



Nachfolge gesucht für führenden Gartenbaubetrieb mit integriertem Einzelhandels-Gartencenter in Norddeutschland inkl. Großimmobilie

Referenznummer: 2660624

Kurze Beschreibung: Führendes, hochgradig spezialisiertes Gartencenter in Norddeutschland mit einem der regional größten Pflanzenangebote, starker eigener Produktion und bedeutendem Eigentumsgrundstück.

Branchenschwerpunkt: Einzelhandel für Pflanzen & Gartenbedarf / Landwirtschaftlicher Betrieb (Agri-B2C).

Gesellschaftsform: Inhabergeführtes Einzelunternehmen mit gewachsener, stabiler Struktur.

Mitarbeiter: Eingespieltes, loyales Team mit hervorragendem Betriebsklima und sehr geringer Fluktuation.

Besonderheiten / Sortiments-USP: Herausragendes Qualitätsangebot mit einem klaren Schwerpunkt auf dem exklusiven Staudensortiment, hochwertigen Gehölzen, und einem breiten Spektrum an Beet- und Balkonpflanzen, sowie Zimmerpflanzen. Ein signifikanter Großteil dieses umfassenden Pflanzenangebots stammt aus der nachhaltigen und qualitätsorientierten Eigenproduktion in den modernen, betriebseigenen Gewächshäusern.

Infrastruktur & Asset-Value: Großflächiges Eigentumsgrundstück inklusive moderner Verkaufs- und Produktionsflächen im Verkauf enthalten. Weitläufiges Parkplatzareal. Kein Investitionsstau.

Warenbestand: Außerordentlich umfangreicher, wertstabiler und langlebiger Pflanzen- und Warenbestand

Jahresumsatz: Konstant in einer Spanne von 2,5 bis 3,0 Millionen Euro mit stabiler Tendenz.

Standort: Strategisch perfekte Metropolregion Nordwest / Speckgürtel einer norddeutschen Großstadt

Vertriebskanäle: Reiner B2C-Vertrieb (Direktverkauf vor Ort) mit sehr hoher Stammkundenquote und exzellentem Ruf.

Digitalisierung: Strukturierte Betriebsführung mit optimierten, modernen Prozessen in Produktion, Logistik und Verwaltung.

Anteilsverkauf in %: 100 % (Vollständiger Verkauf des operativen Geschäftsbetriebs inklusive des gesamten Betriebsgrundstücks).

Verkaufsgrund: Der Verkauf des Traditionsunternehmens erfolgt im Zuge einer vorausschauenden und altersbedingten Nachfolgeregelung. Da eine familieninterne Nachfolge für den Betrieb nicht realisiert werden kann, sucht der Alleininhaber frühzeitig und ohne Zeitdruck einen qualifizierten Käufer. Ziel ist es, das über Jahrzehnte erfolgreich aufgebaute und am Markt fest etablierte Gartencenter in verantwortungsvolle Hände zu übergeben, um die langfristige Kontinuität für Kunden, Lieferanten und das loyale Mitarbeiterteam zu sichern.

Chancen: Sofortiger Cashflow ab Tag 1, erhebliche Flächenreserven auf dem Grundstück sowie massive Wachstumspotenziale durch den Aufbau von E-Commerce (Onlineshop/Click&Collect) und B2B-Vertrieb (GalaBau).

Vertraulichkeitshinweis:

Sämtliche Informationen werden streng vertraulich behandelt. Die Weitergabe detaillierter Daten (inklusive des aussagekräftigen Informationsmemorandums) erfolgt ausschließlich nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA).

Kontakt bei Interesse:

Bitte senden Sie Ihre Anfrage unter Angabe der Referenznummer 2660624 per E-Mail an: **office@acceptar.de**