

FOTOBOX KULMBACH

Fotobox-Vermietung für Kulmbach, Bayreuth & Umgebung – Nachfolge gesucht

Ein eingespieltes Geschäft in neue Hände geben – zum Verkauf ab sofort.

+50 %

UMSATZ SEIT 2022

über 90 %

GEWINNMARGE

0

MITARBEITER

0 €

RESTSCHULDEN

4–6 h

AUFWAND JE BUCHUNG

Das Angebot in einem Satz: Ein seit mehreren Jahren profitabel laufendes, nebenberuflich betriebenes Fotobox-Vermietungsgeschäft mit eingeführtem Namen, eigener Domain, wiederkehrenden Firmenkunden und einer klaren Service-Positionierung – übergabefertig inklusive kompletter Technik.

Warum verkauft wird

Der Betrieb wird aus rein privaten Gründen abgegeben: Die Inhaberin befindet sich in Elternzeit und kann den für Auf-/Abbau und Kundenbetreuung nötigen Zeitaufwand – überwiegend an Wochenenden – nicht mehr leisten. Das Geschäft selbst ist wirtschaftlich gesund, die Auftragslage stabil bis steigend.

Das Unternehmen im Überblick.

Merkmal	Angabe
Firmierung	Fotobox Kulmbach (Einzelunternehmen / Kleingewerbe)
Branche	Vermietung beweglicher Sachen – Veranstaltungs- und Eventdienstleistung
Standort / Einzugsgebiet	Kulmbach und Umkreis ca. 50 km (Oberfranken): Kulmbach, Bayreuth, Thurnau, Himmelkron, Neudrossenfeld, Weismain, Kronach
Geschäftsmodell	Vermietung einer schlüsselfertigen Fotobox inkl. Anlieferung, Aufbau, Einweisung, Abholung – meist über ein Wochenende
Kundengruppen	Hochzeiten und Privatfeiern, Firmenevents/Weihnachtsfeiern, Vereins- und Gastronomieveranstaltungen
Steuerlicher Status	Kleinunternehmerregelung nach § 19 UStG
Zeitaufwand	ca. 4–6 Stunden je Buchung – klar nebenberuflich führbar, Termine fast ausschließlich am Wochenende
Mitarbeiter	keine – der Betrieb wird allein durch die Inhaberin geführt

Merkmal	Angabe
Laufende Verträge	lediglich Domain-/Hosting-Vertrag; keine Miet-, Leasing- oder Personalverpflichtungen
Übergabe	kurzfristig nach Absprache, inklusive persönlicher Einarbeitung

Zur wirtschaftlichen Lage

Der Betrieb arbeitet seit Jahren durchgehend mit Gewinn. Der Umsatz ist seit 2022 um rund 50 Prozent gestiegen, die Gewinnmarge liegt bei über 90 Prozent, da keine Personal-, Miet- oder Finanzierungskosten anfallen und die Technik vollständig abgeschrieben und bezahlt ist. Die vollständigen Einnahmen-Überschuss-Rechnungen der Jahre 2022 bis 2025 mit allen absoluten Zahlen werden ernsthaften Interessenten nach einem persönlichen Gespräch offengelegt.

Positionierung im Markt.

Fotobox Kulmbach positioniert sich bewusst nicht über den Preis, sondern über den Service: Der Kunde bekommt alles aus einer Hand – Beratung, Anlieferung, Aufbau, Einweisung, Betreuung während der Feier und Abholung. Genau dieses Rundum-sorglos-Paket ist das Verkaufsargument. Wer ausschließlich über den Preis vergleicht, bucht bei günstigeren Mitbewerbern; wer an seinem Hochzeits- oder Firmenfeiertag nichts selbst organisieren und nichts riskieren möchte, bucht hier.

Was den Service ausmacht

- ✓ Anlieferung, Aufbau und Abholung durch die Inhaberin – der Kunde muss nichts tun
- ✓ Persönliche Einweisung vor Ort statt Selbstbedienung
- ✓ Professioneller Studioblitz und Hintergrundsystem serienmäßig, kein Aufpreis
- ✓ Sofortdruck im Format 10 x 15 cm plus alle digitalen Bilder ohne Limit
- ✓ Feste Ansprechpartnerin von der Anfrage bis zur Bilderübergabe

Was das wirtschaftlich bedeutet

- ✓ Kunden entscheiden sich für Verlässlichkeit, nicht für den niedrigsten Preis
- ✓ Hohe Weiterempfehlungsquote und wiederkehrende Firmenkunden
- ✓ Kein Preiskampf mit Billiganbietern nötig
- ✓ Positionierung ist übertragbar und muss vom Erwerber nur fortgeführt werden

Leistungsangebot und Preisstruktur.

Die folgenden Pakete sind seit Jahren auf der Website veröffentlicht und werden vom Markt angenommen – der Erwerber übernimmt eine fertige, erprobte Kalkulation:

Leistung	Light	Basic	Premium
Preis pro Tag	309 €	359 €	459 €
Fotobox mit Spiegelreflexkamera	inklusive	inklusive	inklusive
Fotodrucker mit Abzügen	–	200 Bilder	400 Bilder

Leistung	Light	Basic	Premium
Digitale Bilder ohne Limit	inklusive	inklusive	inklusive
Studioblitz mit Diffusor	inklusive	inklusive	inklusive
Hintergrundsystem und Requisiten	inklusive	inklusive	inklusive
Anlieferung, Auf-/Abbau, Abholung	Selbstabholung	inklusive	inklusive
Bilder mit individuellem Logo / Wasserzeichen	–	–	inklusive

Die Buchungen verteilen sich über das ganze Jahr mit Schwerpunkten im Frühsommer (Hochzeiten) und im November/Dezember (Firmen- und Weihnachtsfeiern). Den Veranstaltungsort wählen die Kunden selbst – es bestehen keine Bindungen an bestimmte Locations, was den Betrieb flexibel hält. Bewährt hat sich die Fotobox unter anderem auf der Plassenburg Kulmbach, in Schloss Thurnau, in der Eventarena Himmelkron und im Glen Dimplex Forum; unter den wiederkehrenden Auftraggebern befinden sich mehrere Industrieunternehmen der Region.

Was im Verkauf enthalten ist.

Bereich	Umfang
Fotobox-Hardware	Komplette betriebsbereite Fotobox-Anlage inkl. Spiegelreflexkamera, Fotodrucker (Format 10 x 15 cm), Touch-Bedienung, Steuerung und Software sowie professionellem Studioblitz
Requisiten & Zubehör	Professionelles Hintergrundsystem (260 x 300 cm), umfangreiche Verkleidungsrequisiten, Prospektständer sowie sonstiges Veranstaltungs- und Werbematerial
Verbrauchsmaterial	Ungeöffneter Karton Fotopapier für rund 800 Ausdrücke – sofort einsatzbereit ohne Nachkauf
Domain & Website	Domain www.fotobox-kulmbach.de inkl. bestehender Website und Übertragung des Hosting-Vertrags
Marke & Name	Recht zur Fortführung der Geschäftsbezeichnung „Fotobox Kulmbach“, Logo und Gestaltungsvorlagen
Kundendaten & Kontakte	Bestandskunden-, Location- und Anfragenliste sowie laufende Anfragen – Übergabe ausschließlich DSGVO-konform
Know-how & Einarbeitung	Preisliste, Vertrags- und Rechnungsvorlagen, Ablaufbeschreibung sowie persönliche Einarbeitung durch die Inhaberin

Was Kunden sagen

„Alle waren begeistert von der Fotobox. Sie hat den Abend wirklich perfekt gemacht. Wir würden sie jederzeit wieder buchen.“

– Christina & Manuel

„Eine tolle Erinnerung an einen unvergesslichen Abend und wirklich jeden Cent wert!“

– Stefanie & Marco

Weitere Kundenstimmen sind auf der Website veröffentlicht und gehen mit der Domain auf den Erwerber über.

Stärken und Entwicklungspotenzial.

Stärken

- ✓ Seit Jahren durchgehend profitabel bei steigendem Umsatz
- ✓ Sehr geringe Fixkosten – nahezu keine laufenden Verpflichtungen
- ✓ Technik vollständig abgeschrieben und bezahlt, keine Restschulden
- ✓ Kaufbelege liegen vor; Fotopapier für rund 800 Ausdrücke inklusive
- ✓ Eingeführter, regional suchstarker Name samt passender Domain
- ✓ Wiederkehrende Firmenkunden und Empfehlungsgeschäft
- ✓ Klare Positionierung als Rundum-sorglos-Anbieter statt Preiswettbewerb
- ✓ Nebenberuflich führbar, Vorkenntnisse nicht erforderlich

Chancen für den Erwerber

- ✓ Aktive Vermarktung (Social Media, Hochzeitsmessen, Google Business) bisher kaum genutzt
- ✓ Etablierte Service-Positionierung trägt weitere Zusatzleistungen ohne Preiskampf
- ✓ Zweite Box oder Zusatzmodule (Gästebuch, Videobox, Branding-Prints) als Umsatzhebel
- ✓ Ausweitung des Radius Richtung Bayreuth, Bamberg und Coburg
- ✓ Kombination mit angrenzenden Dienstleistungen (DJ, Dekoration, Fotografie)

Zu beachten – offen kommuniziert

- Der Betrieb ist inhabergeprägt: Aufträge kommen bisher überwiegend über Empfehlungen und die Website. Der Erwerber sollte bereit sein, Kundenkontakt und Auf-/Abbau selbst zu übernehmen.
- Die Umsätze sind saisonal geprägt (Frühsommer sowie November/Dezember).
- Die eingesetzte Technik ist abgeschrieben; je nach Anspruch kann mittelfristig eine Modernisierung einzelner Komponenten sinnvoll sein.
- Es besteht keine eingetragene Wortmarke; übertragen wird das Recht zur Fortführung der Geschäftsbezeichnung.
- Kundendaten werden nur im rechtlich zulässigen Rahmen übergeben.

Kaufpreis.

Kaufpreis für den gesamten Betrieb

9.300 €

Der Kaufpreis wurde nach dem vereinfachten Ertragswertverfahren ermittelt, das bei inhabergeführten Kleinstbetrieben ohne Personal üblich ist. Die vollständige Herleitung mit allen Zahlen wird gemeinsam mit den Einnahmen-Überschuss-Rechnungen im persönlichen Gespräch offengelegt. Im Preis enthalten sind ohne Aufpreis die komplette technische Ausstattung, das Hintergrundsystem und der Studioblitz, sämtliche Requisiten, ein ungeöffneter Karton Fotopapier für rund 800 Ausdrücke, die Domain samt

Website sowie die persönliche Einarbeitung. Der Kaufpreis ist bei Übergabe in einer Summe zu zahlen.

Diese Unterlagen liegen bereits vor

Ein ausführliches Verkaufsexposé mit allen Kennzahlen, die vollständigen Einnahmen-Überschuss-Rechnungen der Jahre 2022 bis 2025, eine detaillierte Inventarliste sowie ein vorbereiteter Kaufvertrag sind vorhanden und werden nach dem Erstgespräch zur Verfügung gestellt. Eine Übernahme ist dadurch kurzfristig und ohne langen Vorlauf möglich.

Machen Sie Ihr Event zu einem unvergesslichen Erlebnis – jetzt als Ihr eigenes Geschäft.

Hinweis

Dieses Kurzprofil dient ausschließlich der ersten Information und stellt kein bindendes Angebot dar. Absolute Umsatz- und Ertragszahlen sowie Kundendaten werden aus Gründen der Vertraulichkeit erst nach einem persönlichen Gespräch offengelegt. Alle Angaben wurden nach bestem Wissen zusammengestellt; eine Haftung für Vollständigkeit und Richtigkeit wird nicht übernommen. Maßgeblich ist allein der abzuschließende Kaufvertrag. Stand: August 2026.