

Exposé Unternehmensverkauf

eCommerce Handel mit Kunst, Antiquitäten und Sammelgegenständen

▪ Unternehmensprofil

Die Gesellschaft bürgerlichen Rechts betreibt seit mehreren Jahren einen hochautomatisierten und skalierbaren eBay-Shop. Das Unternehmen ist in den aktuell möglichen Prozessen digitalisiert, verfügt über eine effiziente Logistikstruktur und nutzt ein professionelles Warenwirtschaftssystem für reibungslose Abläufe.

Kennzahlen & Reputation

1. Über 33.000 Bewertungen
2. 99,9 % positive Bewertungen (12 Monate) / ca. 2970 Follower
3. Top-Verkäufer-Status
4. Logistikpartner aktuell: DHL
5. Warenwirtschaft & Lagerverwaltung: JTL / JTL-WMS
6. Buchhaltung: Haufe Lexware

Diese Kennzahlen belegen eine außergewöhnlich hohe Kundenzufriedenheit und eine stabile Verkaufsperformance.

▪ Finanzkennzahlen

Jahreszahlen

Jahr	Umsatz	Gewinn (vor Steuern / EBT)
2024	Ca. 330.211 EUR	Ca. 63.840 EUR
2025	Ca. 265.000 EUR	Ca. 60.000 EUR

Hinweis zur Ertragslage:

Im Gewinn sind bereits alle betrieblichen Fixkosten (inkl. Raumkosten, Software, Logistik, Gebühren, etc.) vollständig berücksichtigt. Es fallen keine weiteren betrieblichen Aufwendungen an. Der Gewinn versteht sich als Ergebnis vor Steuern (EBT).

Ausblick 2026

Die Finanzkennzahlen hängen maßgeblich vom operativen Umfang ab. Aufgrund der geplanten Unternehmensübergabe wurden bereits Anfang 2025 letzte Mitarbeiter abgebaut sowie Ankauf und Marketing bewusst reduziert. Aktuell sind neben den beiden Gesellschaftern keine Mitarbeiter mehr beschäftigt.

Potenzial bei Wiederbesetzung einer Mitarbeiterstelle:

- sofortige Steigerung der Artikelaufnahme
- Erfahrungswerte: **Umsatzsteigerung von 30-45%**
- Schnelle Rückkehr auf das Umsatzniveau von 2024 und darüber hinaus

Das Geschäftsmodell ist **kapazitätsabhängig**. Mehr Arbeitskraft führt direkt zu mehr Angeboten und damit höherem Umsatz. Aktuell werden täglich 10 neue Auktionen und 2-5 neue Festpreisartikel eingestellt. Auktionen ohne Höchstbietenden werden im Anschluss ebenso als Festpreisartikel gelistet.

■ Operative Struktur & Ablauf

1. Ankauf

Aktuell werden neue Waren aus Haushaltsauflösungen, Nachlässen, Geschäftsaufösungen, von Flohmärkten sowie über ein lokales Ankaufobüro angekauft. Die Akquise erfolgt über die Kontaktaufnahme zu Inseraten in Zeitungen, Kleinanzeigen etc. Ein erfolgreicher Ankauf basiert auf seriösem Auftreten und fairer Bezahlung, was kontinuierlich zu Folgeankäufen über Mund-zu-Mund-Propaganda führt. Der Ankaufoprozess basiert auf etablierten Kriterien und wird im Rahmen der Einarbeitung vollständig an den Käufer übergeben.

2. Wareneingang & Erfassung

Jeder Artikel wird einzeln in der JTL-Warenwirtschaft neu erfasst. Dies umfasst die Aufbereitung, die Anfertigung von Produktfotos am Fototisch, das Anlegen der Artikelbeschreibung, Zustandshinweise sowie rechtlich relevante Angaben (Herstellerkennzeichnung, Entsorgungshinweise etc.).

Im Rahmen der Erfassung erhält jeder Artikel eine eindeutige Nummer, die automatisch als Klebeetikett inkl. Barcode ausgedruckt wird. Die Einlagerung erfolgt in systematisierten Regalen. Über Barcodescanner und mobile Software ist ein schnelles Einlagern garantiert. Teilweise werden Konvolute oder schutzbedürftige Artikel direkt vorverpackt.

3. Listing & eBay-Vorbereitung

Direkt im Anschluss wird das Listing finalisiert und die passende eBay-Vorlage im System angelegt. Auktionen können kostenfrei zeitlich im Voraus geplant oder als Sofort-Listing gestartet werden. Standardmäßig wird die Option „Preisvorschlag“ zur Absatzoptimierung genutzt.

4. Verkauf & Versand

Die Erfassung von eBay-Verkäufen erfolgt vollautomatisch im Warenwirtschaftssystem. Bestellungen, die bis 14 Uhr bezahlt sind, werden am selben Werktag versendet, spätestens innerhalb von 24 Stunden.

Packstation & Hardware:

Die eigene Packstation ist komplett ausgestattet mit Touchscreen-Arbeitsplatz, Etikettendruckern und Waage.

Eigene Füllmaterial-Herstellung:

Der Betrieb verfügt über eine professionelle Karton-Perforationsmaschine. Füll- und Polstermaterial wird kostenneutral aus gebrauchten Kartonagen hergestellt.

Nachhaltigkeit & Kosteneffizienz:

Durch etablierte Kooperationen zur kostenlosen Abholung von Kartonabfällen und Gebrauchtkartons bei lokalen Einzelhändlern und Unternehmen werden die Verpackungsmaterialkosten deutlich gesenkt.

Logistik:

Die Erfassung erfolgt automatisch nach Gewichtseingabe über einen angepassten DHL

Geschäftskundenvertrag. Sendungsnummern, Rechnungen und Lieferscheine werden vollautomatisch synchronisiert und generiert. Fertige Sendungen werden täglich von DHL abgeholt.

5. Automatisierte Prozesse

Der Abgleich mit eBay erfolgt lückenlos im Hintergrund. Rechnungen werden beim Versand automatisch generiert und per E-Mail an den Käufer gesendet. Alle relevanten Buchhaltungsdaten lassen sich flexibel für gängige Systeme exportieren.

▪ Lager & Infrastruktur (Standortunabhängig)

1. Flexible Standortsituation / Umzugsszenario:
Das bisherige Lager (ca. 290 qm, ca. 1.400 EUR warm/Monat) ist fristgerecht gekündigt. Der Käufer übernimmt keinerlei Mietverträge oder langfristige Standortverpflichtungen. Das Unternehmen lässt sich somit barrierefrei an jeden beliebigen Wunschstandort verlagern.
2. Modulares Regalsystem:
Der Bestand umfasst 20 Lagerregale mit insgesamt 296 codierten Regalfächern (Schreinerarbeiten und Schwerlast-Steckregale). Das System ist modular aufgebaut und lässt sich problemlos abbauen, transportieren und am neuen Standort wieder errichten.
3. Barcodegestützte Lagerverwaltung:
Gewährleistet eine reibungslose und fehlerfreie Zuordnung aller Artikel auch nach einem Umzug.

▪ Artikelstruktur & Lagerwert

1. Aktueller Lagerwert:
Der Verkaufswert des aktuellen Lagerbestands liegt bei ca. 300.000 EUR (gemessen an Regulärpreisen ohne temporäre Rabattaktionen; genaue Bestandsanalyse siehe separate PDF).
2. Breite Artikelvielfalt:
Attraktive Mischung aus Auktions- und Festpreisartikeln.

▪ Skalierungsmöglichkeiten & Wachstumspotenzial

Das Geschäftsmodell profitiert unmittelbar von zusätzlicher operativer Kapazität. Wesentliche Hebel zur Umsatzsteigerung sind:

1. Wiederbesetzung von Mitarbeiterstellen zur Steigerung der täglichen Listing-Zahlen
2. Gezieltes Ankaufmarketing (Online & Regional) zur Erhöhung des Wareneingangs
3. Anbindung weiterer Marktplätze über das bestehende JTL-System
4. Erweiterung des Neuwaren-Sortiments für schnellen Zusatz-Cashflow
5. Erzeugung von organischem Traffic durch eine noch höhere Schlagzahl täglicher Auktionen

▪ Regelung des eBay-Accounts im Rahmen eines Asset-Deals

Im Rahmen eines Asset-Deals werden die operativen Assets (Warenbestand, Warenwirtschaft, Verpackungs- und Lagerinfrastruktur, Prozesse und Markenauftritt) übertragen. Da eBay-Konten grundsätzlich unternehmensgebunden sind, wird eine rechtssichere und praxiserprobte Übergangslösung vereinbart:

1. Der Verkäufer gestattet dem Käufer die vollständige Nutzung des bestehenden eBay-Accounts inkl. Markenname, der über **33.000 Bewertungen** und des **Top-Verkäufer-Status**.
2. Die Übergabe erfolgt über eine vertraglich geregelte Betriebsführungsvereinbarung.
3. Der Käufer erhält den vollen operativen Zugriff (Zugänge, Schnittstellen, JTL-Anbindung) und führt das Geschäft wie sein eigenes.
4. Optional kann nach einer Übergangsphase eine Migration auf ein Konto des Käufers erfolgen, wobei die Historie als Referenz dient.
5. Klare vertragliche Regelungen zu Haftung, Zahlungsströmen und Datenschutz sichern beide Parteien vollumfänglich ab.

Durch diese Struktur profitiert der Käufer ab Tag 1 von der hervorragenden Reputation ohne Unterbrechung des Cashflows.

▪ Übergabepplan

Eine Begleitung in der Übergangsphase sowie eine Einführung in die Ankaufsprozesse sind selbstverständlich möglich.

▪ Zusammenfassung

Das Unternehmen bietet eine seltene Gelegenheit zur Übernahme eines sofort profitablen, hochgradig automatisierten E-Commerce-Geschäfts mit herausragender Reputation.

Dank der vollkommenen Standortunabhängigkeit, des substanziellen Lagerbestands von ca. 300.000 € Verkaufswert, der nachgewiesenen EBT-Marge von über 20 % und der vorbereiteten Skalierungshebel eignet sich das Objekt ideal für strategische Käufer, Händler mit bestehendem Lager oder Existenzgründer.