

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld · Köln
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen · München
Münster · Nürnberg · Osnabrück · Regensburg · Rottweil
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau
Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

Hochprofitabler Dienstleister im Bereich Planung,
Realisierung und Vertrieb von professionellen Großküchen
für die Gemeinschaftsverpflegung - bis zu 20.000 Essen
täglich. Projekte weltweit für renommierteste Behörden, die
hochwertige Gastronomie / Hotellerie etc.



Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

KERN-System GmbH (rechtl. selbst.)
AG Bremen HRA 26564 · GF: Nils Koerber
Steuernummer: USt.ID-Nr. 27 54 71 635
Bank: IBAN DE 0820 0100 2000 3291 1204

Heinrich-Heine-Str. 111 · 28211 Bremen
Telefon +49 761 2160 66 72
petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: KCK 003200

- Rechtsform:** Kapitalgesellschaft
- Firmensitz:** Westdeutschland
- Inhalt:** Für einen professionellen Dienstleister im Bereich Planung und Realisierung von Großküchenprojekten und -technik, seit Jahrzehnten bestens in Deutschland und im Ausland etabliert, suchen wir altersbedingt einen Nachfolger/In..
- Angebotsportfolio:** Weit überregional tätig bis hin zu weltweiten Projekten für führende Hotelbetreiber.
Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Planung und Realisierung von Projekten im Bereich Großkücheneinrichtung, Großküchentechnik, Speisenverteilung, Cafeteria- und Anlagenbau sowie gewerbliche Spültechnik. Dabei werden Projekte für 50 bis zu über 20.000 Essen täglich erfolgreich umgesetzt.
- Umsatz:** ➤ 4,0 Mio. € - 5 Mio. € stabil, projektbezogen.
Umsatzanteile: Planung ca. 20 % – 30 % / Einrichtung ca. 50 % – 60 % und Wartung, Kundendienst, Ersatzteilbeschaffung ca. 10 % – 20 %.
- **Aktuelles Auftragsvolumen ca. 4 Mio. €**
 - **Weitere Projekte im Angebotsstatus ca. 1 Mio. €**
 - **So wurde u.a. vor Kurzem der Auftrag für die Überplanung aller Großküchen eines weltweit tätigen Hotelkonzerns gewonnen!!! Das alleine sorgt für ein sehr stabiles Auftragsgeschehen in den nächsten Jahren, ohne das regionale Basisgeschäft.**

	2025	2026 Planung	2027 Forecast
Umsatz netto	4.125.000 €	4,0 - 5,0 Mio €	4,0 - 5,0 Mio €
Geschäftsführervergütung	120.000 €	120.000 €	120.000 €
EBIT bereinigt	617.875 €	> 600.000 €	> 600.000 €
EBIT in % v. Nettoumsatz	14,98%	15,00%	15,00%

- Ertrag:** EBIT-Marge 15 – 20 % stabil, > 600.000 €, nach einem bereits berücksichtigten Geschäftsführergehalt in Höhe von 120.000 € p.A..
- Basics:** Kleines effizientes, langjährig mit dem Unternehmen verbundenes Team aus erfahrenen Planern und Servicetechnikern.

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Eigene Werkstatt für Reparaturservice.
Referenzprojekte in namhaften Einrichtungen des öffentlichen und privaten Sektors.

- Kunden: Renommierteste Kunden aus den Bereichen:
Öffentlicher Sektor (Ministerien und Behörden, Liegenschaft-GmbHs im öffentlichen Auftrag, Kommunen, Gemeinden, Bildungseinrichtungen: Kitas, Schulen und Universitäten, Krankenhäuser etc.)
Privater Sektor (Architekten und Ingenieurbüros, Krankenhäuser, Krankenhausgesellschaften, Seniorenheime, Pflegeeinrichtungen, Hotels, Unternehmen mit Mitarbeiterversorgung, Private Verwaltungsgesellschaften, Touristikkonzerne usw.)
- Status Quo: Altersbedingt wird eine Nachfolge im Rahmen eines share-Deal angestrebt. Der Inhaber steht gerne noch begleitend, beratend zur Verfügung.
- Kaufpreisvorstellung: verhandelbar gegen Abgabe eines nicht bindenden, indikativen Angebotes. Ein Eigenkapitalnachweis über mindestens 250.000 € wird zudem erwartet.
- Kontakt: Patricia Petruskevicius
Standort KERN Bremen
Email: petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.](#)