

UNTERNEHMENSVERKAUF
DIE GESCHENKKORBMACHER
UNTERNEHMENSEXPOSÉ



NEUHAUSEN (ENZKREIS)

E-COMMERCE /
GESCHENKARTIKEL & FEINKOST

3 ANGESTELLTE

Seit 20 Jahren erfolgreich am Markt:
“Die Geschenkkorbmacher” sind spezialisiert auf hochwertige
Geschenksboxen und -körbe mit kulinarischem Schwerpunkt
– für Privat- und insbesondere Firmenkunden.



INGO REIME

Die Zukunftsbrücke / Ingo Reime Management
Tel: 07234/2980-145 / Mobil: 0159/01848334
Mail: ir@die-zukunftsbruecke.com
Web: www.die-zukunftsbruecke.com

**ZUKUNFTS
BRÜCKE**

NACHFOLGEMANAGEMENT
COACHING / TRAINING
MITARBEITERGEWINNUNG



UNTERNEHMENSPROFIL

- **Name:** Die Geschenkkorbmacher
- **Rechtsform:** Einzelunternehmen
- **Branche:** Onlinehandel / E-Commerce / Geschenkartikel mit Feinkost
- **Gründung:** 2006
- **Mitarbeiterzahl:** 3
- **Standort:** 75242 Neuhausen (Enzkreis, Baden-Württemberg)
- **Website:** www.diegeschenkkorbmacher.de

PRODUKTPORTFOLIO (AUSZUG)

- Feinkostkörbe und -boxen auf Fine-Dining-Level (z. B. Frankreich, Italien, Spanien)
- Regionale Genusspakete aus Baden-Württemberg (Schwarzwald)
- Präsente zu Anlässen wie Geburtstag, Jubiläum, Geburt, On- und Offboarding
- Saisonale Schwerpunkte mit Ostern, Mutter- Vatertag, Weihnachten
- Exklusive Geschenke mit Wein, Sekt, Champagner
- Alternativ auch alkoholfreie Varianten
- Süßwaren, Vesperkörbe, saisonale Highlights, vegetarisch und vegan
- **Projektgröße:** Von der klassischen Einzelbestellung bis zu Projekten mit > 600 Körben/Boxen
- Die Körbe und Boxen werden online über einen professionellen Webshop vertrieben und in Deutschland sowie in weitere EU-Länder via DPD geliefert.



INGO REIME

Die Zukunftsbrücke / Ingo Reime Management
Tel: 07234/2980-145 / Mobil: 0159/01848334
Mail: ir@die-zukunftsbruecke.com
Web: www.die-zukunftsbruecke.com

 **ZUKUNFTS
BRÜCKE**

**NACHFOLGEMANAGEMENT
COACHING / TRAINING
MITARBEITERGEWINNUNG**

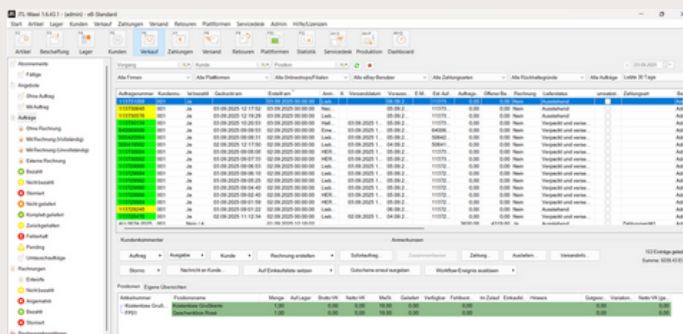
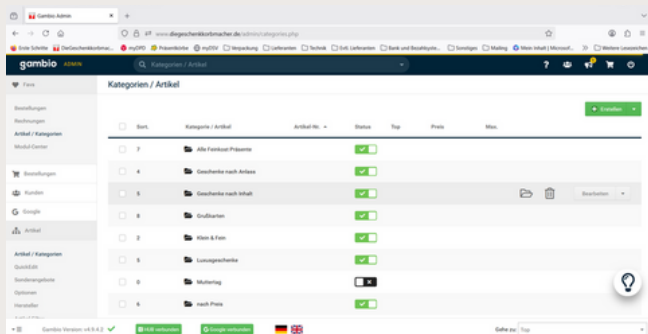


ZIELGRUPPEN & KUNDENSTRUKTUR

- **Privatkunden:** Gesamtportfolio
- **Firmenkunden:** Gesamtportfolio mit zusätzlicher Dienstleistung wie Terminierung, individuelle Grußkarte, individuell zusammengestellte Präsente für Weihnachten, Kunden, Mitarbeiterbindung, Projektbegleitung, Produkteinführungen etc.
- **Besonderheit:** Hoher Anteil an wiederkehrenden Bestellungen durch Firmenkunden wie z. B. ganzjährig mit monatlicher Rechnungsstellung,.

INFRASTRUKTUR & LOGISTIK

- Lager & Versand direkt vom Standort Neuhausen (Enzkreis)
 - ➡ Infrastruktur/Bürofläche/Lager/Fläche zum Verpacken in einem langjährigen Mietobjektsand direkt vom Standort Neuhausen (Enzkreis)
 - ➡ Mietvertrag kann nach Absprache übernommen werden
- Versanddienstleister DPD eingebunden
- Bestehende Lieferantenkontakte & Verpackungslösungen
- Webshop (**Gambio**) mit integriertem Warenwirtschaftssystem (**JTL**)



INGO REIME

Die Zukunftsbrücke / Ingo Reime Management
 Tel: 07234/2980-145 / Mobil: 0159/01848334
 Mail: ir@die-zukunftsbruecke.com
 Web: www.die-zukunftsbruecke.com

**ZUKUNFTS
BRÜCKE**
 NACHFOLGEMANAGEMENT
 COACHING / TRAINING
 MITARBEITERGEWINNUNG



STÄRKEN & ALLEINSTELLUNGSMERKMALE

- Individuelle Verpackung: Hochwertige Körbe & edle Geschenkboxen
- Schneller, verlässlicher Versandservice
- Hohe Kundenzufriedenheit & positive Bewertungen
- Langjährige Erfahrung im Versand kulinarischer Präsente
- Bewusste Produktauswahl: Genuss, Qualität, Nachhaltigkeit

GRUND FÜR DEN VERKAUF – ALTERSNACHFOLGE

Die Inhaberin führt „Die Geschenkkorbmacher“ mit großer Leidenschaft und einem hohen Anspruch an Qualität und Kundenservice. Nach fast zwei Jahrzehnten erfolgreicher Geschäftstätigkeit wird der Betrieb nun aus Altersgründen und im Zuge einer geordneten Nachfolgeregelung zum Verkauf angeboten.

Ziel ist es, das Unternehmen in vertrauensvolle Hände zu übergeben, die den eingeschlagenen Weg fortsetzen, bestehende Werte erhalten und weiterentwickeln.

Die Inhaberin steht für eine strukturierte Übergabe zur Verfügung und begleitet die Einarbeitungsphase auf Wunsch persönlich.

NACHFOLGEPROFIL

Gesucht wird eine Person oder ein Team, das:

- Freude an hochwertigen Produkten & Präsentationen hat
- E-Commerce-Affinität oder Feinkosterfahrung mitbringt
- Unternehmerisches Denken & Kundenorientierung lebt

Eine Einarbeitung sowie Übergangsphase (max. 3 Monate) durch die jetzige Inhaberin sind nach Absprache möglich.



INGO REIME

Die Zukunftsbrücke / Ingo Reime Management
Tel: 07234/2980-145 / Mobil: 0159/01848334
Mail: ir@die-zukunftsbruecke.com
Web: www.die-zukunftsbruecke.com



NACHFOLGEMANAGEMENT
COACHING / TRAINING
MITARBEITERGEWINNUNG

VERKAUFSUMFANG

- Kompletter Webshop inkl. Kundendatenbank und Warenwirtschaftssystem
- Domain & E-Mail-System
- Verpackung, Warenbestand, langjährige und valide Lieferantenbeziehungen
- Marketingmaterialien (Newsletter), Social-Media-Zugang (Instagram)
- **Warenbestandswert zum Stichtag vom 19.08.2025 ca. 15.470,00€**

KENNZAHLEN DER LETZTEN JAHRE (ERTRAGSWERT)

Jahr	Umsatz (€)	Personalkosten (€)	Betriebsergebnis (€)	Jahresergebnis (€)
2021	418.121,99	30.819,63	104.993,67	102.558,43
2022	326.905,59	38.235,95	45.902,80	44.396,17
2023	383.601,43	38.588,45	64.188,55	59.796,45
2024	372.845,44	48.698,37*	37.488,44	19.237,52

*= Personalkosten in 2024 überdurchschnittlich hoch, da eine Mitarbeiterin als angehende Geschäftsführerin in Teilzeit angestellt wurde. Diese hat in 07/2025 das Unternehmen verlassen.

- **Durchschnittlicher Umsatz (2021–2024): ca. 375.000€**
- **Durchschnittlicher Jahresgewinn (2021–2024): ca. 56.000€**
- **Letztes Jahr leichte Gewinnrückgänge, Hauptursachen:**
 - ➔ Steigende Personalkosten (die mit Austritt der Mitarbeiterin in 07/2025 auf Niveau von 2023 sinken)
 - ➔ Steuern

VERKAUFSPREIS: 195.000,00€



INGO REIME

Die Zukunftsbrücke / Ingo Reime Management
Tel: 07234/2980-145 / Mobil: 0159/01848334
Mail: ir@die-zukunftsbruecke.com
Web: www.die-zukunftsbruecke.com

**ZUKUNFTS
BRÜCKE**

NACHFOLGEMANAGEMENT
COACHING / TRAINING
MITARBEITERGEWINNUNG