

Verkaufsexposé

Partyaccessoires-Handel

Amazon (FBM/FBA), ebay & Online-Shop

derzeit Nebengewerbe

Schnelle Fakten

- Online-Vertrieb von Dekorationsartikeln für Feierlichkeiten (z. B. Hochzeit, Geburtstag, Gender Reveal Party, Silvester, ...)
- Aufnahme der Vertriebstätigkeit: Juli 2021
- Rechtsform: Eingetragenes Einzelunternehmen

Jahr	Umsatz (netto; nach Retouren)	Deckungsbeitrag I (nach Retouren)
2021 (ab Juli)	ca. 5.000 €	ca. 800 €
2022	ca. 87.000 €	ca. 16.500 €
2023	ca. 94.000 €	ca. 17.500 €
2024	ca. 123.000 €	ca. 30.000 €
2025	ca. 96.000 €	ca. 26.000 €
2026 (bis Ende September)	ca. 42.000 €	ca. 12.000 €

Verkaufsgegenstand

- Eine beim DPMA eingetragene Marke
- Online-Shop (Shopware 6.7.14.2)
 - ca. 450 Produktangebote (Texte & Bilder)
 - Eingebunden ins Google Merchant Center
- ebay-Account (automatisch an den Online-Shop angebunden)
 - ca. 350 Angebote
- Amazon Seller-Account
 - ca. 1.050 Angebote
- Logos, Layouts, (Text-)Vorlagen, ...

Verkaufsgegenstand

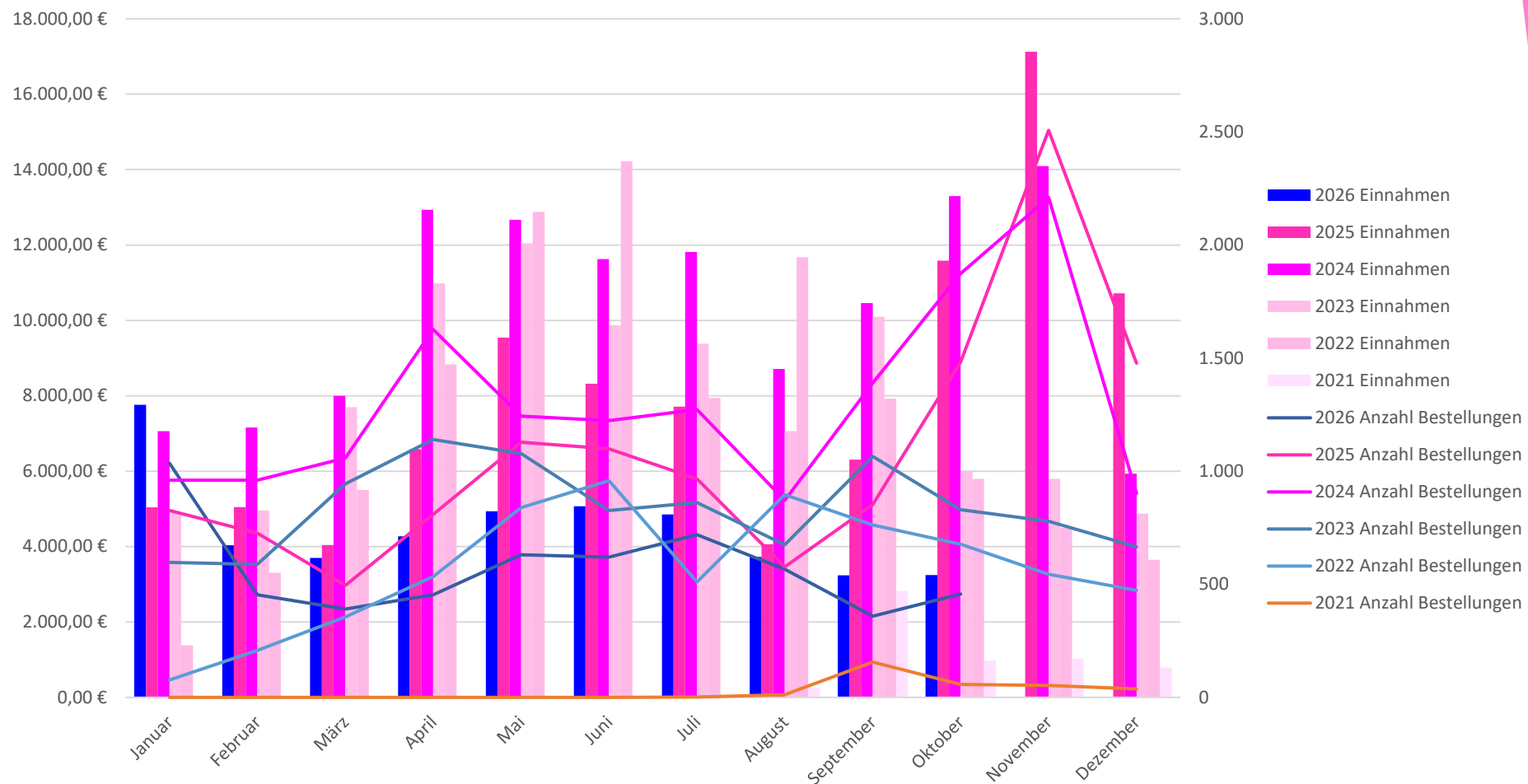
- Eine beim DPMA eingetragene Marke
- Online-Shop (Shopware 6.7.14.2)
 - ca. 450 Produktangebote (700 Varianten)
 - Eingebunden ins Google Shopping
- ebay-Account (auch mit dem Online-Shop angebunden)
 - ca. 350 Artikel
- Amazon
 - ca. 1.000 Artikel
- Logos, Layouts, (text-)Vorlagen, ...

Umfassende Übergabe/Einarbeitung
(auf Wunsch)

Vorzüge (Auszug)

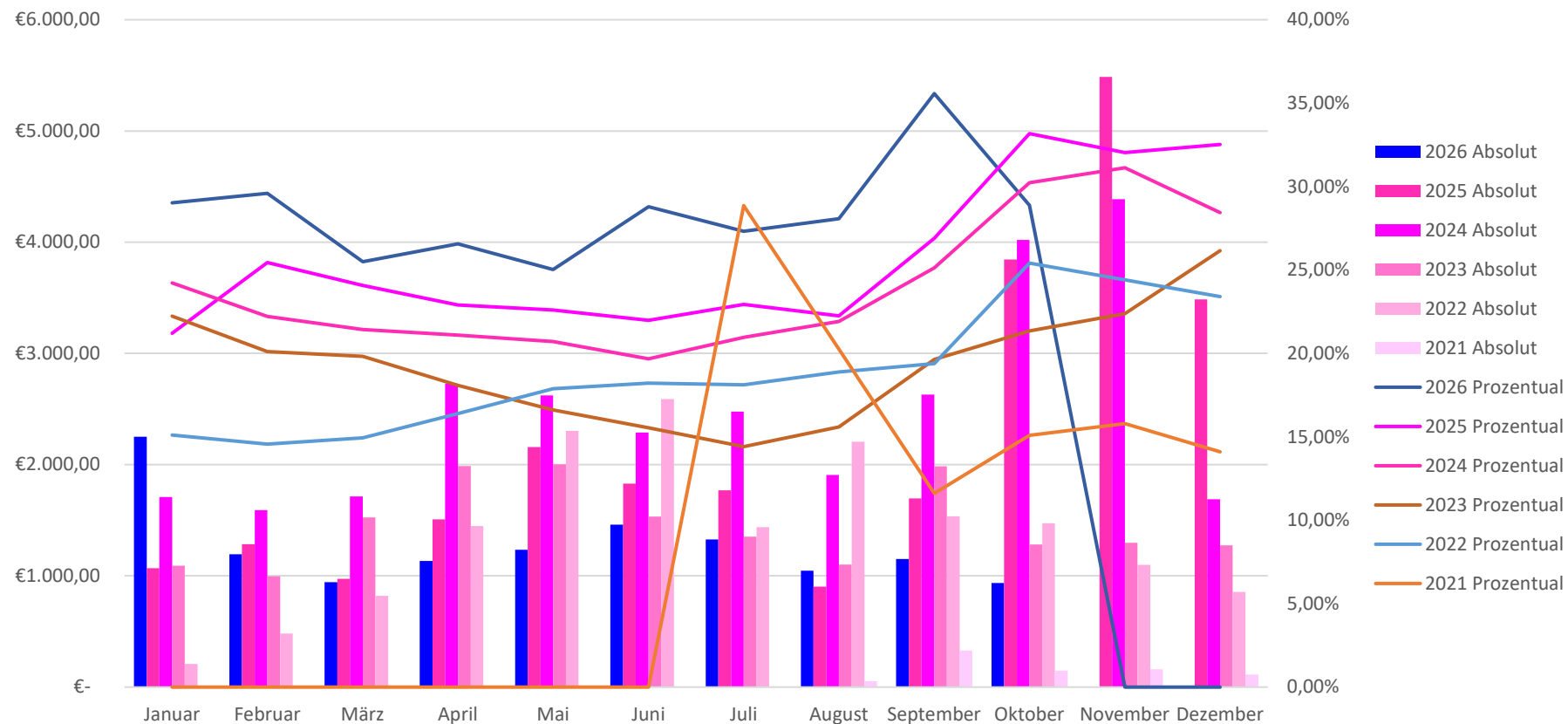
- Etabliertes und aktives Konzept zur sofortigen Fortführung bzw. Ausweitung.
- Retourenquote < 2 %.
- Keine externen Verpflichtungen und sehr geringe monatliche Fixkosten.
- Übersicht aller Transaktionen zur Selektion/zum Ausbau profitabler Angebote vorhanden.
- Geschäftstätigkeit kann ortsunabhängig (fort-)geführt werden (aktuell ca. 30 Quadratmeter Lagerfläche).
- Geschäftstätigkeit kann durch eine einzige Person (aktuell im Nebenerwerb) erfolgen (ca. 3 bis 4 Stunden Arbeitsaufwand pro Tag).

Entwicklung der Geschäftstätigkeit (nach Retouren)



Entwicklung der Geschäftstätigkeit (nach Retouren)

Deckungsbeitrag I



Kaufpreis

- 29.500 € (netto) inkl. Warenbestand
- Übergabe der zuvor aufgeführten Unternehmensbestandteile.
- Kompletter Warenbestand (kalkuliert zum Netto-EK abzgl. 25 % Abschlag zur Kompensation etwaiger „Ladenhüter“).
- Vorhandenes Versand-/Verpackungsmaterial.

Wachstumspotenziale

- (Weitere) Ausweitung der Inhalte im eigenen Online-Shop.
- Zielgerichtete Ausweitung des Sortiments auf den angebundenen Marktplätzen.
- Stärkung der Auffindbarkeit des Online-Shops über SEA und SEO.
- Ggfs. Ausbau der Anbindung an Amazon FBA.
- Ausbau Social-Media-Marketing.
- ...

Übergabe

- Übergabe auf neue(n) Eigentümer (m/w/d) zeitnah möglich.
- Der derzeitige Eigentümer steht auf Wunsch für eine umfassende Einarbeitung zur Verfügung.
- Die Geschäftstätigkeit wird bis zur Übergabe unvermindert vorangetrieben (kein Notverkauf o. ä.).