

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Heidelberg
Ingolstadt · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld
Lissabon · Linz · Luzern · Memmingen · München
Münster · Nürnberg · Osnabrück · Regensburg · Rottweil
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau
Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot TE006883



Etablierter Hersteller hochwertiger Fenster- und Bauelemente mit moderner Eigenfertigung und erheblichen Wachstumskapazitäten

Dieses Angebot wird direkt von KERN-Unternehmensnachfolge begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Seite 1

Ein besonderes Angebot für Ihren Unternehmenskauf

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: TE006883

Rechtsform:	Unternehmensverbund mit Betriebs- und Besitzgesellschaft
Firmensitz:	Ostdeutschland, Grenzregion
Inhalt:	Verkauf von 100% Gesellschaftsanteile
Angebotsportfolio:	Zum Verkauf steht ein seit Jahrzehnten erfolgreich etablierter Hersteller der Bauelementeindustrie mit eigener Fertigung von Kunststoff-, Holz- sowie Holz-Aluminium-Fenstern sowie eigener Planungs- und Konstruktionskompetenz. Das Unternehmen verfügt über eine moderne Produktions- und Digitalisierungsstruktur, hohe technische Kompetenz sowie eine starke Marktposition bei anspruchsvollen Wohnungs-, Objekt- und Gewerbebauprojekten. Dank umfangreicher Investitionen bestehen erhebliche Wachstumsmöglichkeiten auf vorhandener Infrastruktur.
Umsatz 2025:	ca. 11 Mio. EUR p.a.
Max Kapazität:	ca. 20 Mio. Umsatz p.a.
Mitarbeitende	ca. 70
Wettbewerbsvorteile:	➤ hohe Fertigungstiefe und sehr moderne CNC- und Automatisierungstechnik ➤ gute Personalstruktur und digitalisierte Prozesse ➤ Rückverfolgbarkeit aller Produkte ➤ langjährige Kundenbeziehungen
Kunden:	➤ Immobilieninvestoren und Projektentwicklungsgesellschaften, ➤ Wohnungsbaugesellschaften und Generalunternehmer, ➤ Architektur- und Planungsbüros
Status Quo:	Das Unternehmen hat einen positiven Auftrags- und Projektvorlauf.
Ausblick:	➤ Wachstumsmarkt, ➤ Technologische Entwicklungen (Modulbau) und Investitionsstau am Wohnungsbaumarkt unterstützen das Wachstum
Kaufpreisvorstellung:	Die Unternehmensgruppe erwartet Kaufpreisgebote. Hierzu verweisen wir auf das ausführliche Exposé.
Kontakt:	Thorsten Edelmann Edelmann & Co. Unternehmensberatungsgesellschaft mbH Standort (rechtlich selbstständig) KERN Dresden Email: edelmann@kern-unternehmensnachfolge.com Mobil: +49 176 568 21 691