

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest
Darmstadt · Dresden · Eisenach · Essen · Frankfurt
Freiburg · Graz · Halle · Hamburg · Hamm · Hannover
Heidelberg · Ingolstadt · Istanbul · Kaiserslautern · Kiel
Köln · Krefeld · Linz · Lissabon · Luzern · Mailand
Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Palma · Regensburg · Rostock
Rottweil · Saarbrücken · Salzburg · Stuttgart
Warschau · Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich



Unternehmensangebot E-Commerce-Plattform

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Seite 1

Axel Bergmann
Einzelunternehmung · Inh.: Axel Bergmann
Steuernummer: / USt-Id-Nr. DE 247 016 293
Bank: IBAN DE09 2004 1144 0335 3521 00

Luisenstr. 5 (Büroanschrift) · 30159 Hannover
Telefon +49 511 307 5670
Mobil +49 1637-58 12 59
bergmann@kern-unternehmensnachfolge.com



Projekt AB-006809

Firmensitz: Niedersachsen

Rechtsform: GmbH

Beschreibung: Unser Mandant ist ein etablierter Multichannel-Onlinehändler für Markenprodukte, der sich zukünftig auf den Großhandel konzentrieren möchte und die **voll funktionsfähige B2C E-Commerce-Plattform** daher zum Verkauf stellt. Es stehen 100% der Geschäftsanteile zum Verkauf.

Das Unternehmen (gegr. 2013) betreibt seit 13 Jahren erfolgreich den Verkauf über Amazon, eBay, Kaufland, ManoMano, MediaMarkt und andere sowie den eigenen Shop (Shopware 5).

Bisher wurden Markenartikel für Werkzeug, Elektronik und Haushalt verkauft.

Die **Struktur ist extrem schlank**: Das Fulfillment ist ausgelagert und wird extern betrieben. Das vorhandene Lagergebäude kann weiterhin genutzt und gemietet werden.

Markt:

Der **E-Commerce-Markt wächst dynamisch**; Multichannel-Setups mit etablierten Accounts bieten sofortigen Markteintritt und Skaleneffekte.

Nachfragetreiber: Hohe Plattformreichweite, bewährte Bewertungen, integrierte Systeme (Pixi ERP, Afterbuy).

Positionierungschancen: Optimierung von Margen durch besseren Einkauf, Erweiterung durch neue Plattformen.

Umsatz: Die **bisherigen Umsätze** betragen in der Spitze knapp **20 Mio. p.a.**

Kunden: Die Produkte werden im DACH-Bereich (Schwerpunkt Deutschland) an Endverbraucher vertrieben.

Besonderheiten: Die Amazon- und eBay-Accounts laufen seit 2013; es bestehen ca. **7.000 Amazon-, ca. 75.000 eBay- und rund 11.000 Idealo-Bewertungen** – das signalisiert **hohe Glaubwürdigkeit** und reduziert das Plattform-Risiko für den Erwerber. Diese langjährige Historie ist im Markt ein knappes Gut und stellt einen eigenständigen Wert dar, insbesondere für **ausländische Player**, die in DACH einsteigen oder ihre Präsenz ausbauen wollen.

Für **Hersteller** bietet das Portal einen sofortigen Direct-to-Consumer-Kanal über alle relevanten Marktplätze; für **Großhändler** ist es ein schneller Einstieg ins B2C-Geschäft, für **Amazon-/Plattform-Händler** der Zukauf von Umsatz und Reichweite.

Der Aufbau dieser Struktur (Accounts, Bewertungen, Limits, Prozesse) würde einen **Neueinsteiger realistisch 2–4 Jahre und mehrere Mio. EUR kosten** – dieser Aufwand kann durch den Erwerb gespart werden.

Der Eigentümer steht für eine reibungslose Übergabe zur Verfügung.

Kontakt:

Axel Bergmann

Standort (rechtl. selbst.) KERN Hannover

Email: bergmann@kern-unternehmensnachfolge.com

Telefon: +49 511 - 307 5670

Mobil: +49 1637 - 58 12 59

Dieser Unternehmensverkauf wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.