

INVESTMENT TEASER

Project WHEELS

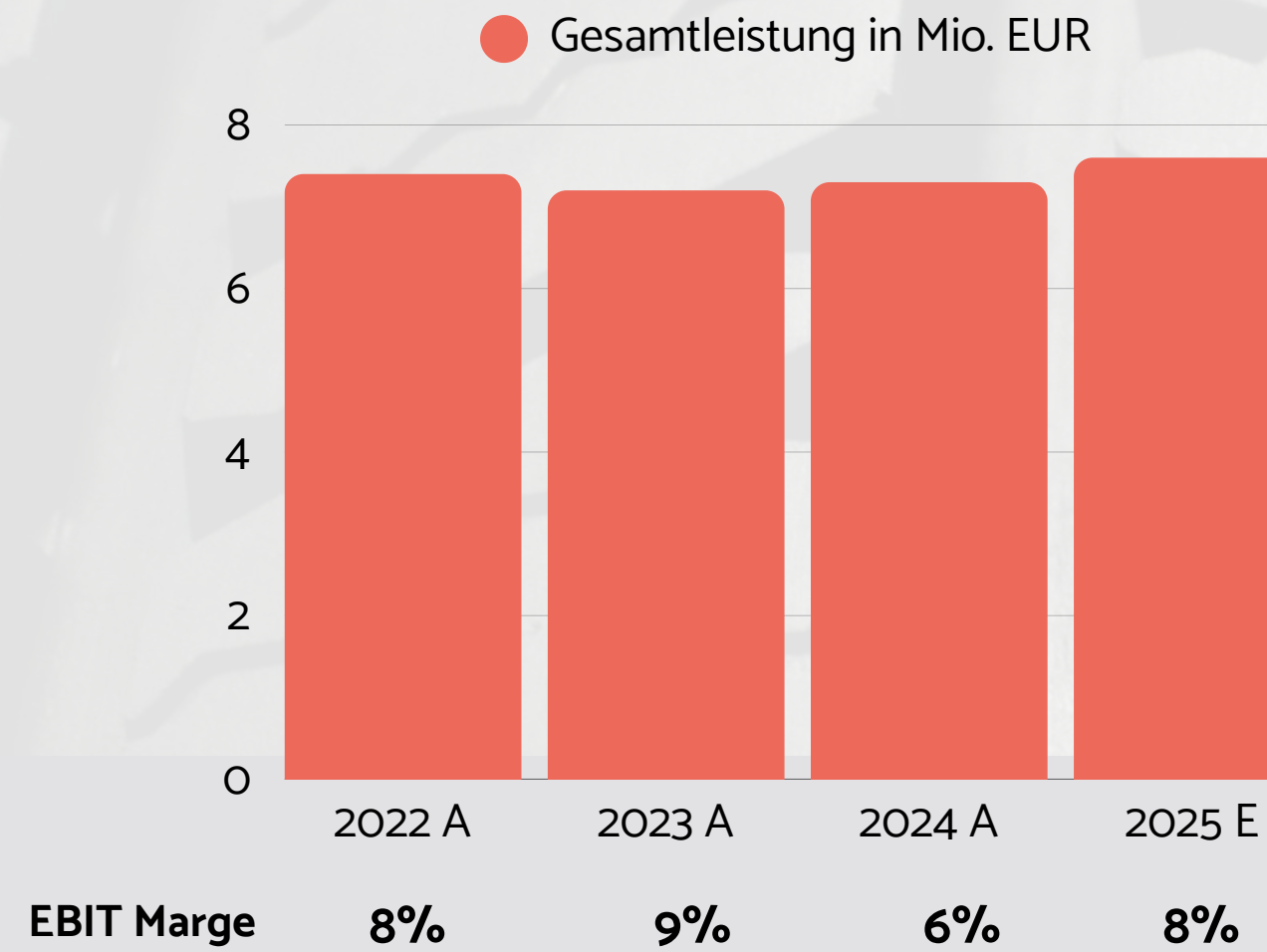
Langjährig etablierter Reifenhändler mit stabilen Cashflows und
weiterem Wachstumspotenzial

VERTRETEN DURCH  WERTBACH

EXECUTIVE SUMMARY

- **Langjährig etablierter Reifen- und Autoserviceanbieter mit starker regionaler Marktposition.** Seit rund 50 Jahren in Norddeutschland aktives Unternehmen mit hoher regionaler Bekanntheit, gewachsenem Kundenstamm.
- **Diversifiziertes Geschäftsmodell mit margenstarkem Nutzfahrzeugsegment.** Kombination aus Reifen- und Felgenhandel, Autoservice sowie B2B-Industriemontage. Das Nutzfahrzeuggeschäft ist mit rund 70 % Umsatzanteil und ca. 55 % Marge zentraler Ergebnistreiber.
- **Hoher Anteil wiederkehrender Erlöse bei starkem B2B-Kundenfokus.** Rund 95 % der Umsätze stammen von Bestandskunden; u. a. durch ca. 2.300 eingelagerte Radsätze und ~400 Fahrzeuge im Fleetcheck-Modus entstehen planbare, wiederkehrende Serviceumsätze.
- **Eingespieltes Team mit zweiter Führungsebene und Übergabefähigkeit.** Ein erfahrenes Team mit ca. 20 Mitarbeitenden, hoher durchschnittlicher Betriebszugehörigkeit und bereits delegierten operativen Verantwortlichkeiten schafft eine gute Basis für eine strukturierte Nachfolge.
- **Leistungsfähiger Standort mit umfangreichen Werkstatt- und Lagerkapazitäten.** Der etablierte Standort verfügt über rund 4.000 m² Nutzfläche mit separaten Werkstatt-, Lager- und Verwaltungsbereichen; zusätzliche Kapazitäten bestehen in einer ergänzend angemietete Halle.
- **Solide finanzielle Basis mit nachhaltig attraktiver Profitabilität.** Das Unternehmen erwirtschaftete in den letzten Jahren stabile Umsätze von rund 7 bis 7,5 Mio. € und ein normalisiertes EBIT von rund 600 T€.
- **Klare Wachstumshebel identifiziert.** Zusätzliche Potenziale bestehen insbesondere in einer aktiveren Neukundenakquise, der Steigerung der Profitabilität im PKW-Werkstattbereich sowie dem gezielten Ausbau der Industriemontage.

FINANZEN



A = Actual (basierend auf Jahresabschluss)
S = Schätzung (basierend auf BWA)

TRANSAKTIONS HINTERGRUND

Aufgrund einer Altersnachfolge stehen 100% der Anteile an der operativen Gesellschaft zum Verkauf.

Der Geschäftsführer steht für eine geordnete Übergabe noch 2 bis 3 Jahre nach Absprache zur Verfügung.

KONTAKT

Klingt spannend?

JONATHAN DOBRAWA
Geschäftsführer

TELEFON 0221 828 297 71
MAIL DOBRAWA@WERTBACH.DE

WERTBACH GmbH - Tunisstraße 19-23 - 50667 Köln - www.wertbach.de

Hinweis zur Vertraulichkeit und Haftungsausschluss

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen („Informationen“) beruhen auf Unterlagen und Angaben, die von der Gesellschaft sowie deren Gesellschaftern und Management bereitgestellt wurden. Die WERTBACH GmbH hat diese Informationen sorgfältig aufbereitet. Eine Gewähr für die Richtigkeit, Vollständigkeit oder Aktualität der Inhalte kann jedoch nicht übernommen werden.

Dieses Dokument ist ausschließlich für den internen Gebrauch durch ausgewählte Interessenten bestimmt und vertraulich zu behandeln. Ohne vorherige schriftliche Zustimmung der WERTBACH GmbH dürfen weder Inhalte dieses Dokuments noch Hinweise auf eine mögliche Beteiligungstransaktion mit Dritten geteilt werden, sofern keine gesetzliche Verpflichtung zur Offenlegung besteht.