

UNTERNEHMENSANGEBOT

Langjährig etabliertes Online-Handelsunternehmen für Kaminholz & Brennstoffe

Projekt: Chiffre A-701bd4

Im Rahmen einer geplanten Nachfolgelösung steht ein seit 2007 etabliertes und profitables Online-Handelsunternehmen im Bereich Brennholz und alternative Brennstoffe zum Verkauf.

AUF EINEN BLICK

Umsatz	1,1 bis 1,6 Mio. € p.a.
EBIT	100.000 bis 130.000 € p.a.
Kunden	ca. 12.000 aktive Kunden
Wiederkaufsquote	46 %*

* Die Bezeichnung „Wiederkaufsquote“ sollte vor Veröffentlichung anhand der internen Kennzahl bestätigt werden.

UNTERNEHMENSPROFIL

Rechtsform	GmbH
Firmensitz	Brandenburg / Berlin
Gründung / Marktpräsenz	seit 2007
Mitarbeiter	1 bis 10

PRODUKTPORTFOLIO & VERTRIEB

Das Unternehmen vertreibt über den eigenen Online-Shop sowie große Plattformen wie Amazon, eBay und Kaufland:

- Kaminholz: Buche, Eiche, Birke, Kiefer
- Premium-Holzpellets: ENplus A1
- Ökologisches Anzündmaterial
- Premium-Holzkohle
- Hauklotz und Zubehör für die Holzverarbeitung

Kundenstruktur: B2C und B2B, darunter Baumärkte und Gartencenter, Gastronomie und Großhandel sowie Handwerksbetriebe.

Logistik: Zustellung über Kooperationen mit Lieferdiensten.

Kundenbindung: Bestehende Abo-Modelle schaffen wiederkehrende Umsatzmöglichkeiten.

WACHSTUMSPOTENZIAL

- Erweiterung des Produktsortiments
- Optimierung und Automatisierung logistischer Prozesse
- Gezielter Ausbau des B2B-Vertriebs
- Regionale Expansion

WESENTLICHE MERKMALE FÜR KÄUFER

1. Seit 2007 etabliertes Geschäftsmodell mit bestehendem Kundenstamm.
2. Digitaler Multikanalvertrieb über eigenen Online-Shop und Marktplätze.
3. B2C- und B2B-Kundenstruktur.
4. Bestehende Abo-Modelle für wiederkehrende Umsätze.
5. Konkrete Ansatzpunkte für weiteres Wachstum durch Sortiment, B2B und regionale Expansion.

KAUFPREISVORSTELLUNG

350.000 €

Die Kaufpreisvorstellung basiert auf den angegebenen wirtschaftlichen Eckdaten. Die Details der Transaktion werden im weiteren Prozess besprochen.

INTERESSE & WEITERER PROZESS

Bei konkretem Interesse erfolgt nach einem ersten qualifizierenden Gespräch die weitere Prüfung der Finanzierungssituation und des Eigenkapitalnachweises.

Dieses Angebot wird exklusiv von der Nowak Consulting GmbH betreut. Für Käufer entstehen keine Vermittlungsgebühren.

KONTAKT

Falko Nowak
Nowak Consulting GmbH
Behlertstraße 3a, Haus B2
14467 Potsdam
E-Mail: info@nowak-negotiations.com
Tel.: +49 331 235 2107
Mobil: +49 178 14 68 004

Hinweis: Die Angaben dienen einer ersten Orientierung. Weiterführende Informationen und Unterlagen werden im Rahmen des qualifizierten Verkaufsprozesses bereitgestellt.