

Inserat:**Überschrift:**

Experten für Wintergartenbau, Überdachungen und Sonnenschutz suchen Nachfolger

Handwerksunternehmen für Wintergartenbau und Überdachungen sucht Nachfolger

Kurzbeschreibung:

Traditionsreiches Handwerksunternehmen für Wintergärten, Überdachungen und Sonnenschutz im Premiumsegment, ergänzt durch Fenster und exklusive Falt- und Schiebelösungen. Eigene Betriebsimmobilie mit Ausstellung, Halle und Außenlager in der Metropolregion Rhein-Neckar mit sehr guter Verkehrsanbindung. Erfahrenes Team, starke Partnerschaften mit namhaften Vorlieferanten und deutliches Wachstumspotenzial.

Etabliertes Handwerksunternehmen für Premium-Wintergärten, Überdachungen & Sonnenschutz in der Region Rhein-Neckar. Eigene Immobilie, erfahrenes Team, starke Partnerschaften, großes Wachstumspotenzial

Inseratsbeschreibung:**Über das Unternehmen:**

Unser Unternehmen ist seit vielen Jahrzehnten am Markt etabliert und steht für hochwertige Handwerkskunst im Bereich Wintergartenbau, Überdachungen und Sonnenschutz im Premiumbereich. Ergänzt wird das Leistungsspektrum durch Fenster sowie exklusive Falt- und Schiebevarianten. Durch langjährige, vertrauensvolle Partnerschaften mit namhaften Vorlieferanten und eine bewusst zurückhaltende Platzierung weiterer Vertriebspartner im direkten Einzugsgebiet konnte sich das Unternehmen eine starke regionale Marktposition erarbeiten. Der Wirkungsradius liegt bei rund 60 km um den Firmensitz, in Ausnahmefällen auch darüber hinaus. Die geführte Einzelunternehmung profitiert dabei von einer gewissen, aber auch schützenden Standortabhängigkeit.

Immobilien und Maschinen:

Betriebsgebäude mit über 250 qm Ausstellungsfläche und Bürotrakt
500 qm Halle sowie Außenlager auf einem über 1.000 qm großen Firmengrundstück.
Immobilie kann erworben oder alternativ gepachtet werden.
Umfangreicher und adäquater Maschinen- und Fuhrpark vorhanden.

Digitalisierung und IT:

Etablierte Prozesse zur Lead-Qualifizierung in Zusammenarbeit mit Vorlieferanten
Effiziente Einbindung digitaler Vertriebs- und Kommunikationskanäle zur Kundengewinnung.

Das Unternehmen bedient die folgenden Zielgruppen:

Private Bauherren

Architekten und Planungsbüros

Anspruchsvolle Kunden im Premiumsegment für Wintergärten, Überdachungen und Sonnenschutz

Verkaufsgrund:

Der Verkauf des Unternehmens erfolgt aus persönlichen Gründen, da kein familieninterner Nachfolger zur Verfügung steht. Eine kurzfristige Übernahme ist möglich; die derzeitige Unternehmensleitung steht zur Einarbeitung und Übergabe bis zu 24 Monate zur Verfügung. Der Verkauf erfolgt im Rahmen eines Share Deals, eine Maklergebühr durch den Käufer entfällt.

Fazit:

Mit seiner langjährigen Marktverwurzelung, exzellenten Partnerschaften mit namhaften Vorlieferanten und einer klaren Ausrichtung auf das Premiumsegment im Wintergartenbau, bei Überdachungen und Sonnenschutz bietet das Unternehmen eine ausgezeichnete Investitionsgelegenheit. Der kontinuierlich wachsende Kundenstamm durch Weiterempfehlungen sowie ein etabliertes System zur Lead-Generierung eröffnen Übernahmeinteressenten die Möglichkeit, ein solides, gut positioniertes Handwerksunternehmen mit klaren Wachstumsperspektiven zu übernehmen