

## Firmen-Kurzportrait

Firmierung	Stationärer KFZ-Meisterbetrieb & exklusiver Marken-Vertragshändler des weltgrößten Allrad-PKW-Herstellers, inhabergeführt als Einzelunternehmen.
Gründungsjahr	KMU wird nach Unterzeichnung eines NDA bekannt gegeben. 1987, exklusiver Vertragshändler seit 1988.
Gründer	Wird nach Unterzeichnung eines NDA bekannt gegeben.
Mitarbeiter	5, exklusive GF
Geschäftsmodell	All umfängliches KFZ-Beratungs-, Verkaufs- u. Reparaturportfolio einer modernen Fahrzeugflotte, inkl. Oldtimer-Restauration und Instandsetzung.
Vertriebskanal	Einzigartige 500 qm große Verkaufs- u. Werkstattfläche (inkl. 4 Bühnen) auf 1.000 qm Grund- u. Außenfläche in Top-Gewerbelage, gelegen zwischen Köln und Aachen.
Begleit-Portfolio	KFZ-Reparaturen an allen Fabrikaten, Unfall-Instandsetzung-Karosserie-Lackierung, Oldtimer-Restauration und Instandsetzung aller Modelle, Reifen-Bremsen-Auspuff-RDKS-Service, Windschutzscheiben-Erneuerung in Erstausrüster Qualität, Scheiben- und Fahrzeug-Folierung alle Modelle, Select-Monitoring-Computergestützte Fehlerdiagnose, Elektrik-Elektronische Fehlersuche und Instandsetzung, Klima-Service alle Modelle 134a und 1234YF, Abschleppdienst-Fahrzeug-Transporte-Überführung, Professionelle Fahrzeugaufbereitung aller Modelle, Hol- und Bring Service.
Umsatzerlöse (Netto)	< 10 Mio. EUR
Bewertung	<p>Der KFZ-Meisterbetrieb und exklusive Marken-Vertragshändler des weltgrößten Allrad-PKW-Herstellers ist seit über 3 Jahrzehnten verlässlicher Partner für Kunden die dank höchster Verarbeitungsqualität dauerhaft ungetrübtes Fahrvergnügen wünschen. Persönlicher und direkter Kundenkontakt sind Garanten für Zuverlässigkeit und Wertstabilität bei Neu- u. Gebrauchtwagen.</p> <p>Mögliche Übernahmeoptionen sind „Verkauf gegen Einmalzahlung“, „Verkauf gegen Kaufpreisraten“, „Verkauf gegen Renten“, Pacht oder Nießbrauch. Dies gilt es im Einzelnen persönlich mit dem Eigentümer abzustimmen.</p>
Kaufpreis	Wird nach Unterzeichnung eines NDA bekannt gegeben.

Detailliertere Informationen zum Geschäftsmodell bzw.  
Nachfolge/Übernahmekonditionen erhalten Sie über die Business Development- u.  
Marketingagentur ROBBEN & CONSORTEN:

Direktansprechpartner: Frank Robben  
Telefon: 040 866 49 761  
E-Mail: [mail@robben-con.de](mailto:mail@robben-con.de)