

V1965023 Innovativer und marktführender Hersteller von Werkzeug-Spannsystemen und Werkzeugen für attraktive Nischen im Maschinenbau

Kurzbeschreibung

Das Unternehmen wurde im Jahr 2000 vom Inhaber gegründet und befindet sich seither in seinem Besitz.

Es ist ausgehend von einer eigenen Produktentwicklung kontinuierlich gewachsen und hat sich mit mittlerweile 15 Mitarbeitern zum wichtigen Lieferanten, Dienstleister und innovativen Entwicklungspartner für einschlägige Maschinenhersteller entwickelt.

Das Unternehmen ist in seinem Segment marktführender Anbieter von Werkzeugspannsystemen und Bearbeitungswerkzeugen für bestimmte Werkstoffe.

Angebotsgegenstand

Der Gesellschafter beabsichtigt 100% der Anteile am Unternehmen zu verkaufen.

Verkaufspreis

Gegen Gebot

Region/ Standort

Süddeutschland

Immobilie

Die Betriebsimmobilie ist vom Unternehmenseigentümer angemietet. Der Gebäudeanteil kann ebenfalls erworben werden.

Branche

Produktion, Maschinen- und Anlagenbau

Produkte und Leistungen

Das Unternehmen hat sich in zwei Feldern spezialisiert:

- Entwicklung, Herstellung und Verkauf von Spannsystemen für Zerspanungswerkzeuge
- Entwicklung und Verkauf von Werkzeugen für die Bearbeitung von Holz, Kunststoffen, NE-Metallen und Plattenwerkstoffen für Bau- und Dämmplatten, sowie die Entwicklung, Herstellung und der Verkauf von Sonderwerkzeugen

Erweitert durch Dienstleistungen:

- Instandsetzung von Werkzeugen
- Engineering-Dienstleistungen
- Auslegung von Zerspanungswerkzeugen und Spannsystemen für Maschinenerstausrüstungen mit selbstentwickelter Software

Kundenkreis

Industriekunden/ Maschinenhersteller aus diversen Branchen.

V1965023 Innovativer und marktführender Hersteller von Werkzeug-Spannsystemen und Werkzeugen für attraktive Nischen im Maschinenbau

Umsatz- und Ertragslage

Die Umsätze werden bei vorsichtiger Planung als stabil und durch das günstige Marktumfeld und zunehmende Internationalisierung als nachhaltig eingeschätzt. 2023 leicht sinkende Umsatzmargen aufgrund erhöhter Aufwendungen für Marketing-Maßnahmen mit langfristiger Wirkung.

Die Erträge werden langfristig durch den laufenden Ausbau der Kapazitäten ebenfalls nachhaltig steigen. Im Planungszeitraum leicht sinkende Ergebnismargen sind im Wesentlichen steigenden Abschreibungen durch Erweiterungsinvestitionen geschuldet.

Jahr	Status	Umsatz (€)	EBIT (€)
2022	Jahresabschluss	3.745.938	554.014
2023	Jahresabschluss	3.349.687	403.175
2024	Jahresabschluss	3.591.296	640.315
2025	Jahresabschluss	3.392.151	667.422

Verkaufsgrund

Der Inhaber möchte das Unternehmen im Rahmen einer geregelten Altersnachfolge abgeben.

Ideale Erwerber

Für den Erwerb dieses Unternehmens eignen sich insbesondere strategische Investoren, die längerfristig vom starken internationalen Wachstumspotenzial des Unternehmens profitieren wollen.

Existenzgründer sollten über fundierte Kenntnisse im Maschinenbau mit entsprechendem Studium oder Abschluss als Techniker verfügen.

Honorierung

Die Leibfarth M&A Consulting GmbH ist exklusiv vom Verkäufer mit dem Verkauf beauftragt. Für Käufer ist die Vermittlung durch uns kostenfrei.

Weitere Unterlagen

Ein ausführliches Unternehmensexposé mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wurde vom Berater des Verkäufers erstellt und kann Ihnen als Kaufinteressent nach Abschluss einer Vertraulichkeitsvereinbarung zur Verfügung gestellt werden.



IHR LEBENSWERK IN GUTEN HÄNDEN

Oliver Leibfarth
Geschäftsführer
Leibfarth M&A Consulting GmbH

Parkstraße 35
88212 Ravensburg
+49 (0) 751 977 198-98

info@leibfarth.consulting
www.leibfarth.consulting