

Etablierter Gastronomiebetrieb mit starkem Reisegruppengeschäft

Seit 1968 gewachsene Marktposition · langjährige Beziehungen zur Reisebranche ·
laufender Betrieb

Den Betrieb online kennenlernen

Die ausführliche Verkaufspräsentation vermittelt
einen wesentlich umfassenderen Eindruck von
Historie, Räumlichkeiten, Geschäftsmodell und
Potenzial.

zikosgrill.com



seit 1968
am Markt

500.000 €
Umsatz 2025 lt. BWA

350.000 € VB
Kaufpreisvorstellung

Die Website ist die zentrale Verkaufspräsentation. Vertrauliche betriebswirtschaftliche Unterlagen, Vertragsdetails und
personenbezogene Informationen werden erst im qualifizierten weiteren Prozess zur Verfügung gestellt.

Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein seit 1968 etablierter Berliner Gastronomiebetrieb, der im Rahmen einer altersbedingten Unternehmensnachfolge vollständig übergeben werden soll. Es handelt sich um einen laufenden Betrieb mit vorhandener Infrastruktur, erfahrenem Mitarbeiterteam und über Jahrzehnte entwickelten Betriebsabläufen.

Besondere Marktposition

Der zentrale Differenzierungsfaktor liegt in der professionellen Bewirtung von Touristen, organisierten Reisegruppen und Busgruppen. Der Betrieb ist organisatorisch und räumlich darauf ausgerichtet, auch größere Gesellschaften zuverlässig innerhalb abgestimmter Zeitfenster zu bewirten.

Über viele Jahre wurden Geschäftsbeziehungen zu nationalen und internationalen Reiseveranstaltern aufgebaut. Wiederkehrende Gruppenbuchungen, Erfahrung in der Gruppenabwicklung und ein für dieses Segment attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis bilden wesentliche Bestandteile des Geschäftsmodells.

Wettbewerbsvorteile

Gewachsene Reisebranche-Kontakte	Langjährig entwickelte Geschäftsbeziehungen und wiederkehrende Gruppenbuchungen.
Spezialisierte Abläufe	Planbare Prozesse für größere Gruppen, Zeitfenster und hohe operative Verlässlichkeit.
Eingespielter Betrieb	Erfahrenes Team, etablierte Strukturen und vollständige betriebliche Infrastruktur.
Historie	Seit 1968 am Berliner Markt etabliert – eine Position, die sich nicht kurzfristig nachbilden lässt.

Mehr Eindrücke, Bilder und die ausführliche Darstellung des Verkaufskonzepts:
zikosgrill.com

Geschäftsmodell & Käuferpotenzial

Das Kerngeschäft ist die Bewirtung von Reisegruppen. Ergänzend werden Individualgäste sowie private und gewerbliche Veranstaltungen bedient. Für einen Erwerber besteht damit die Möglichkeit, ein etabliertes Grundgeschäft fortzuführen und zusätzliche Umsatzpotenziale gezielt auszubauen.

Interessant insbesondere für

Bestehende Gastronomen	Erweiterung um einen etablierten Berliner Standort und Zugang zum Reisegruppensegment.
Restaurant- und Gastrogruppen	Strategische Ergänzung des Portfolios durch einen laufenden Betrieb mit B2B-Komponente.
Unternehmer / Nachfolger	Übernahme eines eingeführten Unternehmens statt Neuaufbau eines Gastronomiebetriebs.
Touristiknahe Erwerber	Nutzung und Weiterentwicklung der Schnittstelle zwischen Gastronomie und organisiertem Berlin-Tourismus.

Betriebliche Infrastruktur

Der Betrieb verfügt über eine umfangreiche gastronomische Ausstattung mit professioneller Küche, Kühl- und Lagerbereichen, Bar- und Schanktechnik sowie weiterer für den laufenden Restaurantbetrieb erforderlicher Infrastruktur.

Mietperspektive

Für einen Erwerber bestehen attraktive Voraussetzungen für eine langfristige Fortführung am bestehenden Standort. Die konkrete zukünftige Mietgestaltung und die verfügbaren Optionen werden im persönlichen Gespräch erläutert.

Transaktion & Übergabe

Der Verkauf erfolgt aus Altersgründen. Ziel ist eine geordnete Unternehmensnachfolge, bei der der laufende Geschäftsbetrieb, die vorhandenen Strukturen und das aufgebaute Know-how möglichst nahtlos fortgeführt werden.

Persönliche Übergabe

Der bisherige Betreiber steht auf Wunsch für eine persönliche Übergangs- und Einarbeitungsphase zur Verfügung. Dazu können die Einführung in bestehende Abläufe, die Erläuterung des Reisegruppengeschäfts und die geordnete Übergabe relevanter Geschäftskontakte gehören.

Eckdaten

Standort	Berlin
Branche	Gastronomie / Gastgewerbe
Marktpresenz	seit 1968
Schwerpunkt	Reisegruppen, Busgruppen, organisierter Tourismus
Umsatz 2025	500.000 € laut vorliegender BWA
Kaufpreisvorstellung	350.000 € VB
Verkaufsgrund	altersbedingte Unternehmensnachfolge
Übergabe	persönliche Begleitung / Einarbeitung möglich

Vertraulicher Prüfungsprozess

Betriebswirtschaftliche Unterlagen, Vertragsdetails, konkrete Angaben zu Geschäftspartnern, Personal und weitere sensible Informationen werden qualifizierten Interessenten im weiteren Prüfungsprozess zur Verfügung gestellt.

Der beste nächste Schritt: die Online-Präsentation

Die Website vermittelt einen deutlich umfassenderen Eindruck des Betriebs als ein statisches Exposé. Dort werden Historie, Geschäftsmodell und Besonderheiten der Verkaufschance ausführlicher und visuell präsentiert.

Unternehmenspräsentation öffnen

<https://zikosgrill.com>

**QR-Code scannen oder die Adresse direkt im
Browser aufrufen.**



Kontaktaufnahme und weiterführende Unterlagen erfolgen im Anschluss persönlich und vertraulich. Dieses Exposé dient ausschließlich der ersten Information. Maßgeblich sind die im weiteren Transaktionsprozess geprüften Unterlagen und vertraglichen Vereinbarungen.