

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt ·
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Lissabon · Linz
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich



Unternehmensangebot Großkücheneinrichter

Beratung, Planung, Einrichtung und Service in der Gemeinschaftsverpflegung

Projekt AB004061

Firmensitz: Norddeutschland

Rechtsform: GmbH

Beschreibung: Unser Mandant ist seit 50 Jahren Systemlieferant als **Fachplaner, Anbieter und Einrichter von Großküchentechnik, Speisenausgaben und Speisenverteilsystemen in der Gemeinschaftsverpflegung** deutschlandweit tätig.

Angebotsportfolio: Das Unternehmen verfügt über ein **Team, das höchste Fachkompetenz** besitzt und den Kunden bei der Beratung, Planung und Einrichtung von Großküchen und gewerblichen Küchen sowie der Beschaffung einzelner Komponenten zur Seite steht.

Die **Kernkompetenz** des Unternehmens liegt in der **Gemeinschaftsverpflegung**. Hierzu zählen Alten- und Pflegeheime, Krankenhäuser, Kantinen, Mensen, Betriebs-versorgung, Schulen und Kitas.
Es handelt sich um eine klassische Altersnachfolge.

Umsatz/Ertrag: Mit den Geschäftsfeldern Planung, Vertrieb, Service, Chemie und Vermietung wurden erzielt:

in TEUR	IST 2021	IST 2022	IST 2023	IST 2024	vorl. 2025	HR 2026
Gesamtleistung	6.611,0	7.518,5	9.943,0	8.179,6	6.636,7	7.800,0
EBIT	109,9	400,2	814,2	447,0	235,0	470,0

2025 hat die **schwache Baukonjunktur** zu Projektverschiebungen geführt. Die **Geschäftsaussichten sind aufgrund des anhaltend hohen Bedarfs im Altenpflege- und Gesundheitsbereich positiv.**

Kunden: Das Unternehmen pflegt langjährige, vertrauensvolle und partnerschaftliche Beziehungen zu seinen Kunden, von denen die meisten Stammkunden sind. In den Bereichen Altenheime / Krankenhäuser und Betriebskantinen werden ca. 70% des Umsatzes erzielt. Der größte Kunde hat einen Umsatzanteil von ca. 10%, die fünf größten Kunden von ca. 20-25%.

Besonderheiten: Der langjährig erfahrene Geschäftsführer steht selbstverständlich für die Überleitung des Geschäfts zur Verfügung und sorgt für einen reibungslosen Übergang. Es gibt eine starke zweite Ebene im Unternehmen.

Kontakt: **Axel Bergmann**
Standort (rechtl.selbst.) KERN Hannover
Email: bergmann@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon: +49 511 - 307 5670
Mobil: +49 1637 - 58 12 59