

Hochprofitable mittelständische Unternehmensgruppe in der Lebensmittelbranche

Branche: **Fleisch- und Lebensmittelverarbeitung** · Standort: **Sachsen, Deutschland**



Executive Summary & Alleinstellungsmerkmale

Executive Summary

Zum Verkauf steht eine hervorragend etablierte, inhabergeführte Unternehmensgruppe aus Sachsen, die sich durch ein **revolutionär schlankes und hochprofitables Geschäftsmodell** in der Lebensmittelbranche auszeichnet. Das Unternehmen hat sich konsequent auf SB-verpackte Fleisch- und Wurstwaren spezialisiert und dadurch personell und operativ von den typischen Risiken des traditionellen Metzgerhandwerks entkoppelt.

Mit stabilen Jahresumsätzen über **10 Mio. EUR** und einer überdurchschnittlichen Gewinnmarge von ca. **7–8 %** stellt diese Gelegenheit ein echtes „**Cash-Cow**“-Investment dar.

Kennzahlen auf einen Blick

>10M

Jahresumsatz EUR

7–8%

Gewinnmarge

8

SB-Filialen

15h

Inhaber/Woche

Alleinstellungsmerkmale

Revolutionäre Prozessstruktur

Kompromisslose Fokussierung auf SB-Ware statt bedienungsintensiver Frischetheken. Dies führt zu minimierten Personalkosten, keinem täglichen Warenschwund und drastisch verschlankten Abläufen.

Souveräne Preissetzungsmacht

Das Unternehmen agiert völlig unabhängig von den Preisdiktaten großer Discounter und schließt keine benachteiligenden Knebelverträge ab.

Herausragende Logistik

Eine hauseigene Logistikflotte garantiert B2B-Kunden eine „**Next-Day-Delivery**“ bei höchster Frischequalität.

Starke Marke

Das Portfolio umfasst prämierte Markenartikel, die regional und international (bis nach **London und Madrid**) eine extrem hohe Kundenloyalität genießen.

Marktposition, Organisation & Transaktion

Marktposition und Vertrieb

Das Unternehmen ruht auf **zwei stabilen und diversifizierten Vertriebs Säulen**:

Großhandel (B2B) — ca. 60 % Umsatzanteil

Belieferung eines regionalen und überregionalen Netzwerks sowie Export von Spitzenprodukten.

Endkundengeschäft (B2C) — ca. 40 % Umsatzanteil

Betrieb von acht eigenen, exzellent frequentierten SB-Filialen in Sachsen, ergänzt durch ein modernes Online-Vorbestellsystem.

Organisation und Nachfolge

Das Unternehmen ist **weitgehend unabhängig vom Inhaber**. Es existiert eine voll funktionsfähige zweite Managementebene (Co-Geschäftsführung und Produktionsleitung), die das operative Tagesgeschäft eigenständig leitet. Der aktuelle Inhaber ist nur noch ca. **15 Stunden pro Woche** eingebunden und plant seinen Rückzug aus Altersgründen.

Transaktionsstruktur und Kaufpreis

Kaufpreisvorstellung

Auf Anfrage

Übergabe

Der Verkäufer steht für eine Einarbeitungsphase von bis zu **12 Monaten** beratend zur Verfügung.

Kontakt für das Lang-Exposé, Rückfragen und NDA:

JustValued · Talstraße 99 · 73732 Esslingen

info@justvalued.com · 0175 9964860