Profitables Unternehmen der mobilen Eventgastronomie mit erheblichem Wachstumspotenzial

Etabliertes Konzept. Professionelle Infrastruktur. Freie Kapazitäten für weiteres Wachstum.

238 T€
Umsatz 2026 | Hochrechnung

45 T€
Ergebnis 2026 | Hochrechnung

100 %
oder alternativ 74,9 %

Eckdaten	Unternehmensangebot
Branche	Catering / Eventgastronomie
Umsatz	238.000 € (Hochrechnung 2026, gerundet)
Ergebnis	ca. 45.000 € (Hochrechnung 2026, gerundet)
Mitarbeiter	Projektbezogener Personaleinsatz; keine dauerhaft beschäftigte operative Mannschaft
Standort	Baden-Württemberg
Transaktionshintergrund	Strategische Weiterentwicklung / Nachfolge
Anteile zum Verkauf	100 % oder alternativ 74,9 %

Zwei gleichwertige Übernahmemodelle

Angeboten werden eine vollständige Unternehmensübernahme und alternativ der Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung. Bei einer Mehrheitsbeteiligung kann der bisherige Gesellschafter mit 25,1 % beteiligt bleiben und weiterhin ausgewählte Aufgaben übernehmen.

01 Unternehmensbeschreibung

Zum Verkauf steht ein profitables, dynamisch gewachsenes Unternehmen im Bereich mobiler Eventgastronomie mit einem spezialisierten, standardisierten und bewährten Konzept.

Das Unternehmen wurde vor rund vier Jahren gegründet, wird bis heute im Nebengewerbe geführt und wurde seit der Gründung kontinuierlich ausgebaut. In dieser Zeit entstanden eine professionelle technische Infrastruktur, ein attraktiver Veranstaltungsbestand sowie ein belastbares Netzwerk zu Veranstaltern, Caterern und Geschäftskunden.

Die Umsatzentwicklung zeigt das bisherige Wachstum: 2024 rund 103 T€, 2025 rund 167 T€ und 2026 voraussichtlich rund 238 T€. Für 2027 liegt eine überwiegend veranstaltungsbezogene Planung mit rund 394 T€ Umsatz und einem erwarteten Ergebnis vor Steuern von rund 100 T€ vor.

Das bisherige Wachstum wurde maßgeblich durch die begrenzte zeitliche Verfügbarkeit der Gesellschafter im Rahmen des Nebengewerbes eingeschränkt. Die vorhandene technische Infrastruktur bietet erhebliche freie Kapazitäten.

02 Produkte & Dienstleistungen

Das Unternehmen betreibt ein spezialisiertes mobiles Konzept mit standardisierten Produkten, hoher Ausgabequalität und effizienten Abläufen.

Zu den wesentlichen Geschäftsbereichen gehören der direkte Verkauf auf Großveranstaltungen, Festivals, Konzerten, Stadt- und Weinfesten sowie Firmenveranstaltungen. Ergänzend werden externe Veranstalter und Cateringpartner beliefert und professionelles Equipment vermietet.

Das Unternehmen verfügt über eigene mobile Verkaufs- und Zubereitungseinheiten, leistungsfähige Kühltechnik sowie Transport- und Logistikkapazitäten.

Eine eigene Lebensmittelproduktion wird nicht betrieben. Die Produkte werden von externen Herstellern bezogen und vor Ort frisch zubereitet. Dadurch entfallen die Investitionen und organisatorischen Anforderungen einer eigenen Produktionsstätte.

03 Kunden & Geschäftsbeziehungen

Die Kunden- und Auftraggeberstruktur umfasst Veranstalter großer Musikfestivals, Konzert- und Eventveranstalter, Unternehmen, Agenturen, Caterer sowie Vereine und regionale Veranstaltungsorganisationen.

Das Unternehmen verfügt über gewachsene Geschäftsbeziehungen und Referenzen bei bedeutenden Großveranstaltungen sowie namhaften Unternehmen und Institutionen.

Die Umsätze werden sowohl durch den direkten Verkauf an Veranstaltungsbesucher als auch durch Geschäftskunden im Rahmen von Belieferungs-, Vermietungs- und Cateringaufträgen erzielt. Die bestehenden Kontakte und Veranstaltungsbeziehungen bilden eine wesentliche Grundlage für den weiteren Ausbau des Geschäfts.

04 Markt & zusätzliche Einsatzfelder

Der relevante Markt umfasst die mobile Eventgastronomie in Deutschland mit Schwerpunkt Süddeutschland sowie angrenzende Regionen. Bedient werden mehrtägige Musikfestivals, Konzerte, Stadt- und Weinfeste, Firmenveranstaltungen sowie private beziehungsweise geschlossene Events.

Zusätzliche Marktchancen ergeben sich durch die Nutzung der mobilen Infrastruktur für Roadshows, Produktpräsentationen, Markteinführungen, Promotionaktionen und Corporate Events.

05 Wettbewerb & Positionierung

Das Unternehmen steht im Wettbewerb mit regionalen und überregionalen Anbietern mobiler Eventgastronomie sowie mit klassischen Eventcaterern. Die Positionierung erfolgt über ein spezialisiertes Konzept, standardisierte Abläufe, hohe Produktions- und Ausgabekapazitäten sowie eine professionelle mobile Infrastruktur.

Wesentliche Wettbewerbsvorteile sind die bereits vorhandene technische Ausstattung, die Erfahrung mit großen und logistisch anspruchsvollen Veranstaltungen sowie die aufgebauten Kontakte zu Veranstaltern und Cateringpartnern.

Die schlanke Unternehmensstruktur ohne eigene Lebensmittelproduktion ermöglicht eine vergleichsweise flexible Anpassung an unterschiedliche Veranstaltungsgrößen und Einsatzorte.

06 Historische Entwicklung & Hochrechnung

Jahr / Status	Umsatz	Ergebnis
2024 | Ist	103.336 €	-23.243 €
2025 | Ist	166.602 €	5.329 €
2026 | Hochrechnung	238.110 €	ca. 45.300 €

UMSATZENTWICKLUNG 2024-2026



Nach einem Verlust im Aufbaujahr 2024 wurde 2025 ein positives Ergebnis von 5.329 € erzielt. Für 2026 wird ein deutlicher Gewinnanstieg erwartet. HR = Hochrechnung; 2026 ist noch kein abgeschlossenes Ist-Geschäftsjahr.

07 Planung 2027 & Wachstumspotenzial

Für 2027 liegt eine überwiegend veranstaltungsbezogene Planung mit rund 394 T€ Umsatz und einem erwarteten Ergebnis vor Steuern von rund 100 T€ vor. Die Planung wird getrennt von der historischen Entwicklung dargestellt.

Die vorhandene technische Infrastruktur ermöglicht nach Einschätzung der Gesellschafter grundsätzlich ein jährliches Umsatzvolumen von über 1 Mio. €, sofern die erforderlichen personellen und organisatorischen Kapazitäten bereitgestellt werden.

Insbesondere ein strategischer Käufer mit vorhandenen Personal-, Verwaltungs- und Logistikstrukturen kann die bestehenden Kapazitäten deutlich stärker auslasten und zusätzliche Umsatzpotenziale erschließen.

08 Transaktionsstruktur

Vollständige Übernahme (100 %) oder Mehrheitsbeteiligung (74,9 %): Beide Modelle sind ausdrücklich gleichwertig. Bei einer Mehrheitsbeteiligung kann der bisherige Gesellschafter 25,1 % halten und weiterhin ausgewählte Aufgaben übernehmen.

Datengrundlage: Angaben der Gesellschafter. Hochrechnung, Planung und Kapazitätspotenzial sind zukunftsbezogene Angaben und keine zugesicherten Ergebnisse. Die Ergebniskennzahlen 2024-2026 sind wie bereitgestellt wiedergegeben; eine Einordnung als EBIT oder EBITDA erfolgt nicht.