

UNTERNEHMENS VERKAUF

Akquisitionsgelegenheit eines hochprofitablen Unternehmens mit maßgeschneiderten TGA-Lösungen im klinischen sowie öffentlichen Sektor.

Wir bieten einem Interessenten im Rahmen einer Nachfolgelösung die Möglichkeit zur Übernahme eines etablierten und profitablen Unternehmens.

Kerngeschäft ist die ingenieurstechnische Beratung und Planung von technischer Gebäudeausrüstung (TGA) auf dem Gebiet der Elektro- und Informationstechnik. Dabei wird eine umfassende Komplettlösung angeboten, die alle Phasen von der Konzeption bis hin zur Umsetzung und Nachbetreuung abdeckt (HOAI LP1 – LP9, AG 4-6).

Das zertifizierte und hoch qualifizierte Personal ist spezialisiert auf den Gesundheitssektor, mit dem Fokus auf Krankenhäuser und klinische Einrichtungen.

Das Unternehmen arbeitet seit über 20 Jahren mit namenhaften und renommierten Auftraggebern zusammen.

Durch die langjährige, erfolgreiche Zusammenarbeit, muss relativ wenig Auftragsakquise betrieben werden, da die Umsätze durch Folgeaufträge gesichert sind. Es bestehen bis zum Jahr 2042 vertraglich abgesicherte Aufträge mit einer acht-stelligen Auftragssumme.

Der bisherige Geschäftsführer ist bereit, nach dem Verkauf für einige Zeit unterstützend und beratend im Unternehmen tätig zu bleiben.

Das Unternehmen wird in Form eines Share Deals zu 100% veräußert.

Eckdaten

3-4 Mio.
€ Umsatz
pro Jahr

15-20%
Ø EBIT-
Marge

20+
Jahre am
Markt

30+
Mitarbeiter

ISO
DIN ISO
9001

ISO
DIN 14675

Leistungsangebot

Krankenhaus | HealthCare

Starkstromtechnik

Kommunikations-
technik

Beleuchtungs-
technik

INVESTMENT HIGHLIGHTS

Langjährig etabliertes Unternehmen mit starker Marktpositionierung

Vertraglich abgesicherte Aufträge mit namenhaften Auftraggebern bis zum Jahr 2042 gewährleisten eine hohe Planungssicherheit und bieten eine Basis für weitere Unternehmensexpansion.

Hohe Markteintrittsbarrieren

Die hochkomplexen und spezifischen TGA-Anforderungen des klinischen Sektors stellen hohe Markteintrittsbarrieren für die Konkurrenz dar.

Hochqualifiziertes & zertifiziertes Personal

Die Qualifikation des Personals in diesem speziellen Segment ermöglicht einen problemlosen Eintritt in andere Branchen und TGA-Bereiche.

Attraktive Marktdynamik

Der regelmäßige Anpassungsbedarf der TGA im klinischen Sektor und das Marktumfeld bieten Grundlage für weiteres Wachstum.

Investment Opportunity

Der Erwerber erschließt mit der Übernahme einen hohen Marktanteil in einem langfristig stabilen Marktsegment eines großen regionalen Ballungsraums.

Bei Interesse und Fragen zum weiteren Vorgehen, kontaktieren Sie gerne das Projektteam der Portus Corporate Finance GmbH.

Philipp Löprick

Project Manager

+49 175 900 48 12

Philipp.Loepnick@PortusCo.com

Khaled Merhi

Associate

+49 177 4630 728

Khaled.Merhi@PortusCo.com