

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück
Regensburg · Rottweil · Saarbrücken · Salzburg
Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien · Wiesbaden
Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot



Umfassend spezialisierter Dienstleister im Bereich der Gewerbe- und Wohnraumsanierung

Etabliertes, breit aufgestelltes und hochprofitables Unternehmen mit langfristigen Kundenbeziehungen und gesunder Liquidität.

Unternehmensangebot Projekt: MW003809

Rechtsform: GmbH + Einzelunternehmung

Firmensitz: Brandenburg / Berlin

Kurzbeschreibung: Seit der Gründung vor mehr als einer Dekade ist das Unternehmen als Dienstleister der Wohnungswirtschaft stetig im Wachstum. Neben dem Schwerpunkt der Gewerbe- und Wohnraumsanierung sowie der umweltbewussten Sperrmüllentsorgung deckt der Betrieb als Generalunternehmer auch weitere, angrenzende Gewerke ab.

Dienstleistungsangebot: Das Aufgabengebiet des Dienstleisters umfasst die Ausführung von Kundenprojekten der Wohnungswirtschaft in der Bestandssanierung. Das hierfür angebotene Portfolio ist dabei im Laufe der Geschäftstätigkeit organisch gewachsen.

Zu den Leistungen gehören unter anderem:

- Abriss-, Trockenbau-, Maler-, Fliesen- und Fußbodenarbeiten aller Art
- Wohnungsumzüge und Umsetzungen
- Gewerbe-, Keller- und Wohnungsaufösungen
- Aktenvernichtung
- Gartenabfall-, Laub-, Park- und Marktabfallentsorgung
- Sperrmüll-, Bau- und Brandschuttbeseitigung
- Aktenvernichtung

Umsatzgrößenordnung: Ca. 4.300.000, - €

EBIT: Ca. 400.000, -€

Mitarbeiteranzahl: Das Team besteht aus 38 (ohne Geschäftsführung) sehr gut ausgebildeten und erfahrenen Fachkräften mit hohem Qualitätsbewusstsein.

Kunden: Zu dem wirtschaftlich starken und ausgewogenem Kundenstamm zählen neben großen Wohnungsbaugesellschaften und Wohnungsbaugenossenschaften auch Bauträger und Hausverwaltungen sowie, in Abhängigkeit von der jeweiligen Projektgröße, auch Privatkunden.

Status Quo: Der Käufer profitiert von einer erfahrenen und kompetenten zweiten Führungsebene sowie einer langfristigen und sehr guten Geschäftsperspektiven: Vor allem die zunehmende Bestandssanierung einhergehend mit dem sich zuspitzenden Fachkräftemangel bieten dem Unternehmen starke Wachstumspotenziale.

Die bestehende Auftragslage sorgt weiterhin für enorme Wachstumsraten.

Kaufpreisvorstellung: Das Unternehmen wird auf Basis eines indikativen Angebots verkauft.

Kontakt: Michael Wicht
Standort (rechtl. Selbst.) KERN Berlin
Email: wicht@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon: +49 30 65 21 24 678
Mobil: +49 151 55 24 26 01

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten werden gebeten, vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nachzuweisen.](#)