

ANONYMISIERTES KURZPROFIL ZUR UNTERNEHMENSNACHFOLGE

Spezialdruckerei für Industrie- und Sicherheitskennzeichnung

Etabliertes Familienunternehmen mit über 60 Jahren Markterfahrung sucht Nachfolger

Projekt JG003305 · Niedersachsen · Vertraulich · Oktober 2026

Das Unternehmen

Das Unternehmen ist eine traditionsreiche **Sieb- und Digitaldruckerei** mit Fokus auf Kennzeichnungslösungen für Industrie, Handel und Gewerbe. Gefertigt werden kundenspezifische Typenschilder, Etiketten, Rollenetiketten, Front- und Tastaturfolien sowie Sicherheitsetiketten – vom Einzelstück bis zum Großauftrag. Ergänzt wird das Angebot durch ein breites, normkonformes Standardsortiment an Sicherheits- und Betriebskennzeichnung, das über den eigenen Online-Shop vertrieben wird.

Die gesamte Wertschöpfung – Beratung, Druckvorstufe, Druck, Veredelung und Weiterverarbeitung – findet am eigenen Standort statt. Ein zertifiziertes Qualitätsmanagement nach DIN EN ISO 9001:2015, ein eingespieltes Team und rund 400 aktive B2B-Kunden bilden eine solide Basis für die Zukunft.

Umsatz 2025

ca. 1,6 Mio. €

Jahresabschluss (Entwurf)

Mitarbeitende

17

11 Vollzeit | 6 Teilzeit

Aktive Kunden p. a.

ca. 350

80–90 % Stammkunden

Markterfahrung

> 60 Jahre

inhabergeführt in 2. Generation

Eigenkapitalquote

84 %

keine Bankverbindlichkeiten

Qualität

ISO 9001

zertifiziert seit 2000

Leistungsspektrum

A Individuelle Kundenanfertigungen

> 90 % des Umsatzes

Typenschilder, Rollenetiketten, Front-, Bedien- und Tastaturfolien, Werbe- und Firmenschilder, Doming- und Sicherheitsetiketten – in Sieb- und Digitaldruck, auf Folien, Kunststoffen und Metallen.

B Standardkennzeichnung

Online-Shop

Normkonforme Sicherheitszeichen, Prüfplaketten und Betriebskennzeichnung ab Lager mit kurzen Lieferzeiten – skalierbares Sortiment neben den maßgeschneiderten Lösungen.

Investment-Highlights

Etablierte Marktposition

Exzellenter Ruf im Spezialdruck, eingespieltes Team mit Meister als Betriebsleiter.

Breite Kundenbasis

Rund 400 aktive B2B-Kunden aus Maschinenbau, Elektro- und Medizintechnik, Logistik.

Wiederkehrende Umsätze

80–90 % Stammkunden mit Wiederholartikeln; seit Jahren keine nennenswerten Kundenverluste.

Fertigungstiefe & Flexibilität

Komplette Wertschöpfung im Haus – wirtschaftlich auch bei Kleinserien.

Solide Finanzbasis

Eigenkapitalquote von 84 %, keine Bankverbindlichkeiten, schlanke Bilanz.

Wachstumspotenzial

Ausbau von Online-Shop, digitalem Marketing und KI-gestützter Vertriebsansprache.

Transaktion

Mangels familieninterner Nachfolge möchten die Gesellschafter das Unternehmen in neue Hände übergeben.

- **Struktur:** Verkauf von 100 % der Geschäftsanteile (Share Deal) im laufenden Betrieb
- **Immobilie:** Die Betriebsimmobilie kann wahlweise langfristig gemietet oder miterworben werden
- **Übergabe:** Die Inhaber begleiten den Übergang auf Wunsch für eine Übergangszeit
- **Zeitplan:** Abschluss des Transaktionsprozesses innerhalb von ca. 6 Monaten angestrebt

Bevorzugte Käufergruppen

- **Strategische Käufer:** Unternehmen aus dem Spezial- und Etikettendruck, die wachsen und Synergien heben möchten
- **MBI-Kandidaten:** Persönlichkeiten mit Branchen- oder Führungserfahrung, die ein etabliertes Unternehmen übernehmen wollen

Interesse an weiteren Informationen?

Nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA) erhalten Sie das vollständige, aussagekräftige Exposé mit allen unternehmensspezifischen Informationen.

Bitte stets Projektnummer **JG003305** angeben.

Jörn Greve

Rechtlich selbständiger Partner von KERN – Unternehmensnachfolge
 Luisenstr. 5 · 30159 Hannover
joern.greve@kern.partners
 Tel.: 0174 - 3368060

Dieses Kurzprofil dient ausschließlich der Erstinformation und stellt kein Angebot dar. Alle Angaben beruhen auf Informationen der Gesellschafter; KERN – Unternehmensnachfolge übernimmt für deren Richtigkeit und Vollständigkeit keine Haftung.