

PROJEKT Wheel Wash

REF.-NR. 253

HIGHLIGHTS

Nischenprodukt im Bereich des Sondermaschinenbaus,
spezialisiert auf **Reinigungstechnologien im Reifenbereich**

Erwartetes starkes & nachhaltiges Umsatz- und EBIT-Wachstum aufgrund **exzellenter Margen**

Ideale Fertigungsmöglichkeiten für
Standardmaschinen aufgrund von **Modulbauweise**

Sehr erfahrenes, technikaffines Management
mit **Expertise im Maschinenbau und in der Automatisierung**

Technisch anspruchsvolles, interdisziplinäres **Ingenieurs-Know-How mit Produktinnovationen** und Leidenschaft
für den kundenspezifischen **Sondermaschinenbau**



ECKDATEN

Branche	Sondermaschinenbau
Mitarbeiter	14 (mit Geschäftsführer)
Region	Süddeutschland
Motivation	Gesucht wird ein strategischer Partner
Modalitäten	Mehrheits- oder Minderheitsbeteiligungen im Rahmen eines Share-Deals
Immobilie	Die Immobilie ist nicht Gegenstand der Transaktion.
Investorenprofil	Als Investoren kommen neben bereits existierenden und expandierenden Maschinenbau-, Sondermaschinenbau- und Automotive-Unternehmen auch strategische Investoren in Frage, welche das Unternehmen durch frisches Kapital voranbringen.

Wir sind beauftragt, eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Investoren zu prüfen. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

FINANZKENNZAHLEN

	2021	2022	2023	2024	2025	2026p	2027p
Gesamtleistung	383.735 €	518.292 €	547.758 €	914.235 €	1.836.749 €	~ 2.580.000 €	~ 3.440.000 €
Rohertrag	217.950 €	406.081 €	329.808 €	334.591 €	1.240.948 €	k.A. €¹	k.A. €¹
Betriebsergebnis (EBIT bereinigt)	30.178 €	57.021 €	-137.129 €	-308.086 €	445.011 €	~ 708.200 €	~ 1.181.200 €
EBIT-Marge	7,8 %	11,0 %	0 %	0 %	24,2%	27,4 %	34,3 %

Bei den hier dargestellten Finanzkennzahlen, handelt es sich um eine bereinigte Ansicht.

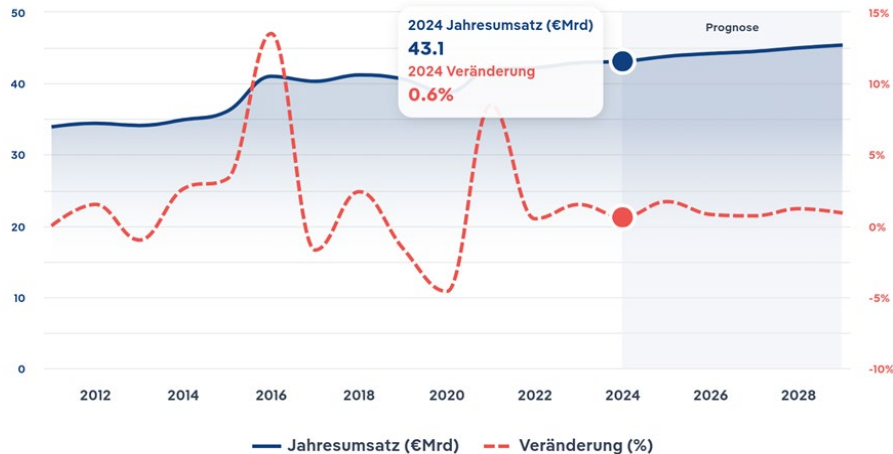
Erläuterung:

- Die Gesamtleistung entwickelt sich kontinuierlich positiv; für die kommenden Jahre wird eine deutliche Ergebnisbeschleunigung erwartet. Wesentliche Treiber sind steigende Verkaufszahlen, hohe Deckungsbeiträge der Maschinen sowie zusätzliche Erlöspotenziale aus Produktentwicklungen.
- Das Geschäftsjahr 2024 war durch einen nicht operativen Sondereffekt aus Bestandsveränderungen in Höhe von EUR 316.000 belastet, ohne strukturelle Auswirkungen auf das Geschäftsmodell. Belastungen aus gestiegenen Materialkosten dürften sich mit wachsender Absatzmenge durch bessere Skalierung relativieren.
- Bereinigt lag die EBIT-Marge bereits im Jahr 2024 bei rund einer schwarzen Null. Bei Vollausslastung der bestehenden Kapazitäten dürfte sich das nachhaltige EBIT – ohne zusätzliche Produktbeiträge – auf dem aktuell für 2027 prognostizierten Niveau bewegen.

BRANCHENREPORT

Umsatz

Gesamtwert (€) und jährliche Veränderung von 2011 bis 2029 inkl. Fünfjahresausblick.



IBISWorld

Quelle: IBISWorld

- Die Branchenakteure verfügen über eine langjährige Expertise und sind **innovationsstark**, was sie **besonders wettbewerbsfähig** macht.
- Die Innovationen der letzten Jahre haben die **Leistung und Zuverlässigkeit** der Branchenprodukte **erheblich gesteigert**.
- Die Entwicklung der **Automobilindustrie** hat einen **starken Einfluss** auf die Nachfrage nach den Branchenprodukten.
- Laut **IBISWorld** ist mit einem **Umsatzwachstum** im Laufe des nächsten Jahres zu rechnen.

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Kemo Konaté
Projektleiter

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

☎ 0160 529 4022

✉ konate@parzerconsulting.de

🌐 www.parzerconsulting.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.