

Teaser-Exposé (anonym)

Details (Firmenname, genaue Adresse, Kunden-/Lieferantennamen, Verträge, Jahresabschlüsse) nur nach NDA.

1. Kurzprofil

- Unternehmensart: B2B-Distributor / Handel & technische Beratung
- Fokus: kundenspezifische Antriebstechnik
- Region: Süddeutschland; Kunden überwiegend D & deutschsprachige Nachbarländer
- Umsatz: ca. 3,5 Mio. € (letztes Geschäftsjahr)
- Transaktion: Verkauf 100% GmbH-Anteile (Share Deal), Kaufpreis 500.000 € (cash/debt free)
- Übergabe: in diesem Jahr
- Einarbeitung: nach Vereinbarung
- ISO 9001:2015 zertifiziert

2. Geschäftsmodell & Leistungsangebot

- Distribution/Handel von kundenspezifischer Antriebstechnik über langjährige Vertragspartner (Lieferanten)
- Technische Beratung/Applikations-Know-how zur Auswahl/Integration der Komponenten

3. Kunden & Markt

- Branchen: Sondermaschinenbau, Medizintechnik, Forschung & Entwicklung u. a.
- Kundenmix: wiederkehrende Bestands- und OEM-Kunden sowie projektbasierte Entwicklungs- und Sonderlösungen.

4. Werttreiber / USP

- Langjährige Lieferanten-/Vertragspartnerbeziehungen
- Sehr gute Produktkenntnis & Beratung
- Umfangreiche CRM-Datenbasis mit großer Zahl an Firmen mit aktuellem oder historischem Bedarf
- ISO 9001:2015 zertifiziertes Qualitätsmanagement

5. Immobilie

- Betriebsräume gemietet (keine Immobilie Bestandteil der Transaktion)

6. Grund der Abgabe

- Neuorientierung des Inhabers

7. Nächste Schritte

- Austausch über Profil/Finanzierung/Timing
- NDA-Unterzeichnung
- Voll-Exposé, Datenraum, Management-Call, Besichtigung