

UNTERNEHMENSVERKAUF (SHARE DEAL)

Anonymes Kurz-Exposé:

E-Commerce GmbH mit etablierter EU-TikTok-Shop-Infrastruktur & Creator-Netzwerk

EXECUTIVE SUMMARY (ÜBERBLICK)

Zum Verkauf steht eine 100%ige Geschäftsanteilsübernahme (Share Deal) einer in Deutschland ansässigen, voll handlungsfähigen GmbH.

Das Unternehmen hat sich seit 2025 erfolgreich auf Social Commerce via TikTok Shop im Segment Home & Living / Haushalt spezialisiert. Nach dem erfolgreichen Launch im deutschen Markt wurde die Marktplatz-Infrastruktur schrittweise auf fünf europäische Kernmärkte ausgeweitet.

Das Angebot richtet sich an Händler, Importeure, Brands oder Agenturen mit bestehender eigener Lieferkette, die einen sofort einsatzbereiten, hochgradig skalierten Social-Commerce-Vertriebskanal in Europa ohne zeitaufwendige Setup- und Prüfprozesse übernehmen möchten.

KEY FACTS (KERN DATEN)

Rechtsform:

deutsche GmbH (sauber strukturiert)

Geschäftsmodell:

Social Commerce / Content Commerce (TikTok Shop & FBT)

Marktpräsenz:

Deutschland (DE), Italien (IT), Spanien (ES), Frankreich (FR), Irland (IE)

Fokus-Kategorie:

Home & Living, Konsumgüter, Praktische Haushaltsprodukte

Transaktionsart:

Share Deal (Übernahme der GmbH inkl. aller Shop-Strukturen & Assets)

Verkaufsgrund:

Strategische Neuausrichtung aufgrund veränderter Lieferkettenstruktur
(Lieferantenwechsel beim Verkäufer)

ASSETS & NACKTE ZAHLEN (NACHWEISBARE TRAKTION)

Die GmbH verfügt über einen erprobten Proof-of-Concept im Creator Commerce mit beeindruckenden Kennzahlen:

Umsatz & Verkaufshistorie:

Mehrere tausend erfolgreich verkaufte Einheiten über TikTok Shop

Vollständig eingespieltes Fulfillment via FBT (Fulfillment by TikTok)

Kundenbewertungen & Vertrauen:

> 600 echte Kundenbewertungen

Durchschnittliche Produkt- & Shopbewertung von ca. 4,3 / 5,0 Sternen

Marketing & Viralität:

Aktives, aufgebautes Creator- und Affiliate-Netzwerk

Hohe organische Reichweite mit Nachweis von Millionen-Views auf Creator-Videos

Funktionierendes Playbook für Produkt-Sampling, Creator-Outreach und Kampagnen-Management

Verkaufsgrund & Käufervorteile (Warum dieses Asset wertvoll ist)

Verkaufsgrund:

Aufgrund einer strategischen Neuausrichtung unseres bisherigen Lieferkettenpartners steht das bisherige Produktportfolio künftig nicht mehr zur Verfügung. Aus strategischen Überlegungen wird das Unternehmen daher als Gesamtpaket mit allen bestehenden Plattform-Infrastrukturen und Vertriebskanälen veräußert.

Kernvorteil für den Käufer (Kein Start bei null):

Der Erwerber spart eine monatelange Aufbau- und Wartezeit: Keine zeitraubende Neugründung einer GmbH, kein langwieriger Prozess für Bankkonto-Eröffnung und Steuer-Zulassungen sowie keine komplexen Prüfverfahren für TikTok-Shop-Freischaltungen in 5 EU-Ländern. Der Käufer übernimmt eine sofort einsatzbereite, hoch bewertete und vollständig etablierte europäische Social-Commerce-Infrastruktur.

Wachstum & Skalierungspotenzial

Einbindung eigener Produkte (Eigenes Supply Chain):

Käufer mit bestehender Lieferkette können eigene Produkte direkt über die etablierten Shop-Strukturen in 5 EU-Märkten listen und ohne Vorlaufzeit skalieren.

Schnelles Produkt-Testing & Replikation:

Nutzen Sie das bereits erprobte Creator-Playbook (Sampling, Affiliate, Kampagnen) und die hohe Shop-Autorität, um neue Potenzialträger und Bestseller risikoarm zu testen.

Cross-Channel-Synergien:

Ideal für Amazon- oder D2C-Händler, die TikTok Content Commerce als zusätzlichen, stark wachsenden Vertriebskanal in Europa erschließen möchten.

IDEALE KÄUFERPROFILE (ZIELGRUPPE)

- ✂ Amazon- / Multichannel-Händler: Sucht einen weiteren hochprofitablen Vertriebskanal in Europa für bestehende Bestseller.
- ✂ Importeure & Hersteller (Home & Living / FMCG): Verfügen über eine starke Supply Chain und suchen direkte Zugänge zum Social-Commerce-Kundenkreis.
- ✂ E-Commerce-Aggregatoren & Agenturen: Erweitern ihr Markenportfolio um ein validiertes Social-Commerce-Standbein.

Transaktionsstruktur & Preisvorstellung

Transaktionsform:

100 % Share Deal (GmbH-Anteile inklusive aller TikTok-Shop-Strukturen in 5 EU-Ländern, FBT-Anbindungen, Kundenbewertungen und Creator-Playbook).

Kaufpreis-Logik (Cash-Free / Debt-Free):

Substanz & Infrastruktur: Bewertung der aufgebauten EU-Shops, der Shop-Historie (4,7/5 Sterne) und des Creator-Netzwerks. + Bankguthaben (1:1): Das am Stichtag/Closing auf dem GmbH-Konto vorhandene Guthaben (aktuell ca. 14.000,00 €) wird dem Kaufpreis 1:1 hinzugerechnet und verbleibt im Unternehmen.

Preisindikation:

Im Rahmen ca. bis 50.000 € (abhängig von der finalen Abstimmung und dem

Stichtags-Guthaben).

TRANSAKTIONSPROZESS & NÄCHSTE SCHRITTE

Der Verkaufsprozess wird transparent, diskret und strukturiert durchgeführt:

Kontaktaufnahme:

Erstkontakt über das nexxt-change Portal mit einer kurzen Vorstellung des Käuferhintergrunds.

Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA):

Nach Unterzeichnung eines NDA werden detaillierte Finanzdaten, Unternehmenskennzahlen sowie spezifische Shop-Nachweise offengelegt.

Due Diligence & Indikatives Angebot:

Einsichtnahme in BWA, Bilanzen und TikTok-Shop-Backend.

Notarielle Übertragung (Closing):

Rechtliche Abwicklung und Übergabe der GmbH sowie aller Account-Zugänge.

Hinweis: Dieses Exposé dient der Erstinformation und stellt kein bindendes Angebot dar. Alle Angaben wurden nach bestem Wissen zusammengestellt. Ausführliche Unterlagen werden nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA) zur Verfügung gestellt.