

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt · Essen ·
Frankfurt / Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld · Köln
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen · München
Münster · Nürnberg · Osnabrück · Regensburg · Rottweil
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien ·
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

**Professionelles Handelsunternehmen / Dienstleister
im Bereich hochwertige Unterhaltungselektronik
(B2C) - (HIFI und Heimkinosektor).**

- Marktführer in einem anspruchsvollen Segment der Unterhaltungselektronik.
- Sehr erfolgreicher Online-Shop mit breiter Präsenz auf allen relevanten Social-Media- Plattformen.
- Seit Jahrzehnten Vordenker und Meinungsführer der Branche, bestens vernetzt mit den wichtigsten Anbietern und Herstellern und mit deutlichem Ausbau- und Skalierungspotenzial.

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

KERN-System GmbH (rechtl. selbst.)
AG Bremen HRA 26564 · GF: Nils Koerber
Steuernummer: USt.ID-Nr. 27 54 71 635
Bank: IBAN DE 0820 0100 2000 3291 1204

Heinrich-Heine-Str. 111 · 28211 Bremen
Telefon +49 761 2160 66 72
petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: KCK 006531 Media

Rechtsform: Kapitalgesellschaft

Firmensitz: D-A-CH - Region

Inhalt: Bestens positionierter „**hidden-champion**“ und **Marktführer** in einem anspruchsvollen, von Innovation getriebenen Segment der hochwertigen Unterhaltungselektronik (HIFI und Heimkino), mit sehr erfolgreichem eigenem Online-Shop, sucht NachfolgerIn.

Professionell gestaltete Ausstellungsräume zeigen die neuesten Trends und lassen Unterhaltungselektronik zum Anfassen mit allen Sinnen live erleben.

Das Unternehmen ist seit Jahrzehnten als **Marktführer und Vordenker** erfolgreich in seinem anspruchsvollen, innovationsgetriebenen Markt tätig.

Breit aufgestellte Social-Media-Präsenz auf allen relevanten Plattformen und mit Follower-Zahlen im sechsstelligen Bereich.

Zu den **wichtigsten Anbietern und Herstellern der Branche bestehen langjährige, exzellente Netzwerke und Partnerschaften**. Die Kunden setzen auf die hohe Servicequalität, Beratungskompetenz und das langjährige Know-how des Unternehmens.

Eine **eigene Logistik mit sehr hoher Bevorratungsquote** garantiert eine hohe und absolut zuverlässige Lieferbereitschaft.

Umsatz: Ca. 8 Mio. €, wachsend

Ertrag: Nachhaltiges **EBIT > 400.000 € - 500.000 €**, bereits bereinigt um ein Geschäftsführergehalt in Höhe von 120.000 € p.A.
Aufgrund erheblicher Investitionen in den Jahren 2022 – 2025 in die Ausstellungsräume, die Logistik und die social-media-Präsenz ist das Unternehmen für die nächsten Jahre bestens aufgestellt. Nachhaltige, größere Investitionen sind aktuell nicht notwendig

Basics: Seit Jahrzehnten europaweit gefragtes und etabliertes Unternehmen mit

- ! einem jungen Team im Bereich Service, Beratung, Social-Media und Logistik
- ! sehr umfangreiches, hochwertiges Produktportfolio im Bereich HIFI und Heimkino, mit allen relevanten, weltweit bekannten Marken
- ! langjährigen und exzellenten Kontakten zu den wichtigsten Anbietern und Herstellern der Branche weltweit
- ! einer hohen Einkaufsunabhängigkeit und einer erfolgreichen Skalierung außerhalb der bekannten Einkaufsgemeinschaften der Branche
- ! sehr hohe Beratungskompetenz
- ! professionelle Ausstellungsräume zum „live-erleben“
- ! sehr erfolgreiche social-media – Präsenz (6-stellige Follower-Zahlen)
- ! eigene Logistik, mit sehr hoher Bevorratung, für schnellste Lieferung

- ! Servicepartner für eine professionelle Montage und Einrichtung vor-Ort beim Kunden
- ! Die Inhaber stehen gerne noch einige Jahre beratend und begleitend (Zeitraum verhandelbar) zur Verfügung.

Starkes Wachstumspotential in den Schlüsselmärkten, aber auch in neuen Märkten wie z.B. Veranstaltungsmanagement etc.

Standort:	Der Standort ist verkehrsgünstig gelegen, mit Autobahnanschluss - mitten im Herzen einer bedeutenden Wirtschaftsregion (über 20 Mio. Einwohner in einem Radius von 100 km). Moderne, komplett renovierte Büro- und Ausstellungs-Räume, die langfristig angemietet werden können.
Kunden:	Die Kunden kommen u.a. aus den Branchen: •! Endverbraucher •! Gewerbekunden •! Veranstaltungsmanagement etc.
Status Quo:	Altersbedingt wird eine Nachfolge im Rahmen eines share-Deal angestrebt. Der Inhaber steht gerne noch begleitend, beratend zur Verfügung.
Kaufpreisvorstellung:	verhandelbar gegen Abgabe eines nicht bindenden, indikativen Angebotes. Ein Eigenkapitalnachweis über mindestens 350.000 € wird zudem erwartet.
Kontakt:	Patricia Petruskevicius Standort KERN Bremen Email: petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.