aumento value® system
Werte steigern. Nachfolge regeln. Chancen nutzen.

Besonders interessant für:

Strategischer Investor

Factsheet

Projekt	Drive
Branche	Kfz-Service und Werkstattbetrieb
Kurzbeschreibung	Das Unternehmen ist ein etablierter Kfz-Servicebetrieb mit Schwerpunkt auf Wartung, Reparatur und Unfallinstandsetzung von Pkw und Nutzfahrzeugen. Seit über 75 Jahren am Markt, steht es für hohe Servicequalität, langjährige Kundenbindung und ein eingespieltes Team. Der Betrieb ist zertifizierter Servicepartner eines führenden Automobilherstellers und verfügt über moderne Werkstatt-, Lackier- und Diagnosetechnik. Zusätzlich ist das Unternehmen für Arbeiten an Elektro- und Hybridfahrzeugen (Hochvolttechnik) qualifiziert. Der Standort liegt in verkehrsgünstiger Lage zwischen München und Landshut und bietet optimale Sichtbarkeit. Neben Privatkunden werden Versicherungen, Flottenbetreiber und Gewerbekunden betreut, was eine stabile Auftragslage sichert. Vorhandene Werkstattkapazitäten ermöglichen Wachstum durch Marketing und zusätzliches Personal ohne Investitionen in die Infrastruktur. Durch seine starke regionale Verankerung und flexible Strukturen bietet der Betrieb attraktive Perspektiven insbesondere für strategische Investoren und Branchenpartner.
Standort	Süddeutschland
Mitarbeiter	14 (13 Vollzeit, 1 Teilzeit), eine weitere Vollzeitstelle aktuell noch offen
Transaktion	100 % als Share Deal, Übernahme der Immobilie möglich
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Finanzkennzahlen (bereinigt)

Kennzahlen in Euro	2022	2023	2024	2025
Umsatz	4.943.486	4.344.002	4.527.119	3.634.977
Rohertrag	1.898.911	1.787.342	1.691.824	1.545.638
Rohertragsmarge	38,41 %	41,15 %	37,37 %	42,52 %
EBITDA	**455.225**	**394.887**	**283.810**	**269.460**
EBITDA-Marge	9,21 %	9,09 %	6,27 %	7,41 %
EBIT	**305.339**	**249.101**	**157.438**	**156.953**
EBIT-Marge	6,18 %	5,73 %	3,48 %	4,32 %
EK-Quote	10,88 %	9,05 %	12,81 %	16,82 %

Markt	Der deutsche Kfz-Servicemarkt bleibt trotz rückläufigem Neuwagengeschäft stabil und margenstark. Wachstum entsteht durch Elektrifizierung, Digitalisierung und steigende Anforderungen an Hochvolttechnik, während Fachkräftemangel und Konsolidierung den Wettbewerb verschärfen.
Investment-Highlights	- Etablierter, profitabler Servicebetrieb mit über 75 Jahren Marktpräsenz - Zertifizierter Markenpartner mit Hochvoltkompetenz und Leistungstiefe - Stabile B2B-Kanäle mit Versicherern und Flottenbetreibern - Lage zwischen München und Landshut, eingespieltes Team, loyale Stammkunden - Wachstum über Marketing und Personal, Werkstattkapazitäten vorhanden
Kaufpreis	Bei Interesse bitten wir um ein **indikatives Angebot**.
Kontakt	r.morizet@aumentovalue.com, Betreff „Projekt Drive“

Disclaimer

Alle Angaben beruhen auf den uns zur Verfügung stehenden Informationen und stellen keine wie auch immer geartete Garantie-, Ertrags- oder sonstige Zusage dar und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der angeführte Kaufpreis kann nur als Empfehlung und Verhandlungsgrundlage angesehen werden. Es bleibt den Verhandlungsparteien selbstverständlich unbenommen, aufgrund von Marktlage, Eigeninteresse usw. andere Konditionen auszuhandeln. Wir übernehmen für die hier gemachten Angaben keine wie auch immer geartete Haftung.

Der Mittelstand. BVMW
MITGLIEDSUNTERNEHMEN