

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt  
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld · Köln  
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen · München  
Münster · Nürnberg · Osnabrück · Regensburg · Rottweil  
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau  
Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich

# Chance zur Selbstständigkeit

Wir suchen einen Vertriebsleiter / Geschäftsführer für einen hochprofitablen Dienstleister im Bereich Planung, Realisierung und Vertrieb von professionellen Großküchen für die Gemeinschaftsverpflegung - bis zu 20.000 Essen täglich. Projekte weltweit für renommierteste Behörden, die hochwertige Gastronomie / Hotellerie etc.



Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

KERN-System GmbH (rechtl. selbst.)  
AG Bremen HRA 26564 · GF: Nils Koerber  
Steuernummer: USt.ID-Nr. 27 54 71 635  
Bank: IBAN DE 0820 0100 2000 3291 1204

Heinrich-Heine-Str. 111 · 28211 Bremen  
Telefon +49 761 2160 66 72  
petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

**Unternehmensangebot Projekt-Nr.: KCK 003200**

- Rechtsform: Kapitalgesellschaft
- Firmensitz: Westdeutschland
- Inhalt: Für einen professionellen Dienstleister im Bereich Planung und Realisierung von Großküchenprojekten und -technik, seit Jahrzehnten bestens in Deutschland und im Ausland etabliert, suchen wir einen **Vetriebsleiter / Geschäftsführer, mit der Chance auf mittelfristige Übernahme des Betriebes.**
- Angebotsportfolio: Weit überregional tätig bis hin zu weltweiten Projekten für führende Hotelbetreiber.  
Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Planung und Realisierung von Projekten im Bereich Großkücheneinrichtung, Großküchentechnik, Speisenverteilung, Cafeteria- und Anlagenbau sowie gewerbliche Spültechnik. Dabei werden Projekte für 50 bis zu über 20.000 Essen täglich erfolgreich umgesetzt.
- Umsatz: ➤ 4,0 Mio. € - 5,0 Mio. € stabil, projektbezogen.  
Umsatzanteile: Planung ca. 20 % – 30% / Einrichtung ca. 50 % – 60% und Wartung, Kundendienst, Ersatzteilbeschaffung ca. 10 % – 20%.
- **Aktuelles Auftragsvolumen ca. 4 Mio. €**
  - **Weitere Projekte im Angebotsstatus ca. 1 Mio. €**
  - **So wurde u.a. vor Kurzem der Auftrag für die Überplanung aller Großküchen eines weltweit tätigen Hotelkonzerns gewonnen!!! Das alleine sorgt ein sehr stabiles Auftragsgeschehen in den nächsten Jahren, ohne das regionale Basisgeschäft.**

	2025	2026 Planung	2027 Forecast
Umsatz netto	4.125.000 €	4,0 - 5,0 Mio €	4,0 - 5,0 Mio €
Geschäftsführervergütung	120.000 €	120.000 €	120.000 €
EBIT bereinigt	617.875 €	>600.000 €	>600.000 €
EBIT in % v. Nettoumsatz	14,98%	15,00%	15,00%

- Ertrag: EBIT-Marge 15 – 20 % stabil, > 600.000 €, nach einem bereits berücksichtigten Geschäftsführergehalt in Höhe von 120.000 € p.A..

**Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf**

- Basics:** Kleines effizientes, langjährig mit dem Unternehmen verbundenes Team aus erfahrenen Planern und Servicetechnikern.  
Eigene Werkstatt für Reparaturservice.  
Referenzprojekte in namhaften Einrichtungen des öffentlichen und privaten Sektors.
- Kunden:** Renommierteste Kunden aus den Bereichen:  
**Öffentlicher Sektor** (Ministerien und Behörden, Liegenschaft-GmbHs im öffentlichen Auftrag, Kommunen, Gemeinden, Bildungseinrichtungen: Kitas, Schulen und Universitäten, Krankenhäuser etc.)  
**Privater Sektor** (Architekten und Ingenieurbüros, Krankenhäuser, Krankenhausgesellschaften, Seniorenheime, Pflegeeinrichtungen, Hotels, Unternehmen mit Mitarbeiterversorgung, Private Verwaltungsgesellschaften, Touristikkonzerne usw.)
- Status Quo:** **Wir suchen einen Vertriebsleiter / Geschäftsführer mit fundierter kaufmännischer Ausbildung und technischem Verständnis, der den Inhaber im Tagesgeschäft unterstützt und mittelfristig (1-2 Jahre) den Betrieb sukzessive übernimmt.**
- Kaufpreisvorstellung:** verhandelbar gegen Abgabe eines nicht bindenden, indikativen Angebotes. Ein Eigenkapitalnachweis über mindestens 750.000 € wird zudem erwartet.
- Kontakt:** Patricia Petruskevicius  
Standort KERN Bremen  
Email: petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.](#)