

Etablierter Schankanlagen-Servicebetrieb attraktiver Kundenbestand zur Übernahme

Unternehmensprofil

Seit vielen Jahren etablierter Fachbetrieb für Schankanlagentechnik mit Sitz in **Herne (Nordrhein-Westfalen)** bietet einen attraktiven Teil seines gewachsenen Kundenbestands zur Übernahme an.

Der Betrieb ist im Ruhrgebiet und angrenzenden Städten tätig und betreut überwiegend gewerbliche Kunden aus Gastronomie, Vereinen und weiteren Bereichen.

Zum Leistungsspektrum gehören insbesondere die regelmäßige Reinigung und Desinfektion von Schankanlagen sowie weitere technische Serviceleistungen rund um Schankanlagen.

Gegenstand der Übernahme

Bei diesem Angebot handelt es sich **nicht um den Verkauf des gesamten Unternehmens**.

Zur Übernahme angeboten wird ein klar definierter Teil des bestehenden Kundenbestands einschließlich der damit verbundenen laufenden und regelmäßig wiederkehrenden Aufträge.

Der bisherige Inhaber wird einen kleineren Kundenbestand behalten und seine Tätigkeit anschließend in reduziertem Umfang fortführen. Dadurch besteht für einen Käufer gleichzeitig die Möglichkeit, von der langjährigen Erfahrung und den bestehenden Kundenbeziehungen des bisherigen Inhabers zu profitieren.

Kundenstruktur und laufendes Geschäft

Der angebotene Kundenbestand besteht aus langjährig aufgebauten Geschäftsbeziehungen.

Ein wesentlicher Teil der Kunden wird in regelmäßigen Intervallen betreut. Hieraus ergeben sich wiederkehrende und gut planbare Umsätze sowie eingespielte Touren und Arbeitsabläufe.

Für einen Übernehmer bietet sich damit die Möglichkeit, unmittelbar mit einem bestehenden Kundenbestand und laufenden Aufträgen zu starten.

Das Angebot eignet sich sowohl für einen Existenzgründer mit technischem bzw. handwerklichem Hintergrund als auch für einen bereits bestehenden Fach- oder Servicebetrieb, der seinen Kundenbestand und sein Tätigkeitsgebiet erweitern möchte.

Übergabe und Einarbeitung

Besonderer Wert wird auf eine geordnete und kundenorientierte Übergabe gelegt.

Der bisherige Inhaber steht nach Vereinbarung für eine persönliche Einarbeitung und Übergangsphase zur Verfügung. Hierzu können unter anderem die bestehenden Arbeitsabläufe erläutert, Touren gemeinsam durchgeführt und Kunden persönlich vorgestellt werden.

Die Dauer und konkrete Ausgestaltung der Übergangsphase können individuell mit dem Käufer vereinbart werden.

Standort und Tätigkeitsgebiet

Der Betrieb befindet sich in **Herne**.

Das Tätigkeitsgebiet erstreckt sich schwerpunktmäßig auf das Ruhrgebiet und angrenzende Städte. Durch die vorhandene Kunden- und Tourenstruktur besteht bereits eine funktionierende Grundlage für die weitere Betreuung.

Eine Betriebsimmobilie ist **nicht Gegenstand der Übernahme**.

Kaufpreis und weitere Informationen

Die Kaufpreisvorstellung richtet sich nach dem konkreten Umfang des zu übernehmenden Kundenbestands und den damit verbundenen Umsätzen.

Detaillierte Angaben zu Kunden, Umsätzen, Touren und wirtschaftlichen Kennzahlen werden ausschließlich gegenüber ernsthaften Interessenten und nach entsprechender Vertraulichkeit zur Verfügung gestellt.

Vor der Offenlegung kundenbezogener und detaillierter betriebswirtschaftlicher Informationen kann eine **Verschwiegenheitsvereinbarung (NDA)** abgeschlossen werden.

Gesuchtes Käuferprofil

Gesucht wird ein zuverlässiger Interessent mit technischem bzw. handwerklichem Verständnis und Interesse an einer langfristigen Fortführung der übernommenen Kundenbeziehungen.

Branchenerfahrung ist von Vorteil. Entscheidend sind jedoch insbesondere technisches Verständnis, Zuverlässigkeit und ein professioneller Umgang mit den bestehenden Kunden.

Die Übergabe kann nach Vereinbarung zeitnah und schrittweise erfolgen.