

PROJEKT ROLLS

REF.-NR. 281

HIGHLIGHTS

Langjährige Marktpräsenz mit fundiertem Branchenwissen sowie kontinuierliche Weiterentwicklung von Sortiment und Service

Breites Produktsortiment & schnelle Verfügbarkeit

Persönliche Betreuung durch erfahrene Ansprechpartner sowie schnelle Angebotskalkulation und flexible Abwicklung

Eigenes Lager mit optimierten Abläufen sowie zuverlässige und termingerechte Lieferung

Langjähriges und erfahrenes Personal mit extrem hoher fachlicher Kompetenz



ECKDATEN

Branche	Räder & Rollen Handel
Mitarbeiter	~10
Region	Mittelfranken/Süddeutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Share Deals
Immobilie	Ist vorhanden und kann optional miterworben werden
Kaufpreisvorstellung	1 Mio. EUR
Käuferprofil	Als Käufer kommen neben expandierenden Rollen & Räder Händlern auch Investitions- und Beteiligungsgesellschaften in Frage, welche ein strategisches und nachhaltiges Interesse am Unternehmen forcieren sowie Personen, die neben fachlicher Eignung und entsprechender Branchenerfahrung auch über ausreichend Eigenkapital verfügen.

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen, selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

FINANZKENNZAHLEN

	Bilanz 2022	Bilanz 2023	Bilanz 2024	Bilanz 2025
Umsatz	2.253.696 €	2.198.471 €	2.027.119 €	1.913.972 €
Gesamtleistung	2.302.152 €	2.234.805 €	2.055.836 €	2.489.500 €
Rohertrag	897.844 €	1.146.715 €	959.882 €	1.537.346 €
EBIT bereinigt / GSL	165.210 €	364.356 €	175.893 €	119.115 €
EBIT bereinigt (%)	7 %	16 %	9 %	5 %

Umsatz / Gesamtleistung:

Der Umsatzrückgang ist auf die aktuell schwankende Konjunktur sowie eine verhaltene Vertriebsausrichtung zurückzuführen. Das Jahr 2023 war aufgrund einzelner Großprojekte überdurchschnittlich profitabel. Nach Rücksprache mit den Inhabern ist eine Umsatzsteigerung durch den gezielten Ausbau der Vertriebsaktivitäten kurzfristig realisierbar. Die Gesamtleistung 2025 ist durch eine einmalige Auflösung der Pensionsrückstellung künstlich erhöht, welche kostenseitig wieder neutralisiert wird. Die verbleibende Differenz resultiert aus Erlösen aus dem Verkauf von Sachanlagevermögen (Buchgewinn)

Rohertrag:

Der Rohertrag ergibt sich nach Abzug der Einkaufskosten. Dieser schwankt in Abhängigkeit vom Rolleneinkauf sowie der jeweiligen Kundennachfrage.

EBIT:

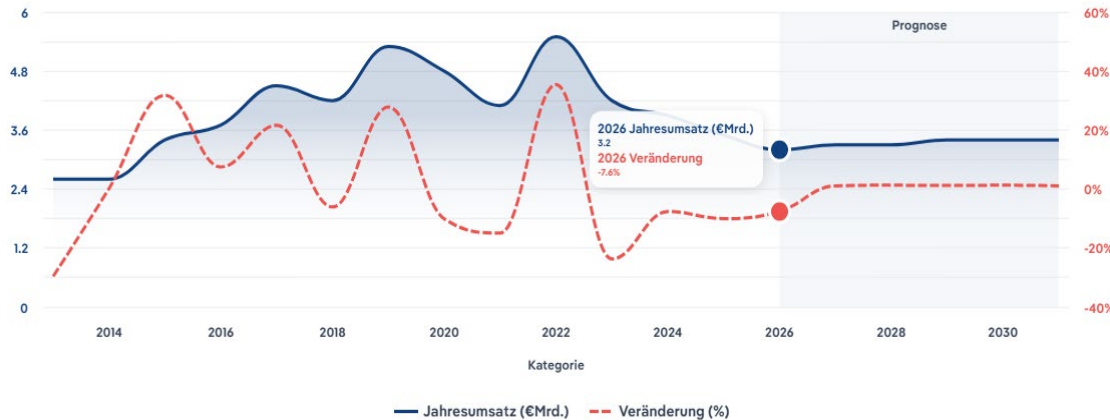
Das EBIT wurde nach eingehender Prüfung und nur geringfügigen Anpassungen vorerst nicht bereinigt. Über einzelne Positionen der GuV und deren Interpretation kann im weiteren Verlauf im Detail abgestimmt werden.

BRANCHENREPORT

Großhandel mit Büromöbeln

Gesamtumsatz

Gesamtwert (€) und jährliche Veränderung von 2013 bis 2031 inkl. Fünfjahresausblick.



IBISWorld

Quelle: IBISWorld

IBISWorld | G46.65DE – Großhandel mit Büromöbeln 28.04.2026

- Ergonomische Arbeitsplätze verbessern die Leistungsfähigkeit, weshalb die **Nachfrage weiter steigen wird.**
- Um das Beschaffungsrisiko zu minimieren, werden mit den vorgelagerten Märkten **langfristige Verträge** mit festen Konditionen abgeschlossen.
- Das Produktsegment der Sitzmöbel stellt den größten Anteil am Umsatz des Büromöbelgroßhandels dar. Sie werden in Drehstühle mit Rollen oder Gleitern und andere Büro- und Ladensitzmöbel mit Metallgestell unterteilt. **Der Bedarf ist hoch, da ein großer Teil der erwerbstätigen Bevölkerung sitzende Tätigkeiten ausübt.**

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Kemo Konaté
Projektleiter

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

☎ 0160 529 4022

✉ konate@parzerconsulting.de

🌐 www.parzerconsulting.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.