

in Haushaltsorganisation

E-Commerce Company auf Amazon im Bereich Haushaltsorganisation und funktionales Home & Living mit 7-stelligen Jahresumsätzen und einer skalierbaren Asset-Struktur.

CHANNEL  

MARKT 

PARENTS >30

HIGHLIGHTS & DETAILS

PRODUKT & MARKT

- Home-&-Organization-Portfolio mit starkem PAN-EU-Skalierungspotenzial
- Ertragsstarke Amazon-Präsenz mit Potenzial für Multi-Channel-Expansion
- Product-Market-Fit durch konsistente Produktqualität & Kundenzufriedenheit

VERKAUFSGRUND

- Gründer strebt Reallokation von Kapital und Ressourcen für neue Ventures an
- Übergang in nächste Wachstumsphase unter professioneller Eigentümerschaft
- Attraktiver Verkaufszeitpunkt durch operative Reife und stabiles Wachstum

ANGEBOTSBEDINGUNGEN

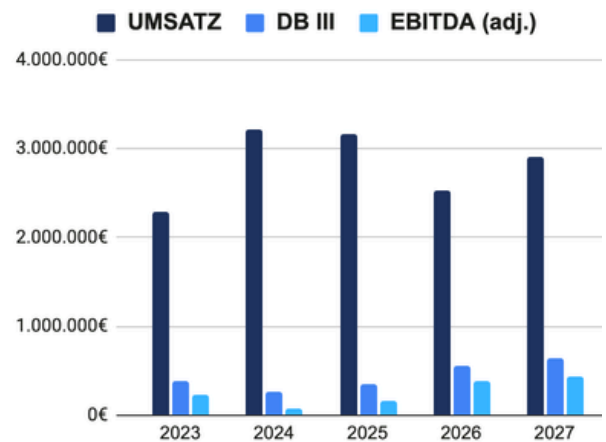
- Marktübliche Bewertung auf Basis von >3x bereinigtem EBITDA (LTM)
- Bewertung reflektiert Skalierbarkeit, schlanke Struktur und Wachstum
- Angestrebt wird ein Asset-Deal inklusive aller Verträge und Assets

POTENTIALE

- Erschließung neuer Home-Organization- und Bad-Segmente
- Wachstum durch Multi-Channel-Ansatz und eigenen Webshop
- Starkes Wachstumspotenzial durch PAN-EU-Optimierung

FINANZEN & VERTRIEB

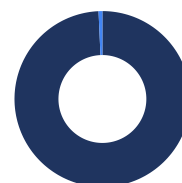
JÄHRLICHE KPIS



WACHSTUMSANALYSE

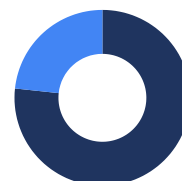
	2023	2024	2025	2026	2027
UMSATZ	€2,3M	€3,2M	€3,2M	€2,5M	€2,9M
Wachstum	-	+40%	-2%	-20%	+15%
DB III	€0,4M	€0,3M	€0,3M	€0,6M	€0,6M
Wachstum	-	-32%	+33%	+62%	+15%
EBITDA (adj.)	€0,2M	€0,1M	€0,2M	€0,4M	€0,4M
Wachstum	-	-67%	+112%	+134%	+15%

VERTRIEBSFOKUS



CHANNEL

- >99,2% Amazon
- <0,8% Omnidock



MARKT

- 76,7% DACH
- 23,3% EU w/o DACH



Lucas Beier
Dealmanager

+49 173 629 2750
lucas.beier@brandcircle.de

[Jetzt mehr erfahren](#)