ANONYME GESCHÄFTSVORSTELLUNG

Investor oder strategischer Partner gesucht

Onlinehandel mit Fußballtrikots · Beteiligung, Kooperation oder gemeinsame Weiterentwicklung

CA. 2 JAHRE	50–100 TSD. €	CA. 50 TSD. €
Geschäftserfahrung	Jahresumsatz	Warenbestand (Einkaufswert, geschätzt)

Unternehmensprofil

Das Unternehmen ist seit rund zwei Jahren im Handel mit Fußballtrikots aktiv. Schwerpunkte sind der Einkauf, die Warenbewirtschaftung und der Verkauf über Onlinekanäle. Es besteht ein vorhandener Warenbestand sowie praktische Erfahrung in der Vermarktung und im Onlinehandel.

Ziel der Zusammenarbeit

Für die nächste Entwicklungsphase wird ein unternehmerisch denkender Investor oder strategischer Partner gesucht. Ziel ist es, die finanzielle Stabilität zu verbessern, bestehende Verpflichtungen geordnet zu bearbeiten und tragfähige Möglichkeiten für die weitere Entwicklung des Geschäfts zu prüfen. Der bisherige Inhaber möchte sich weiterhin aktiv in den Betrieb und die Weiterentwicklung einbringen.

Mögliche Kooperationsmodelle

Je nach Interessenlage und nach Prüfung der Zahlen kommen eine Beteiligung am künftigen Geschäft, eine strategische Kooperation mit einem Händler oder E-Commerce-Unternehmen oder eine gemeinsame Fortführung und Weiterentwicklung der Geschäftsaktivitäten infrage. Die konkrete Struktur, der Kapitalbedarf und mögliche Beteiligungsbedingungen sollen erst nach einem vertraulichen Austausch und einer sachgerechten Prüfung vereinbart werden.

Was bereits vorhanden ist

- Rund zwei Jahre praktische Erfahrung im Trikot-Handel
- Warenbestand mit einem geschätzten Einkaufswert von ca. 50.000 €
- Erfahrung im Onlineverkauf und in der Vermarktung von Fußballtrikots
- Bereitschaft, das Geschäft gemeinsam mit einem geeigneten Partner weiterzuentwickeln

Gesuchter Partner

Angesprochen sind insbesondere Unternehmer, Onlinehändler, Sportartikelhändler und private Investoren. Erfahrung im Einkauf, Vertrieb, Marketing oder in der Unternehmensentwicklung ist willkommen. Neben Kapital sind zusätzliche Vertriebsmöglichkeiten, Branchenkenntnisse und operative Unterstützung von Interesse.

Nächster Schritt

Bei ernsthaftem Interesse können weitere Informationen und geeignete betriebswirtschaftliche Unterlagen im persönlichen Austausch bereitgestellt werden. Eine mögliche Zusammenarbeit setzt eine gemeinsame Prüfung der Geschäftszahlen, des Warenbestands und der bestehenden Verbindlichkeiten voraus.

Dieses Dokument dient der ersten, anonymisierten Kontaktaufnahme. Die genannten Kennzahlen sind grobe Angaben des Unternehmens und vor einer Investitionsentscheidung unabhängig zu prüfen. Es handelt sich nicht um ein verbindliches Verkaufs- oder Investitionsangebot.