischen Controller zusammen, der monatliche Soll-Ist-Vergleiche pro Kostenstelle erstellt.

5 Kundenkreis

Der Kundenkreis setzt sich überwiegend aus Gästen der Verkaufsstellen und ca. 16 % langjährigen Handelskunden zusammen.

6 Unternehmenszahlen

G. u. V.	Bilanz		BWA	
	2020	2021	2022	2023
Umsatz	1.886.064,87	1.888.066,53	1.864.081,19	1.800.915,82
EBITDA	182.623,72	257.845,25	234.200,96	196.705,08
EBITDA Quote	10%	14%	13%	11%

Das angebotene Unternehmen beschäftigt zurzeit 42 Mitarbeiter (Vollzeitäquivalent 30,66 Mitarbeiter).

Aktuell wird das Unternehmen in Form einer Einzelfirma betrieben.

7 Kapazitäten Produktion und Verwaltung

Backstubenfläche: 200 m²

Lagerfläche: 30 m²

Versand: 40 m²

Backfläche: 32 m²

Kältefläche: 70 m²

Verwaltung: 35 m²

Die Produktionskapazitäten reichen aus, um den aktuellen Umsatz noch deutlich zu steigern.

8 Verkaufsgrund

Aus Altersgründen wird ein Nachfolger gesucht.

9 Übergabemodalitäten

Der Betrieb soll im Ganzen übergeben werden.

Folgendes wird als Asset-Deal verkauft:

- Die gesamte Betriebsausstattung, inkl. des Firmenwertes

10 Übergabe

Die Übergabe kann im Jahr 2024 erfolgen.

11 Unterstützung

Der jetzige Inhaber steht nach der Übergabe für einen vereinbarten Zeitraum zur intensiven Einarbeitung des Nachfolgers zur Verfügung. Ferner wird die Möglichkeit eines Nachfolge-Coachings angeboten, um in die Feinheiten der Unternehmensführung eingewiesen zu werden.

Der Verkäufer kann bei der Finanzierung durch seinen Unternehmensberater behilflich sein.

12 Kontaktdaten

Weitere Informationen erhalten Sie gerne in einem persönlichen Gespräch.

Wir freuen uns über Ihre Interessenbekundung.

Kontaktaufnahme bitte über Chiffre ...