

Dienstleister für Buchhaltung und Finanzprozesse, Region Berlin/Brandenburg

Etabliertes Dienstleistungsunternehmen mit eingespieltem Team und langjährigen Kundenbeziehungen, nachhaltig profitabel. Eigentum und Geschäftsführung ziehen sich gemeinsam und geordnet zurück; 100 % der Anteile stehen zum Verkauf.

ECKDATEN

Region	Berlin / Brandenburg
Branche	Dienstleistungen für Finanz- und Rechnungswesen
Umsatz	unter 1,5 Mio. EUR p. a.
Ertragslage	nachhaltig profitabel; Kennzahlen nach Vertraulichkeitserklärung
Mitarbeitende	10 bis 20
Bilanz	keine wesentlichen Finanzverbindlichkeiten
Transaktion	100 % der Anteile
Zeitpunkt	kurzfristig möglich; Zeitplan nach Abstimmung

GESCHÄFTSMODELL

Das Unternehmen übernimmt Aufgaben im Finanz- und Rechnungswesen für Auftraggeber, die Kapazität oder Fachwissen zukaufen: laufende Buchhaltung, Nebenbücher und Zahlungsverkehr, Abschlussarbeiten und Reporting, Überbrückung vakanter Stellen sowie Projektarbeit, etwa bei Systemwechseln oder dem Aufbau neuer Gesellschaften. Die Bearbeitung erfolgt in den Systemen des Auftraggebers oder in eigener Verantwortung im eigenen Service Center.

- Die Leistung wird ausschließlich mit eigenen Angestellten erbracht; Vertragspartner ist stets die Gesellschaft. Keine Arbeitnehmerüberlassung.
- Der Einsatzumfang ist skalierbar, von wenigen Tagen im Monat bis zu mehreren Vollzeitkräften.
- Ausfälle und Personalwechsel fängt das Team auf; die Einarbeitung folgt einem dokumentierten Standard.
- Die Preisstellung orientiert sich an der Vergütung der ersetzten Position.
- Keine Vorbehaltsaufgaben der steuerberatenden Berufe; der Erwerb setzt keine Berufszulassung voraus.

MARKT UND AUFTRAGGEBER

- Auftraggeber sind gehobener Mittelstand und Konzerngesellschaften, überwiegend bundesweit.
- Mandate laufen typischerweise über mehrere Monate bis Jahre, abgerechnet wird monatlich wiederkehrend.
- Neue Aufträge kommen aus der Direktansprache und über Vermittlungspartner; beide Wege sind über Jahre belegt.
- Markttreiber ist der Fachkräftemangel im Rechnungswesen: Stellen bleiben unbesetzt, die Funktion wird zugekauft.

ÜBERGANG

Eigentum und Geschäftsführung geben gemeinsam ab. Beiden liegt an einem geräuschlosen Übergang: Beschäftigte und Auftraggeber sollen sich auch nach dem Wechsel auf eine verlässliche Führung verlassen können. Umfang, Dauer und Form der Begleitung sind Gegenstand der Abstimmung mit dem Erwerber – von einer kurzen Einarbeitung bis zu einer längeren Übergangsphase ist beides denkbar.

GESUCHTER ERWERBER

- Erfahrene Fach- oder Führungskraft aus Rechnungswesen, Controlling, Interim-Management oder Beratung, die die Geschäftsführung selbst übernimmt und Eigenkapital einbringt; Förderprogramme zur Unternehmensnachfolge sind anwendbar.
- Ebenso geeignet: ein fachnahes Unternehmen mit eigener Führungsreserve – Buchhaltungs- und Outsourcing-Dienstleister, Anbieter von Finance- und Interim-Leistungen, Kanzleien mit gewerblichem Geschäftsbereich.

OFFEN BENANNT

- Der Umsatz verteilt sich auf eine überschaubare Zahl größerer Mandate; die Konzentration wird offengelegt.
- Neugeschäft muss aktiv betrieben werden; Vertrieb und Fachlichkeit deckt der Erwerber selbst ab oder besetzt sie.
- Die Geschäftsführung ist heute operativ eingebunden. Fachnähe zum Rechnungswesen ist wichtiger als reine Beteiligungserfahrung.

NACH GEGENSEITIGER VERTRAULICHKEITSERKLÄRUNG WERDEN UNTER ANDEREM OFFENGELEGT

- Jahresabschlüsse und laufende Auswertungen mehrerer Jahre, Planung des laufenden Jahres, Ertragsüberleitung und Normalisierungsrechnung
- Mandatsstruktur: Umsatz je Mandat und Laufzeiten, Konzentration, Vertragslage
- Personalstruktur, Qualifikationen, Auslastung und Fluktuation
- Miet-, Software- und sonstige Dauerverträge sowie Finanzierungs- und Kaufpreisstruktur

NÄCHSTER SCHRITT

Kontaktaufnahme über next-change unter der Chiffre des Inserats; der Regionalpartner stellt den Kontakt her. Danach Vertraulichkeitserklärung, Kennzahlen und persönliches Gespräch.

Bewusst anonymisiert. Alle Angaben sind Größenordnungen und ersetzen keine Prüfung durch den Erwerber.