

VERTRAULICH · STRENG VERTRAULICHES UNTERNEHMENSEXPOSÉ

Innovatives Technologieunternehmen

Industrielle Bildverarbeitung · Künstliche Intelligenz · Automatisierung

Zukunftsorientiertes Technologieunternehmen für industrielle Bildverarbeitung, KI-gestützte Qualitätskontrolle und Automatisierungslösungen.

650 T€

Umsatz 2025

+110 %

Umsatzwachstum '24→'25

Profitabel

Turnaround erreicht

Vertraulichkeitshinweis Dieses Exposé enthält vertrauliche Informationen und ist ausschließlich für ausgewählte, qualifizierte Interessenten bestimmt. Eine Weitergabe an Dritte sowie jede Vervielfältigung bedarf der vorherigen schriftlichen Zustimmung. Mit der Entgegennahme erklärt sich der Empfänger zur vertraulichen Behandlung bereit.

01 Das Unternehmen im Überblick

Zum Verkauf steht ein innovatives, inhabergeführtes Technologieunternehmen mit klarer Spezialisierung auf **industrielle Bildverarbeitung, künstliche Intelligenz und automatisierte Qualitätskontrolle**. Das Unternehmen entwickelt und liefert Machine-Vision-Lösungen, mit denen produzierende Betriebe Fertigungsprozesse präziser, schneller und nahezu fehlerfrei gestalten – ein zentraler Wettbewerbsfaktor im Zeitalter von Industrie 4.0.

In nur wenigen Jahren hat sich das Unternehmen vom technologiegetriebenen Spezialisten zu einem profitablen Anbieter mit belastbarem Geschäftsmodell entwickelt. Der Umsatz hat sich zuletzt innerhalb eines Jahres mehr als verdoppelt, und der wirtschaftliche Turnaround in die Gewinnzone ist bereits vollzogen. Das Unternehmen verbindet damit das Innovationspotenzial eines jungen Technologieanbieters mit der Stabilität eines etablierten Geschäfts.

Leistungsportfolio

- ▶ Industrielle Bildverarbeitung & Machine Vision für die automatisierte Inline-Prüfung in der Fertigung.
- ▶ KI-gestützte Qualitätskontrolle zur zuverlässigen Erkennung von Fehlern, Abweichungen und Anomalien.
- ▶ Automatisierungslösungen, die manuelle Prüfprozesse ersetzen und Ausschuss sowie Stillstandzeiten reduzieren.
- ▶ Individuelle Integration in bestehende Produktionsumgebungen der Kunden.

02 Marktumfeld & Wachstumsstory

Das Unternehmen agiert im Zentrum zweier struktureller Megatrends: der Digitalisierung der Industrie (**Industrie 4.0**) und dem breiten Einzug **künstlicher Intelligenz** in die Fertigung. Steigender Kostendruck, Fachkräftemangel und wachsende Qualitätsanforderungen treiben die

Nachfrage nach automatisierter, KI-gestützter Qualitätssicherung – und damit nach genau jenen Lösungen, die das Unternehmen anbietet.

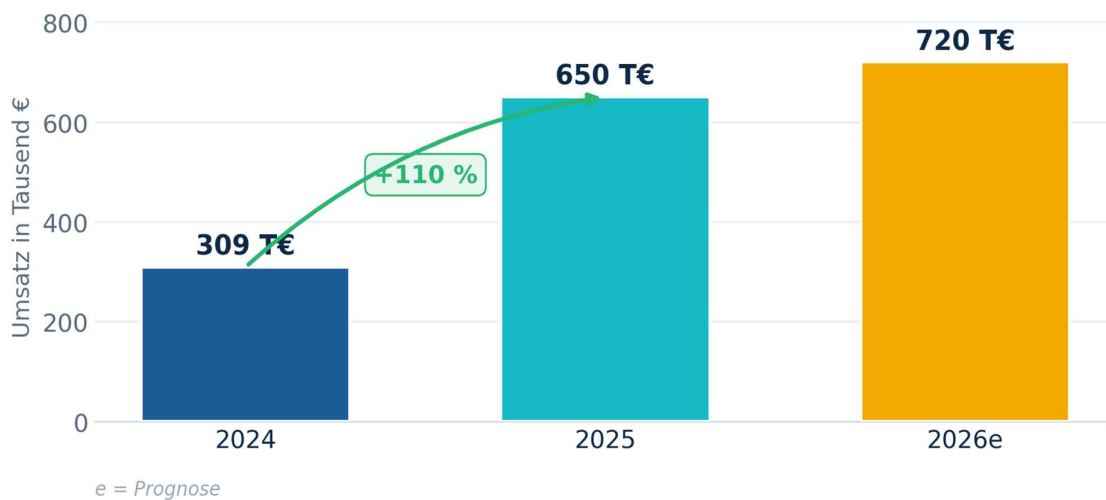
Diese Nachfrage ist nicht zyklisch, sondern strukturell: Wer heute in Bildverarbeitung und KI investiert, sichert sich langfristige Effizienz- und Wettbewerbsvorteile. Für einen Käufer bedeutet das einen Markt mit anhaltendem Rückenwind – und ein Unternehmen, das in diesem Markt bereits Fuß gefasst und Profitabilität bewiesen hat.

03 Finanzkennzahlen

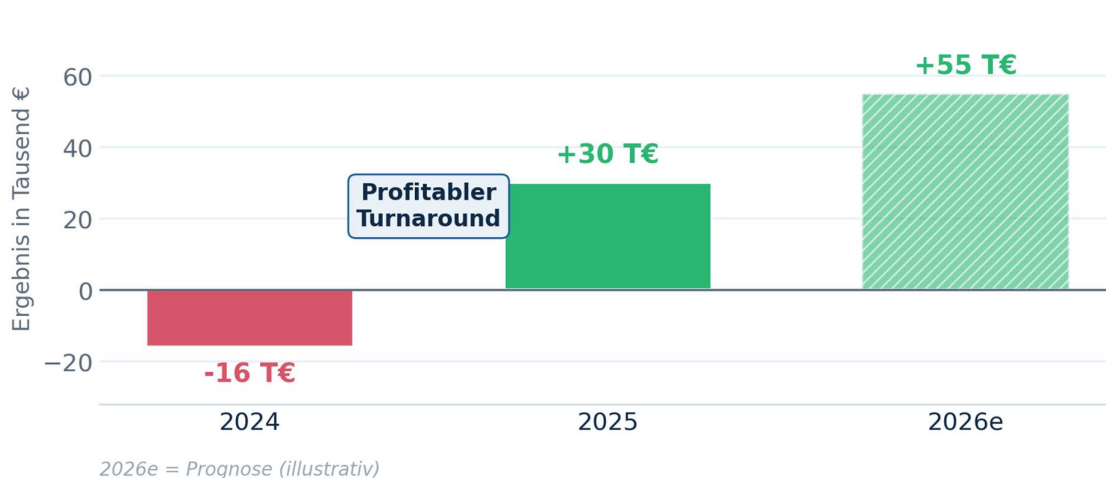
Die wirtschaftliche Entwicklung belegt die Dynamik des Geschäftsmodells: kräftiges Umsatzwachstum bei gleichzeitig erreichter Profitabilität.

Geschäftsjahr	Umsatz	Ergebnis	Status
2024	309.000 €	-16.000 €	Aufbauphase
2025	650.000 €	+30.000 €	Profitabel
2026 (Prognose)	720.000 €	positiv	Wachstum

Umsatzentwicklung 2024 - 2026



Ergebnisentwicklung - vom Verlust zur Profitabilität



Hinweis: Werte für 2026 sind prognostiziert; das Ergebnis 2026 in der Grafik ist illustrativ dargestellt. Geprüfte Zahlen werden qualifizierten Interessenten im Rahmen einer Due Diligence offengelegt.

04 Investment-Highlights

Sechs Gründe, die das Unternehmen zu einer attraktiven Akquisition machen:

◆ Wachstumsmarkt Industrie 4.0 & KI

Positionierung in einem der dynamischsten Technologiesegmente mit struktureller, langfristiger Nachfrage.

◆ Stark steigende Umsätze

Mehr als verdoppelter Umsatz innerhalb eines Jahres – validiertes, marktfähiges Angebot.

◆ Profitabler Turnaround

Übergang vom Verlust zur Profitabilität bereits vollzogen – belastbares Geschäftsmodell.

◆ Bestehender Kundenstamm

Etablierte Referenzen und wiederkehrende Geschäftsbeziehungen in der produzierenden Industrie.

◆ Skalierbares Geschäftsmodell

Software- und KI-getriebene Lösungen mit attraktiver Marge und hoher Wiederverwendbarkeit.

◆ Hohes Wachstumspotenzial

Klare Hebel in Vertrieb, Internationalisierung und Produktausbau für die nächste Wachstumsstufe.

05 Verkaufsanlass & Übergabe

Verkaufsanlass

Gesucht wird ein Nachfolger zur vollständigen Übernahme oder ein strategischer Partner zur gemeinsamen Weiterentwicklung des Unternehmens. Das Unternehmen steht damit sowohl Investoren und Unternehmern offen, die ein etabliertes, profitables Geschäft übernehmen möchten, als auch strategischen Partnern, die ihr bestehendes Portfolio um leistungsfähige Bildverarbeitungs- und KI-Kompetenz ergänzen wollen.

Strukturierte Übergabe

Für einen reibungslosen Übergang sind eine strukturierte Einarbeitung sowie eine umfassende Unterstützung durch die bisherigen Inhaber möglich. Know-how, Kundenbeziehungen und technologische Grundlagen werden geordnet übergeben – die Kontinuität des Geschäfts ist damit gesichert.

06 Transaktionsprozess & nächste Schritte

1. **Vertraulichkeitserklärung (NDA).** Unterzeichnung als Grundlage für den Zugang zu weiterführenden Informationen.
2. **Detailinformationen & Gespräch.** Vertiefende Unterlagen und ein persönliches Kennenlernen mit den Inhabern.
3. **Due Diligence.** Einsicht in geprüfte Finanz-, Kunden- und Technologiedaten.
4. **Verhandlung & Abschluss.** Strukturierung der Transaktion und geordnete Übergabe.

Kontakt & weiteres Vorgehen

Qualifizierte Interessenten werden gebeten, für weiterführende Informationen und zur Vereinbarung eines vertraulichen Erstgesprächs Kontakt aufzunehmen. Alle Anfragen werden absolut diskret behandelt.