

PROJEKT Wheel Wash

REF.-NR. 253



HIGHLIGHTS

Nischenprodukt im Bereich des Sondermaschinenbaus, spezialisiert auf **Reinigungstechnologien im Reifenbereich**

Erwartetes starkes & nachhaltiges Umsatz- und EBIT-Wachstum aufgrund **exzellenter Margen**

Ideale Fertigungsmöglichkeiten für Standardmaschinen aufgrund von **Modulbauweise**

Sehr erfahrenes, technikaffines Management mit **Expertise im Maschinenbau** und in der **Automatisierung**

Technisch anspruchsvolles, interdisziplinäres **Ingenieurs-Know-How mit Produktinnovationen** und Leidenschaft für den kundenspezifischen **Sondermaschinenbau**



ECKDATEN

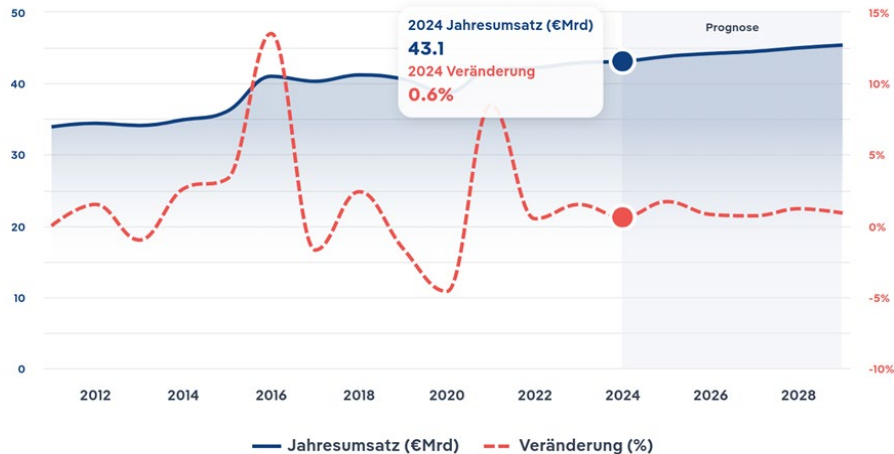
Branche	Sondermaschinenbau
Mitarbeiter	14 (mit Geschäftsführer)
Region	Süddeutschland
Motivation	Gesucht wird ein strategischer Partner, der kurz- bis mittelfristig die Herstellung und den Vertrieb der Sondermaschinen übernimmt.
Modalitäten	Mehrheits- oder Minderheitsbeteiligungen im Rahmen eines Share-Deals
Immobilie	Die Immobilie ist nicht Gegenstand der Transaktion.
Investorenprofil	Als Investoren kommen neben bereits existierenden und expandierenden Maschinenbau-, Sondermaschinenbau- und Automotive-Unternehmen auch Personen in Frage, die neben fachlicher Eignung und entsprechender Branchen-erfahrungen über ausreichend Eigenkapital verfügen.

Wir sind beauftragt, eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Investoren zu prüfen. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

BRANCHENREPORT

Umsatz

Gesamtwert (€) und jährliche Veränderung von 2011 bis 2029 inkl. Fünfjahresausblick.



IBISWorld

Quelle: IBISWorld

- Die Branchenakteure verfügen über eine langjährige Expertise und sind **innovationsstark**, was sie **besonders wettbewerbsfähig** macht.
- Die Innovationen der letzten Jahre haben die **Leistung und Zuverlässigkeit** der Branchenprodukte **erheblich gesteigert**.
- Die Entwicklung der **Automobilindustrie** hat einen **starken Einfluss** auf die Nachfrage nach den Branchenprodukten.
- Laut **IBISWorld** ist mit einem **Umsatzwachstum** im Laufe des nächsten Jahres zu rechnen.

KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Kemo Konaté
Projektleiter

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

☎ 0160 529 4022

✉ konate@fibede.de

🌐 www.fibede.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.

PARZER ● ● ● COLLEGEN
consulting