

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest  
Darmstadt · Dresden · Eisenach · Essen · Frankfurt  
Freiburg · Graz · Halle · Hamburg · Hamm · Hannover  
Heidelberg · Ingolstadt · Istanbul · Kaiserslautern · Kiel  
Köln · Krefeld · Linz · Lissabon · Luzern · Mailand  
Memmingen · München · Münster · Nürnberg  
Osnabrück · Palma · Regensburg · Rostock  
Rottweil · Saarbrücken · Salzburg · Stuttgart  
Warschau · Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich



# Professionelle Sprachalarmierung und Beschallungstechnik

**Unternehmensangebot Projekt-Nr.: AM-006722**

Rechtsform:	Verbund: GmbH & Co. KG · GmbH · GmbH
Firmensitz:	Nordrhein-Westfalen
Branche:	Professionelle Beschallungs-, Sprachalarmierungs- und Elektroakustiklösungen (B2B)
Kurzprofil:	Inhabergeführter Hersteller-/Lösungsverbund in zweiter Generation. Gut eingeführte Marke, breite Kundenbasis ohne Klumpenrisiko.
Geschäftsmodell:	Hersteller- und Großhandelsgeschäft (Eigenmarken plus Vertriebsverträge mit mehreren Herstellern) gekoppelt mit Anlagenbau, Systemintegration und Service aus einer Hand. Vertrieb an Fachinstallateure, Systemintegratoren, Errichter (B2B-Großhandel) sowie Direktprojekte mit institutionellen und gewerblichen Bauherren.
Umsatz und Ertrag:	Aggregierter Gruppenumsatz rund 1,4 – 1,8 Mio. EUR. EBITDA-Marge in der jüngeren Vergangenheit knapp negativ bis ausgeglichen.
Bilanz:	Eigenkapitalquote konsolidiert rund 60 % per 31.12.2024; kein nennenswertes Bankobligo; solide Liquiditätsausstattung.
Organisation:	Eingespieltes Team (< 10 Mitarbeiter) mit langer Betriebszugehörigkeit; ausgeprägte Fachkenntnis.
Investment Case:	<ul style="list-style-type: none"><li>• Etablierte Marke mit langjähriger Branchenkontinuität</li><li>• Breite Distributionspartnerschaften</li><li>• Anerkannte Normenkompetenz</li><li>• Doppelte Wertschöpfung Hersteller/Großhandel × Anlagenbau/Service</li><li>• Wiederkehrende Erlöse aus Wartungsverträgen</li><li>• Attraktive Wachstumsskalierung.</li></ul>
Repräsentative Kunden:	<ul style="list-style-type: none"><li>• Errichter- und Projektgeschäft</li><li>• Große Elektrotechnik-Errichter</li><li>• Städte (Schulprojekte)</li><li>• Filial-/Kartonagengeschäft: Radio POS</li><li>• Flughafen</li></ul>
Anlass:	Nachfolge durch Generationswechsel — geordneter Rückzug aus Altersgründen; keine familieninterne Übernahme vorgesehen.
Transaktion:	Share Deal über 100 % der Anteile aller drei Gesellschaften.
Verkäufer:	Gesellschafter steht im Sinne einer verantwortungsvollen und geordneten Nachfolgeregelung für eine Übergangsphase in Geschäftsführung sowie für eine Berater- bzw. Beiratsrolle zur Verfügung.
Liegenschaft:	Im Privatvermögen des Verkäufers; nicht Teil der Transaktion. Erwerber erhält ein Angebot über einen Mietvertrag.
Kaufpreisvorstellung:	Nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung erhalten Interessenten ein ausführliches Exposé. Auf dieser Basis wird die Abgabe eines indikativen, rechtlich unverbindlichen Angebots erwartet.

Kontakt:

**Alexander Mehnert**  
**KERN Standort Köln/Bonn (rechtl. selbst.)**  
Email: [mehnert@kern-unternehmensnachfolge.com](mailto:mehnert@kern-unternehmensnachfolge.com)  
Telefon: +49 221 650 31 995

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes Köln/Bonn keine Kosten.

[Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.](#)