



UNTERNEHMENS-EXPOSÉ

Vorwort

Die hier vorgestellte Firma existiert in seiner ursprünglichen Form seit 1982 und wurde von dem Senior-Teilhaber Günter Neumann gegründet. Viele Partner und 50 Jahre später steht die Entscheidung jetzt an die Gesellschaft aus Altersgründen in neue und jüngere Hände zu übergeben. Dieses Exposé soll einem potentiellen Interessenten den ersten Eindruck über die Geschäfte und Kunden zu vermitteln.

Die Firma in ihrer jetzigen Form besteht seit 2013 und wird als GmbH geführt. Gesellschafter zu je 50% sind Kornelia Zimmermann und Günter Neumann

Druckerei & Werbetechnik – Großformatproduktion

1. Unternehmensprofil

Das Unternehmen ist ein etablierter Anbieter für Großformatdruck, Werbetechnik und industrielle Drucklösungen. Seit über 30 Jahren werden bundesweit Tankstellen, Handelsunternehmen, öffentliche Auftraggeber und Industriekunden mit hochwertigen Druckprodukten beliefert. Die Produktion umfasst Rollen- und Plattendruck, CNC-Schneiden, Fräsen, Weiterverarbeitung sowie logistische Dienstleistungen. Das Unternehmen ist voll ausgestattet, sofort betriebsbereit und verfügt über einen außergewöhnlich stabilen Kundenstamm.

2. Historie und Marktposition

Gründung: vor über 30 Jahren

Standort: Schleswig-Holstein

Marktposition: etablierter Spezialanbieter für Tankstellen, Handel und öffentliche Auftraggeber

Besonderheit: extrem stabile Kundenbeziehungen über Jahrzehnte

USP: hohe Produktionskapazität, schnelle Reaktionszeiten, zuverlässige Abwicklung wiederkehrender Aktionen

3. Kundenstruktur

Das Unternehmen betreut ca. 30 - 40 aktive Kunden, darunter mehrere Großkunden mit langfristigen Geschäftsbeziehungen.

Wichtigste Kunden:

zwei Mineralöl Konzerne (seit 30 Jahren)

öffentliche Abfallentsorgungs Unternehmen (seit 10 Jahren)

einen Food- Filialisten

SECA Deutschland



Umsatzstruktur:

Top-10 Kunden generieren ca. 80 Prozent des Umsatzes.

Wiederkehrende Aufträge:

zweimonatliche VKF-Aktionen für Mineralöl Konterne

halbjährliche Abrufe für des öffentlich Abfallentsorgungsunternehmen Hamburg

Rahmenvertrag: 2-Jahres-Vertrag mit JET Deutschland über Druckleistungen

Diese Struktur bietet Käufern planbare Umsätze, hohe Stabilität und langfristige Sicherheit.

4. Maschinenpark

AGFA Tauro H2500 (2018, Wartungsvertrag)

AGFA Jeti 3020 (2014)

HP Latex 730 (neu)

Aristo 2650 Schneidplotter (2014)

SinaFlex 1216 Schneidplotter mit Fräse (2024)

Josting 320 cm Schneidemaschine (2005),

5. Finanzkennzahlen (3-Jahres-Überblick)

Umsatz 2023: 721.501 Euro

Gewinn 2023: 16.767 Euro

Umsatz 2024: 787.262 Euro

Gewinn 2024: 5.326 Euro

Umsatz 2025: 678.700 Euro

Gewinn 2025: minus 22.000 Euro

6. Fixkostenstruktur

Miete: 66.000 Euro pro Jahr

Leasing Maschinen: 32.111 Euro pro Jahr

Versicherungen: 6.600 Euro pro Jahr

Fahrzeuge (4 Stück): 26.400 Euro pro Jahr

Personal (inkl. Inhaber): 312.000 Euro pro Jahr

AGFA Tauro Wartungsvertrag: 27.000 Euro pro Jahr

Gesamtfixkosten: 470.112 Euro pro Jahr



7. Stärken des Unternehmens

Extrem stabile Großkunden
Jahrzehntelange Geschäftsbeziehungen
Wiederkehrende Aktionen
Moderner Maschinenpark
Hohe Produktionskapazität
Sofort betriebsbereit
Rahmenverträge mit Mineralölfirma und städtischer Abfallwirtschaft
Starke Reputation
Spezialisierung auf Tankstellen und öffentliche Auftraggeb

8. Chancen für Käufer

Fixkosten reduzierbar
Personalstruktur optimierbar
Fahrzeuge verkleinerbar
Miete verhandelbar - Vertrag läuft noch bis zum 30.06.2030
Maschinen effizienter nutzen
Erweiterung in Werbetechnik und Digital Signage
Cross-Selling für bestehende Großkunden

9. Verkaufspreis und Übergabe

Angebotspreis: 239.000 Euro
Übergabezeitraum: 3 bis 6 Monate
Der Inhaber steht für Einarbeitung zur Verfügung.

10. Kontakt

Günter Neumann

g.neumann@lsd-hamburg.de
www.LSD-Digitaldruck.de

Tel.: 04191 99 132 19
Mobil: 0172 532 65 67 (nur Whats App)