

Kamado-Grillshop.de – E-Commerce-Shop mit ca. 40.000 € Warenbestand zu verkaufen

Kurzbeschreibung

Zum Verkauf steht **Kamado-Grillshop.de**, ein spezialisierter Onlinehandel rund um KAMADO-Grills, Grillzubehör und Outdoor Cooking.

Der Verkauf umfasst den bestehenden Online-Shop inklusive Domain sowie einen Warenbestand von ca. **40.000 €**. Das Unternehmen eignet sich insbesondere für stationäre Händler oder E-Commerce-Unternehmer, die ihr bestehendes Sortiment um den Bereich BBQ und KAMADO-Grills erweitern oder ergänzen möchten.

Wir möchten uns von dieser Produktsparte trennen, da wir in unserem Kernsortiment sehr hohe Zuwächse verzeichnen und aus Platzgründen eine solche Entscheidung notwendig geworden ist.

Der Kaufpreis orientiert sich am vorhandenen Warenbestand und wird um einen Aufschlag von 5.000, -€ für Shop, Domain und bestehende Infrastruktur ergänzt.

Somit beläuft sich der Gesamtkaufpreis auf ca. 45.000, -€.

Das Geschäftsmodell

Kamado-Grillshop.de ist auf den Onlinevertrieb der original KAMADO-Grills und passendem Zubehör spezialisiert.

Zum vorhandenen Sortiment gehören unter anderem:

- Kamado-Grills von 16 Inch bis 29 Inch, in den Farben grün, schwarz und rot
- Grillzubehör
- Grillroste
- Abdeckungen
- Ersatz- und Zubehörteile
- weitere Produkte rund um BBQ und Outdoor Cooking

Der vorhandene Warenbestand umfasst die aktuellen Produkte im Einkaufs-/Warenwert von ca. 40.000 €. Wir bieten den gesamten Warenbestand zu den von uns gezahlten EK-Preisen an. Durch die aktuellen Kostensteigerungen der Produktion und Logistik, liegen diese derzeit um mindestens ca. 10% höher. Der vorhandene Warenbestand bietet somit einem neuen Verkäufers gute Möglichkeiten, um mit attraktiven Preisen das Geschäft auszubauen.

Der vorhandene Bestand ermöglicht einen direkten Einstieg in den Verkauf. Beschaffungszeiten für den Aufbau eines vergleichbaren Sortiments entfallen somit.

Der bestehende Online – Shop bietet einem Käufer zusätzlich die Möglichkeit, unmittelbar in bestehende und strukturierte Abläufe einzusteigen, das Sortiment komplett anzubieten und somit, ohne große zeitraubende Vorbereitungsarbeiten, Umsätze generieren zu können.

Interessant für stationäre Händler und E-Commerce-Unternehmer

Das Angebot ist insbesondere für Unternehmen interessant, die bereits im Stationären Handel, E-Commerce, BBQ-, Garten- oder Outdoor-Bereich tätig sind. Durch die Integration in einen bestehenden Betrieb können Synergien beispielsweise bei Einkauf, Lagerung, Versand, Kundenservice und Marketing genutzt werden.

Für Newcomer ist die Einarbeitung in diesen Geschäftsbereich zwar etwas umfangreicher, durch unsere Vorarbeit mit dem Online – Shop, jedoch gut machbar. Wir sind auch bereit hierbei Support zu leisten.

Darüber hinaus bestehen verschiedene Möglichkeiten, das Geschäft weiterzuentwickeln:

- Ausbau des bestehenden Sortiments
- Ergänzung weiterer BBQ- und Outdoor-Produkte
- Nutzung bestehender Einkaufs- und Vertriebsstrukturen
- Verkauf über weitere Online-Marktplätze
- Ausbau von SEO und Online-Marketing
- Nutzung bestehender Lager- und Versandstrukturen
- Cross-Selling mit bereits vorhandenen Produkten eines Käufers

Unternehmensdaten

Unternehmen: Kamado-Grillshop.de

Branche: E-Commerce / BBQ / Outdoor

Warenbestand: ca. 40.000 €

Online-Shop, Domain usw.: 5.000 €

Umsatz 2026: ca. 100.000 €

Mitarbeiter: 1

Standort: RLP

Kaufpreis: 45.000 €

Verkauf und Übergabe

Der Verkauf soll als Asset Deal möglichst unkompliziert erfolgen.

Bestandteil des Verkaufs können je nach Vereinbarung insbesondere sein:

- Domain kamado-grillshop.de
- bestehender Online-Shop
- vorhandener Warenbestand
- Produkt- und Artikeldaten
- bestehende Shop-Infrastruktur
- Lieferantenkontakte und Bezugsquellen
- vorhandenes Know-how und Informationen zu den Produkten

Eine Einarbeitung bzw. Übergabe kann nach Absprache erfolgen.

Warum wird verkauft?

Wir möchten uns, wie schon erwähnt, von dieser Produktparte trennen, da wir in unserem Kernsortiment sehr hohe Zuwächse verzeichnen und aus Platzgründen eine solche Entscheidung notwendig geworden ist. Für die weitere Entwicklung von Kamado-Grillshop.de fehlen aktuell zudem noch die notwendigen personellen Kapazitäten und die Zeit um das Thema konsequent zu bearbeiten und das vorhandene Potenzial voll auszuschöpfen.

Aus diesem Grund soll der Bereich an einen Käufer übergeben werden, der die notwendigen Ressourcen und die Zeit mitbringt, um das Geschäft aktiv weiterzuentwickeln und insbesondere den Vertrieb sowie das Sortiment weiter auszubauen.

Die Entscheidung erfolgt somit nicht aufgrund eines wirtschaftlichen Problems, sondern vielmehr aufgrund fehlender Kapazitäten.

Gesucht wird

Gesucht wird vorzugsweise ein Käufer aus dem Handels- oder E-Commerce-Bereich, der das vorhandene Sortiment sinnvoll in sein bestehendes Geschäft integrieren oder Kamado-Grillshop.de eigenständig weiterführen möchte.

Das Angebot kann insbesondere für Unternehmen interessant sein, die bereits Kunden, Lagerflächen, Versandstrukturen oder Vertriebskanäle im Bereich BBQ, Garten, Outdoor oder E-Commerce besitzen.

Weitere Informationen zu Sortiment, Warenbestand und Shop werden bei ernsthaftem Interesse gerne zur Verfügung gestellt.