



ANONYMISIERTES KURZEXPOSÉ · PROJEKT „GETRIEBEVEREDELUNG“

Hochprofitabler *Nischen-Spezialist* der Automobilzuliefererindustrie

Etablierter Reparatur- und Veredelungsdienstleister für Aluminium-Gussbauteile (Getriebetechnik) mit hohen Markteintrittsbarrieren, langjährigen Tier-1-Kundenbeziehungen und einer EBITDA-Marge von rund 29 %. 100 % der Anteile stehen zum Verkauf.

Unternehmensdaten im Überblick

Branche	Automobilzulieferertechnik (Schwerpunkt Getriebetechnik) / Oberflächenveredelung & Metallbearbeitung
Rechtsform	GmbH & Co. KG
Gründungsjahr	2007 — knapp zwei Jahrzehnte etabliert
Standorte	Zwei Produktionsstandorte: Hauptsitz in Thüringen (im Firmeneigentum) sowie Außenstelle in Baden-Württemberg — nah an den süddeutschen Automobil-Clustern
Personal	10 fest angestellte, hochspezialisierte Fachkräfte zzgl. zwei geschäftsführender Gesellschafter; weitgehend autarke Fertigung
Geschäftsanteile	100 % der Anteile stehen zum Verkauf (Share- oder Asset-Deal)
Übergabe	Geordnete Einarbeitungs- und Übergabephase von bis zu sechs Monaten durch die Altgesellschafter

Finanzielle Kennzahlen

1,21 Mio. € Umsatzerlöse 2023 mehr als verdoppelt seit 2019	~350.000 € EBITDA 2023 Marge rund 29 %	nur 4 zertifizierte Anbieter deutschlandweit für diesen Prozess	1–5 % Reklamationsquote ISO 9001:2015 zertifiziert
--	---	--	---

Nach einem branchenbedingten Verlustjahr 2024 (allgemeine Schwäche der Automobilindustrie) bereits deutliche Erholung: 2025 wieder ein Gewinn von rund 135.000 € (laut BWA 12/2025).

Investment-Highlights & Alleinstellungsmerkmale

MARKTPosition

Geschützte Nische

Der komplexe Kittprozess an Aluminium-Getriebegehäusen wird deutschlandweit von nur vier zertifizierten Firmen angeboten — Spezialwissen und Audit-Hürden schirmen das Geschäft gegen neue Wettbewerber ab.

KUNDENBASIS

Tier-1-Stammkunden

Langjährige, äußerst stabile Beziehungen zu global führenden Automobilzulieferern — teils seit Unternehmensgründung und mit hervorragenden offiziellen Lieferantenbewertungen.

QUALITÄT

Zertifiziert & verlässlich

Managementsystem nach ISO 9001:2015 mit jährlichen Überwachungsaudits, 100%-Qualitätskontrolle und einer verschwindend geringen Reklamationsquote von 1 bis 5 %.

BETRIEB

Autarkes Fachteam

Die Fertigung — inkl. des komplexen Kittverfahrens — läuft routiniert und ohne operative Eingriffe der Geschäftsführung; Fachkräfte sind abteilungsübergreifend einsetzbar.

SUBSTANZ

Eigene Hauptimmobilie & schlanke Kostenbasis

Der Hauptstandort steht im 100%-Firmeneigentum (Investitionsfreiheit), der zweite Standort ist regulär anmietbar. Als reiner Dienstleister bindet das Geschäft kaum Kapital — Materialaufwand 2023 nur 4,42 %.

Leistungsportfolio

Dienstleistung	Umsatzanteil	Kurzbeschreibung
Kitten (Getriebetechnik)	60–70 %	Auffräsen und Verfüllen von Lufteinschlüssen in Aluminium-Gussbauteilen mittels Zwei-Komponenten-Harz — hochspezialisierte Handarbeit.
Gussputzerei	ca. 20 %	Klassische Nachbearbeitung: Entgraten, Entkernen und Entfernen von Angüssen.
Sandstrahlen	ca. 10 %	Oberflächenbehandlung mit umweltfreundlichem Edelstahlstrahlmittel zur Beschichtungsvorbereitung.

Wachstumspotenziale für den Nachfolger

- ◆ **In-Sourcing der Wertschöpfung:** Eigene Teilereinigungsanlage bzw. mechanisches Bearbeitungszentrum — vorhandene Kundennachfrage, logistische Synergien und Zusatzumsatz.
- ◆ **Quick Wins durch Cross-Selling:** Die Altgesellschafter führen den Käufer aktiv bei Bestandskunden ein — kurzfristige Zusatzaufträge im Strahlen und Gussputzen direkt erschließbar.
- ◆ **Professioneller Vertrieb:** Auftragsgewinnung beruht bislang fast ausschließlich auf Weiterempfehlung; eine strukturierte Vertriebsstrategie hebt ungenutztes Marktpotenzial.

Verkaufsgrund & Transaktionsstruktur

Der Verkauf erfolgt aus persönlichen Gründen innerhalb des Gesellschafterkreises. Angestrebt wird ein vollständiger Verkauf von 100 % der Anteile und ein zügiger, sauberer Übergang — das gesunde, wachsende Geschäft selbst ist von diesem Schritt unberührt.

KAUFPREISVORSTELLUNG · 100 % DER ANTEILE

900.000 €

Verhandlungsbasis (VHB)

ZAHLUNGSKONDITIONEN

Bevorzugt wird eine sofortige Einmalzahlung; ein zügiger, klarer Abschluss steht im Vordergrund.

ÜBERGABE & EINARBEITUNG

Geordnete Übergabe mit Einarbeitung von bis zu sechs Monaten in Prozesse, Technik sowie Lieferanten- und Kundenwelt.

Wirtschaftliche Entwicklung

GESCHÄFTSJAHR	UMSATZERLÖSE (€)	EBITDA (€)
2025 (BWA 12/25)	–	Gewinn ca. 135.000
2024	–	<i>branchenbed. Verlustjahr</i>
2023	1.209.267	349.926
2022	1.033.094	208.496
2021	709.268	99.444
2019	603.397	47.212

NÄCHSTER SCHRITT

Bei Interesse stellen wir nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung (NDA) das vollständige, nicht anonymisierte Lang-Exposé inkl. Datenraum-Zugang bereit.

JustValued · Talstraße 99, 73732 Esslingen · Tel.: 0175 9964860 · info@justvalued.com · www.justvalued.com — Anonymisierter Teaser ausschließlich zur ersten, unverbindlichen Information. Alle Angaben beruhen auf Informationen des Inhabers, ohne Gewähr für Richtigkeit oder Vollständigkeit. Streng vertraulich; Weitergabe an Dritte nur mit schriftlicher Zustimmung. Eine eigenständige Prüfung (Due Diligence) wird empfohlen.