

E-COMMERCE COMPANY



in DIY-, Werkzeug- & Kfz

Etablierte Autopflege-Brand mit Dual-Channel-Präsenz und loyaler Kundenbasis. Seit Jahren konstant siebenstellige Umsätze aus Evergreen-Bestsellern mit Spitzenrankings.

CHANNEL

MARKT

WACHSTUM >100 %

HIGHLIGHTS & DETAILS

PRODUKT & MARKT

- Amazon als Profit-Center, Webshop für Demand Gen und Kundenbindung
- Breites Portfolio mit hohem Cross-Sell-Potenzial und Markenschutz
- Bewährter PMF durch über 65.000 Bewertungen und stabile Rankings

VERKAUFSGRUND

- Persönliche Konsolidierung nach sieben Jahren intensiven Aufbaus
- Verkauf ermöglicht Fokus auf neue Vorhaben und Familienzuwachs
- Nahtlose Übergabe mit Fokus auf nächste Wachstumsphase

ANGEBOTSBEDINGUNGEN

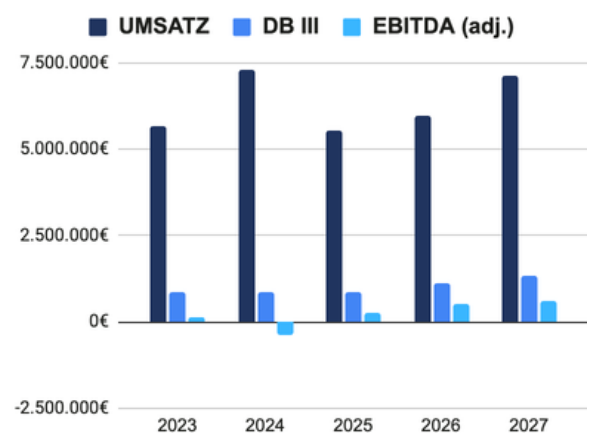
- Marktübliche Bewertung auf Basis von > 3,5x adjustiertem EBITDA
- Bewertung spiegelt Skalierbarkeit und Wachstumsdynamik wider
- Asset- oder Share-Deal inklusive aller Verträge, Assets und IP-Rechte

POTENZIALE

- Portfolio-Erweiterung in angrenzende Segmente erschließt neue Kundenbasis
- Expansion in weitere EU-Märkte & D2C-Ausbau erschließt hohes Umsatz-Upside
- Ausbau des datengetriebenen Controllings zur Performance-Maximierung

FINANZEN & VERTRIEB

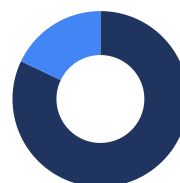
JÄHRLICHE KPIs



WACHSTUMSANALYSE

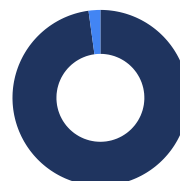
	2023	2024	2025	2026	2027
UMSATZ	€5,7M	€7,3M	€5,5M	€5,9M	€7,1M
Wachstum	-	+29%	-24%	+7%	+20%
DB III	€0,9M	€0,9M	€0,9M	€1,1M	€1,3M
Wachstum	-	-1%	+1%	+29%	+20%
EBITDA (adj.)	€0,1M	-€0,4M	€0,2M	€0,5M	€0,6M
Wachstum	-	-366%	+167%	+106%	+18%

VERTRIEBSFOKUS



CHANNEL

- 82,1 % Amazon
- 17,9 % Shop



MARKT

- 97,8 % DACH
- 2,2 % EU ohne DACH



Lucas Beier
Dealmanager

+49 173 629 2750
lucas.beier@brandcircle.de

[Jetzt mehr erfahren](#)