

in Gesundheit & Beauty

Wachstumsstarkes E-Commerce-Unternehmen im Beauty-Segment mit klarem D2C-Fokus, Multi-Channel-Ansatz, stabilen siebenstelligen Umsätzen und attraktiver Profitabilität.

CHANNEL 

MARKT 

WACHSTUM >120 %

HIGHLIGHTS & DETAILS

PRODUKT & MARKT

- Premium Anti-Aging-Portfolio mit klarer Qualitätspositionierung
- Nachhaltiger Produkt-Market-Fit mit extrem starker Wiederkaufrate
- Hohe Nachfrage in einem dynamisch wachsenden Anti-Aging-Markt

VERKAUFSGRUND

- Gründerin plant geordneten Exit nach erfolgreichem Markenaufbau
- Wachstumsausbau außerhalb des gewünschten Gründerinnen-Fokus
- Neuer Eigentümer kann weiteres Skalierungspotenzial einfach realisieren

ANGEBOTSBEDINGUNGEN

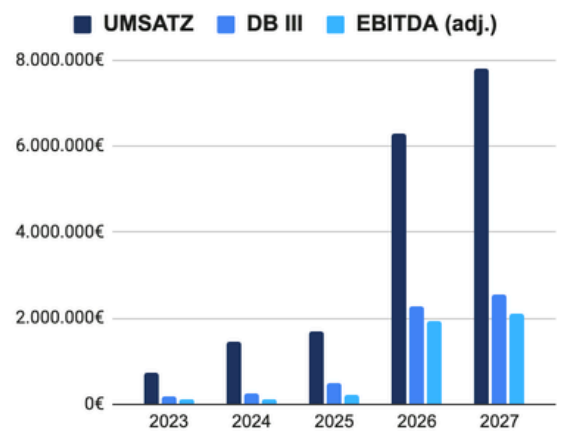
- Marktübliche Bewertung auf Basis von >4x bereinigtem EBITDA (LTM)
- Bewertung reflektiert Margenstruktur, Skalierbarkeit und Wachstum
- Angestrebt wird ein 100%-Share-Deal inklusive aller Verträge und Assets

POTENZIALE

- Internationale Expansion über D2C-Shop und Amazon hinweg
- Skalierungspotenzial durch Ausbau Performance-Marketing und Amazon
- Retail und B2B erweitern skalierbare Vertriebsmöglichkeiten

FINANZEN & VERTRIEB

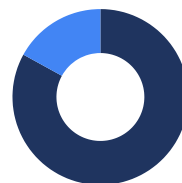
JÄHRLICHE KPIS



WACHSTUMSANALYSE

	2023	2024	2025	2026	2027
UMSATZ	€0,7M	€1,5M	€1,7M	€6,3M	€7,8M
Wachstum	-	+96%	+16%	+273%	+24%
DB III	€0,2M	€0,2M	€0,5M	€2,3M	€2,6M
Wachstum	-	+50%	+93%	+376%	+13%
EBITDA (adj.)	€0,1M	€0,1M	€0,2M	€1,9M	€2,1M
Wachstum	-	-5%	+125%	+748%	+9%

VERTRIEBSFOKUS



CHANNEL

82,6% Webshop
17,4% Amazon



MARKT

100% DACH



Lucas Beier
Dealmanager

+49 173 629 2750
lucas.beier@brandcircle.de

[Jetzt mehr erfahren](#)